Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 16 (174)
17 красавіка 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 5000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Сбои в реформировании экономики села — прежде всего в нашем мышлении...

Переход на рыночные методы управления экономикой села не даст желаемых результатов без соответствующего отношения к новым субъектам хозяйствования со стороны государства и его органов власти на местах. На это как на одно из важнейших обстоятельств обращает внимание начальник управления государственной собственностью, разгосударствления и приватизации АПК Минсельхозпрода Николай ГАЛИЦЫН.

— Каковы же результаты первоначальной работы по реформированию агропромышленного комплекса? Ведь по указу Президента акционирование предполагалось в основном завершить еще к середине прошлого года.

— Минсельхозпродом совместно с Мингосимуществом своевременно была разработана необходимая документация, подзаконные акты, определяющие механизм приватизации перерабатывающих и обслуживающих сельское хозяйство предприятий, подготовлено большинство проектов приватизации объектов республиканской и коммунальной собственности, руководители и специалисты обучены процедуре и порядку преобразований. К сожалению, принятие решений по проектам постоянно откладывалось ввиду того, что нормативные документы не были своевременно, как того требует статья 14 закона о Кабинете Министров, зарегистрированы в Минюсте. В свою очередь Министерство юстиции постоянно откладывало регистрацию, ссылаясь на отсутствие программы приватизации, и завершило эту работу лишь в конце ноября 1995г. А дальше, как говорится, пошло-поехало. 218 предприятий успели приватизировать за 1 месяц. По 100 проектам лишь приняли решения, так как дело уперлось в оценку стоимости по состоянию на 1 января нового года с учетом индексации на момент смены собственника. Затем в связи с временной приостановкой регистрации всех юридических лиц в местных органах власти была прекращена регистрация 64 уже акционированных предприятий.

— Но теперь-то вроде препятствий для смены формы собственности через акционирование нет?

— В том-то и дело, что прошлогодняя ситуация повторяется. Закончился I квартал, а в Министерстве юстиции опять не регистрируются документы, регламентирующие процесс акционирования. А ведь процесс приватизации конкретного предприятия длителен. Видимо, государству как одному из владельцев приватизируемых предприятий еще долгое время придется нести ответственность за их судьбу и, естественно, вмешиваться в хозяйственную деятельность акционерных обществ.

— И это с точки зрения рыночной экономики плохо?

— В определенном смысле да, поэтому мы должны уже сегодня предвидеть дальнейшее развитие событий и принимать упреждающие меры. Известно, например, что 40% акций перерабатывающих и обслуживающих предприятий передаются колхозам и совхозам. Причем малыми долями, по 1—2%. Следовательно, хозяйства не в состоянии будут эффективно участвовать в управлении создаваемыми акционерными обществами. Поэтому мы предлагаем советам колхозов различных уровней взять на себя представление интересов колхозов и совхозов в акционированных предприятиях. В настоящее время в Мингосимуществе уже прорабатывается этот вопрос.

В случае положительного решения данной проблемы сельхозпроизводители приобретут контрольный пакет акций перерабатывающих и обслуживающих предприятий. Это позволит в итоге переориентировать их работу исключительно в интересах производителей. Впрочем, так поступают во всем цивилизованном мире, когда налоги платят лишь производители, а кооперативные перерабатывающие предприятия работают на бесприбыльной основе.

— Не надо быть специалистом, чтобы увидеть целесообразность такого реформирования. Однако не затронет ли оно интересы ряда уже существующих объединений, ассоциаций и концернов?

— Безусловно, но этого бояться не следует. В необходимости названных структур, правда, в реформированном виде, сомневаться не приходится.

— Значит, сбои в решении задач по переходу к рынку надо искать не в сфере производства?

— Они прежде всего в нашем мышлении. Пора уже твердо уяснить каждому управленцу, что рыночные преобразования неизбежны.

Для начала, по нашему мнению, в аппарате Минсельхозпрода, в обл- и райсельхозпродах необходимо создать или укрепить соответствующие подразделения. Их основными функциями должны стать, наряду с управлением госсобственностью, перестройка и приватизация этой собственности. Данные органы управления обязаны создавать условия рационального использования государственных производственных мощностей, осуществлять консультационную поддержку приватизируемых и уже приватизированных предприятий. Не менее важными функциями управления являются ведение реестра государственного имущества, учет государственных юридических лиц в сфере АПК и их недвижимости и ряд других.

Данные подразделения призваны заниматься правами собственности ликвидированных госпредприятий и обанкротившихся фермеров. В дальнейшем их можно выделить в самостоятельные юридические лица.

С учетом опыта других государств нам следует приступить и к созданию аграрно-консультационных служб. В условиях, когда остро встает проблема сокращения производственных затрат, возникает вопрос: стоит ли держать в хозяйствах нынешнюю армию всевозможных специалистов и начальников?

Зарубежный опыт показывает, что многие их функции можно с успехом передать высококвалифицированным специалистам местных и региональных консультационных пунктов. Они будут в состоянии удовлетворить запросы сразу нескольких хозяйств, а расчеты за услуги могут осуществляться по конкретным итогам работы.

Конечно, все это в одночасье не осуществить, однако путь к высокой отдаче земли и сельскохозяйственного производства везде был тернист, таковым и остается.

Виктор САХАНКОВ

О применении ставок подоходного налога

Разъяснение Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 03/45 от 4 апреля 1996г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 10.04.96г., рег.N 1385/12

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь доводит до сведения ставки подоходного налога в цифровом изложении в связи с принятием Закона Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан" от 29.02.96г. N 132-XIII, введенным в действие с 1 апреля 1996 года.

1. С доходов, указанных в статьях 7 и 9 закона, подоходный налог взимается в следующих размерах:

Размер облагаемого месячного дохода	Сумма налога
1. До 1000000 рублей	9% с суммы дохода
2. От 1000001 до 1500000 рублей	90000 руб. + 12% с суммы, превышающей 1000000 рублей
3. От 1500001 до 2000000 рублей	150000 руб. + 15% с суммы, превышающей 1500000 рублей
4. От 2000001 до 3000000 рублей	225000 руб. + 20% с суммы, превышающей 2000000 рублей
5. От 3000001 до 6000000 рублей	425000 руб. + 25% с суммы, превышающей 3000000 рублей
6. От 6000001 до 7000000 рублей	1175000 руб. + 30% с суммы, превышающей 6000000 рублей
7. От 7000000 рублей и выше	1475000 руб. + 50% с суммы, превышающей 7000000 рублей

Обращаем внимание, что ставки, указанные в пункте 1, применяются к суммам заработков, получаемым гражданами за выполнение ими трудовых обязанностей и приравненным к ним доходам, а также по доходам, полученным от выполнения разовых работ и другим выплатам не по месту основной работы, за работы, выполненные с 1 апреля 1996 года.

2. Ввиду того, что Закон Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан" вступает в силу с 1 апреля 1996 года, ставки подоходного налога, предусмотренные для обложения доходов, указанных в статьях 10, 11, 13, и других доходов, не перечисленных в статьях 7, 9, 17, корректируются на период их действия в 1996 году, т.е. на 9 месяцев.

Размер облагаемого дохода за 9 месяцев 1996г.	Сумма налога
1. До 9000000 руб.	9% с суммы дохода
2. От 9000001 руб. до 13500000 руб.	810000 руб. + 12% с суммы, превышающей 9000000 рублей
3. От 13500001 руб. до 18000000 руб.	1350000 руб. + 15% с суммы, превышающей 13500000 рублей
4. От 18000001 руб. до 27000000 руб.	2025000 руб. + 20% с суммы, превышающей 18000000 рублей
5. От 27000001 руб. до 54000000 руб.	3825000 руб. + 25% с суммы, превышающей 27000000 рублей
6. От 54000001 руб. до 63000000 руб.	10575000 руб. + 30% с суммы, превышающей 54000000 рублей
7. От 63000000 руб. и выше	13275000 руб. + 50% с суммы, превышающей 63000000 рублей

Ставки, указанные в пункте 2, применяются к доходам, начисленным (полученным) с 1 апреля 1996 года.

Заместитель председателя А.А.ДОРОШЕНКО

НАЛОГИ - 96

Вышел из печати спецвыпуск "Налоги-96", подготовленный редакцией "Нацыянальнай эканамічнай газеты" и журнала "Чалавек і эканоміка", в котором опубликовано налоговое законодательство Республики Беларусь, вступившее в силу с апреля 1996 года.

Выпуск состоит из двух разделов. В первом приведены все законы о внесении изменений и дополнений в налоговое законодательство, принятые в январе—марте первой сессией Верховного Совета и подписанные Президентом Республики Беларусь.

Во втором — полные тексты налоговых законов с внесенными в них изменениями, что очень удобно для пользователей.

Стоимость одного номера журнала "Налоги-96" — 50000 рублей.

При необходимости пересылки почтой сумма оплаты увеличивается на 10000 рублей за каждый экземпляр. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес.

Желающие могут перевести указанную сумму на расчетный счет: 3012202180017, код 764 МФО 153001, в гордирекции Белбизнесбанка, г. Минск, получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

Получают их через 2 дня после списания денег с расчетного счета покупателя по предъявлении копии платежного поручения в редакции (220048, г. Минск, пр-т Машерова, 23, корп. 2, комн. 630, "Книжный киоск "НЭГ").

Тел. для справок: 31-94-58, 23-60-54.

За наличный расчет сборник можно будет приобрести по адресу: г. Минск, ул. Октябрьская,5, РКПЦ, к. 114, "Книжная ярмарка". Проезд до ст. метро "Первомайская".

* * *

Реализацией выпуска занимается также редакция журнала. Ее реквизиты: р/с 3012203820009 в АКБ "Профбанк" в г. Минске, код 725, МФО 153001.

Адрес: 220048, г. Минск, пр-т Машерова, 23., корп. 2, к. 500)

Очередной налоговый семинар

в г. Минске пройдет 25 апреля 1996г. в актовом зале института "Белпроект" (Минск, пр-т Машерова,23, корп.1, 2-й этаж) с 10 до 17 часов.

Вход по копиям платежек. Стоимость участия одного человека — 399 тысяч рублей (с пакетом документов и обедом).

Деньги переводятся на р/с 3012003532009 в Белвнешэкономбанке, код 0226, получатель — "Экоинформ".

Телефон для справок: (0172) 26-97-87, 26-68-93.

Как подписаться на "НЭГ"

В редакцию ежедневно обращаются читатели, не успевшие оформить подписку на нашу газету на второй квартал в подписных пунктах и почтовых отделениях Минсвязи. Сообщаем, что **подписку на "НЭГ" для организаций по безналичному расчету ведет также служба подписки "Старз Друк". Телефон для справок: (0172) 20-49-22.** Причем оформить доставку газеты можно в любой день и даже с очередного номера.

ОТ СРЕДЫ
СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ
ДО СРЕДЫ

ССР праз прызму нерухомасці

Дагавор аб беларуска-расійскай Супольнасці Суверэнных Рэспублік абвяшчае для грамадзян дзвюх дзяржаў роўныя правы на набыццё маёмасці ў межах ССР. Свае адносіны да гэтага выказвае сакратар камісіі Вярхоўнага Савета РБ па прамысловасці, транспарце, будаўніцтву, энергетыцы, гандлю, сувязі і інфарматыцы, прэзідэнт Беларускай асацыяцыі "Нерухомасць" **Васіль ХРОЛ:**

— Дагавор аб стварэнні ССР ніякага ўплыву на дынаміку рынку нерухомасці ў Беларусі не акажа. Справа у тым, што зараз ён на 90% складаецца з рынку жылля. І нягледзячы на існаванне ўрадавай пастановы N 589 аб парадку яго куплі і продажу ў нашай краіне, дзе ўдзельнікамі рынку могуць быць толькі яе грамадзяне, у сапраўднасці і дагэтуль купіць кватэру маглі і грамадзяне Расійскай Федэрацыі. Гэта рабілася з дапамогай рыэлтарскіх структур, якія навучыліся ўмела манеўраваць паміж нарматыўнымі актамі. Таму зараз, на маю думку, пакупнікоў нашага жылля з Расіі больш не з'явіцца. Гэта, так бы мовіць, нейтральны бок дагавору.

Яго станоўчы бок тычыцца магчымай ліквідацыі ў ССР адсталасці айчыннай заканадаўчай базы. У гэтым плане, на маю думку, Расія апярэдзіла нас як мінімум на паўдзесятка гадоў. Калі Беларусь наблізіцца да яе па зместу сваіх законаў аб інвестыцыях, напрыклад, альбо іншых актаў, дзе фігуруе маёмасць, то нашу краіну чакае імклівае ажыўленне рынку нерухомасці. У сваю чаргу, вынікам яе эфектыўнага выкарыстання з'явіцца эканамічны пад'ём Беларусі.

Але ёсць, на мой погляд, і іншы бок стварэння ССР. Расійскі ідэолаг прыватызацыі Анатоль Чубайс за тры апошнія гады правёў у РФ масавае раздзяржаўленне аб'ектаў дзяржаўнай уласнасці. У нас жа гэты працэс фактычна замарожаны. І калі будзе адчынены шлях для набыцця беларускай маёмасці расійскімі грамадзянамі, можа здарыцца так, што сюды ў першую чаргу хлыне з Усходу прыватны крымінальны капітал, які скупіць нашы найбольш даходныя аб'екты нерухомасці — заводы, фабрыкі. А паколькі расійскім багацеям тут не жыць, то і клапаціцца належным чынам аб Беларусі і яе народзе яны, зразумела, не будуць...

Міхал СТЭЛЬМАК

Квартплату повышать нельзя, считают профсоюзы

С 1 мая предполагается вновь повысить действующие в республике тарифы на жилищно-коммунальные услуги. Так, Минжилкомхоз предлагает ставку квартирной платы увеличить в 1,7 раза, услуги по водоснабжению — в 3,9 раза и т.д.

Это решение необосновано, считает президиум Совета Федерации профсоюзов. Прежде чем увеличивать тарифы, нужно принять действенные меры по стабилизации финансового положения предприятий, повысить доходы граждан, как, кстати, и предусмотрено Генеральным соглашением на этот год. Уже сейчас почти 30% населения имеют задолженность по оплате за жилищно-коммунальные услуги. С повышением тарифов это положение усугубится. Несовершенна, по мнению профсоюзов, и система выделения безналичных жилищных субсидий: на финансовую поддержку государства могут рассчитывать лишь семьи, чей среднедушевой доход составляет 250—350 тысяч рублей в месяц, что фактически в два раза ниже официально установленного в республике норматива "малообеспеченности".

Свою позицию по этим вопросам Федерация профсоюзов изложила в письме, которое направлено в Кабинет Министров.

Галина АКУЛОВА,
пресс-секретарь Совета ФПБ

Лейпциг — ворота между Востоком и Западом

В минувшую пятницу в Германии был торжественно открыт суперсовременный выставочный комплекс. Он построен на окраине Лейпцига всего за три года. Таким образом ,Лейпцигская ярмарка справила новоселье, которое явилось событием для страны. На открытие новой выставочной площади приехали десятки официальных лиц из многих стран мира. С напутственными речами выступили президент ФРГ Роман Герцог, премьер-министр Чехии Вацлав Клаус, премьер-министр Саксонии Курт Биденкопф и др. К сожалению, в силу занятости не смогли присутствовать на этом событии официальные лица из нашей республики, хотя приглашения были и правительственным чиновникам, и руководству Администрации Президента.

Немцы и их партнеры рассчитывают, что новая выставочная территория станет мощным катализатором дальнейшего развития отношений между Востоком и Западом.

(Рассказ о новом выставочном комплексе в Лейпциге читайте в следующем номере).

Федор ВАРВАРИН

Удобрения для села — за полцены

Понимая важность проведения посевной кампании, своевременного внесения удобрений для получения хорошего урожая в нынешнем году, коллектив Белорусской железной дороги решил в течение апреля перевозить удобрения, отгружаемые с ПО "Беларуськалий", ПО "Азот", Гомельского химзавода в адрес сельскохозяйственных предприятий страны с пятидесятипроцентной скидкой тарифа.

Железнодорожники надеются, что принятое решение окажет существенную помощь сельскому хозяйству республики и позволит провести посевную кампанию 1996 года успешно.

Игорь ПЕТРОВСКИЙ,
пресс-служба Белорусской железной дороги

Как внедрить электронную подпись

10 апреля в Минске прошел семинар на тему "Электронная подпись в банковской системе", организованный АКБ "ДЖЕМ-БАНК".

Обсуждались возможности использования зарубежных стандартов в области передачи информации с помощью электронных средств;

способы защиты информации от несанкционированного доступа;

придание юридической силы электронным документам посредством электронной подписи;

разграничение ответственности отправителя и получателя электронного сообщения при несанкционированном доступе к нему и другие вопросы.

В работе семинара участвовали представители десяти коммерческих банков и государственных структур. Участники пришли к единодушному мнению о необходимости создания рабочей группы при Национальном платежном комитете РБ с целью подготовки проекта нормативного документа, регламентирующего использование электронной подписи в банковской системе.

АКБ "ДЖЕМ-БАНК" выступил с инициативой перед Ассоциацией белорусских банков о возможности финансирования данной рабочей группы.

Пресс-служба АКБ "ДЖЕМ-БАНК"

Американцы помогают изучать "чернобыльский след"

Правительство Соединенных Штатов Америки в лице Министерства энергетики, Комиссии по регулированию ядерной деятельности и Национального института изучения раковых заболеваний выделило свыше 500 тыс.долл. на осуществление американо-белорусского проекта по исследованию долгосрочного воздействия радионуклидов на организм детей.

Недавно зам.министра здравоохранения Беларуси Николай Крысенко и представитель Министерства энергетики США д-р Элейн Галлин подписали новое соглашение — о механизме дальнейшего сотрудничества в изучении заболеваний щитовидной железы.

Этим соглашением предусмотрено выделение дополнительно 80 тыс.долл. в виде прямого финансирования и технической помощи на протяжении следующего года.

За три года "Белшина" удвоила ассортимент

Три года назад к 20-летию комбината "Белшина" был издан каталог продукции, включавший 50 наименований выпускаемых здесь типоразмеров шин. Гибко реагируя на запросы рынка, бобруйчане постоянно обновляют ассортимент своей продукции. Только в прошлом году ими было освоено производство 13 новых видов шин. Сегодня предприятие способно обеспечить потребителей практически любой автомобильной "резиной".

Виктор АЗАРОВ

Основные итоги работы народного хозяйства Республики Беларусь в январе — марте 1996 года

	Январь—март 1995г.	Январь—март 1996г.	Увеличение, уменьшение (-)	Январь—март 1996г. в % к январю—марту 1995г.	Март 1996г. в % к марту 1995г.
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ					
Объем продукции, млрд.руб.					
в фактических ценах	29102	38726	9624	133,1	136,2
в сопоставимых ценах				97,1	104,5
Выпуск товаров народного потребления, млрд.руб.	15538,3	13372,6	-2165,7	86,1	91,4
продовольственных товаров	6889,5	6270,7	-618,8	91,0	93,2
непродовольственных товаров	6703,0	5642,8	-1060,2	84,2	93,6
алкогольных напитков	1945,8	1459,1	-486,7	75,0	77,7
СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО					
Закупки (в хозяйствах всех категорий), тыс.т					
скот и птица (в живом весе)	148,4	127,7	-20,7	86	79
молоко	409,5	336	-73,5	82	83
яйца, млн.шт.	367,1	409,9	42,8	112	109
Производство (в колхозах, совхозах и межхозах), тыс.т					
реализация скота и птицы (в живом весе)	190,3	168,5	-21,8	89	82
молоко	594,1	517,0	-77,1	87	86
яйца, млн.шт.	504,9	496,6	-8,3	98	95
Средний удой молока от одной коровы, кг	414	376	-38	91	90
ТРАНСПОРТ					
Перевезено грузов всеми видами транспорта, млн.т	32,1	21,6	-10,5	67,5	68,8
железнодорожным	11,5	10,4	-1,1	90,4	87,1
автомобильным	20,5	11,2	-9,3	54,7	57,8
СТРОИТЕЛЬСТВО					
Капитальные вложения, млрд.руб.					
в фактических ценах	2843	3407	564	120	106
в сопоставимых ценах				72	67
Из общего объема капитальных вложений — строительно-монтажные работы					
в фактических ценах	1763	1938	175	110	104
в сопоставимых ценах				69	70
Ввод в действие жилых домов, тыс.кв.м общей площади	269	202	-67	75	62
ТОРГОВЛЯ И УСЛУГИ					
Общий объем розничного товарооборота, млрд.руб.					
в фактических ценах	6286,2	11780,2	5494,0	187	176
в сопоставимых ценах				98	109
Платные услуги, млрд.руб.					
в фактических ценах	917,8	2672,2	1754,4	291	253
в сопоставимых ценах				122	123
Индекс потребительских цен				205,3	172,5
Индекс потребительских цен в марте 1996г. к февралю 1996г. составил 102%.					

Минстат Республики Беларусь

Выставка "высокой моды" в информатике

Хотя участие в выставках требует определенных расходов и не приносит сиюминутной выгоды, оно важно, так как работает на перспективу. К этому выводу пришли белорусские участники крупнейшей в Европе выставки CeBIT-96. С 14-го по 20-е марта в городе Ганновере, что на севере Германии, они представляли два отечественных стенда: первый — 14 государственных предприятий, другой — 7 частных фирм, прибывших благодаря немецкой помощи малым предприятиям.

В ходе состоявшейся недавно пресс-конференции участники выставки поделились своими впечатлениями.

Около 800 тысяч специалистов из разных стран посетили CeBIT — своего рода законодателя мод в области информационных технологий, средств программного обеспечения и телекоммуникаций. Руководитель делегации заместитель директора по научной работе НИИ ЭВМ Геннадий Смирнов подчеркнул, что выставка для белорусских предприятий носила познавательный характер, дала возможность оценить современные мировые достижения и определить, в каком направлении лучше двигаться нам. Общая тенденция в технологиях, представленных на CeBIT, — это резкий скачок технических параметров, на порядок выше виденного ранее. И как следствие — увеличение производительности до сотни миллионов операций в секунду. Привлекло внимание специалистов и разнообразие систем отображения, видов экранов.

В очередной раз CeBIT продемонстрировал свою положительную роль экономического стимулятора. И пусть не все участники могут похвастаться заключенными договорами и сделками, но интерес, проявленный к ним со стороны потенциальных покупателей, обнадеживает.

Что же увидели посетители на белорусских стендах? ЭВМ среднего класса, сети АТС, совместные разработки с "IBM" показал НИИ ЭВМ, вычислительную технику и печатные платы — МПОВТ, "Интеграл" — различные комплектующие и микросхемы. Интерес у деловых людей вызвали измерительные приборы и микроволновые разделители для оптических систем, представленные "БелВАРом", автоматизированные системы управления и связи НИИ "Агат", изделия других предприятий. То, что мы можем производить высокоинтеллектуальный продукт, несмотря на экономические трудности, доказали изделия заводов "Измеритель", "Калибр", "Монолит" и "Зенит".

Заявили о себе и партнеры некоторых известных в области радиоэлектроники отечественных фирм. Не остались без внимания программные продукты "Топ Софт", универсальная система видеоизображения "МАМТ". Один из лидеров банковской автоматизации в СНГ — фирма "Надежные программы" — участвовала в CeBIT уже второй раз. Не успели они вернуться домой, как их уже ждали технические задания на совместные проекты для фирм и банков Германии, Израиля и США.

Сейчас промышленные круги нашей республики готовятся к участию в престижной ярмарке "Ганновер Мессе-96", в рамках которой пройдут Дни экономики Беларуси.

Галина ШАРАЕВА

"Недавно состоялся визит премьер-министра республики Михаила Чигиря в страны Бенилюкса, о котором газеты сообщали как о заметном шаге вперед в сотрудничестве с европейскими государствами. Что же конкретно достигнуто в ходе визита и насколько такие поездки результативны вообще?"

А.РЕДЬКОВ, Минск

Действительно, всего три дня продолжался рабочий визит премьер-министра Республики Беларусь М.Н.Чигиря в страны Бенилюкса. Однако, когда знакомишься с материалами, которые после визита подготовлены в Министерстве внешних экономических связей, понимаешь, какая проделана работа. Безусловно, успех ее обеспечивался тщательной подготовкой, в которой участвовали министерства и ведомства, дипломатический корпус. Думаем, читателя заинтересуют почти протокольные заметки о ходе визита, состоявшихся встречах.

Три дня в Бенилюксе

С председателем Европейской комиссии Ж.САНТЕРОМ

В ходе переговоров М.Н.Чигирь отметил важность подписания Временного Соглашения о торговле и вопросах, относящихся к торговле, между Республикой Беларусь и Европейским Союзом, ответил на многочисленные вопросы членов Европейской комиссии и, в частности, заданные Хансом ван ден Бруком (членом Европейской Комиссии, ответственным за отношения со странами бывшего СССР), которые касались озабоченности Европейского Союза медленным ходом реформ в Беларуси.

Ж.Сантер в свою очередь отметил, что внимательно следит за процессами, происходящими в Беларуси. При этом он поддержал предложение белорусской стороны по созданию совместной комиссии по сотрудничеству между Европейским Союзом и Республикой Беларусь и пообещал направить квалифицированных сотрудников для участия в создании такой комиссии.

Ж.Сантер выразил готовность ЕС сотрудничать с Беларусью в развитии инфраструктуры на границе между Республикой Беларусь и Республикой Польша с целью повышения эффективности товаропотоков. Он предложил белорусской стороне совместно с Польшей направить соответствующий запрос в Европейскую комиссию.

Главным результатом встречи стало подписание Временного соглашения о торговле и вопросах, относящихся к торговле, между Европейским Сообществом, Европейским объединением угля и стали, Европейским агентством по атомной энергии, с одной стороны, и Республикой Беларусь — с другой (от имени Республики Беларусь Временное соглашение подписал премьер-министр Республики Беларусь М.Н.Чигирь, со стороны ЕС — член Европейской комиссии, ответственный за связи со странами бывшего СССР и Восточной Европы Ханс ван ден Брук и Министр иностранных дел Италии С.Анелли).

Была достигнута договоренность в ускорении процедуры пересмотра антидемпинговых санкций ЕС в отношении экспорта белорусского хлористого калия и полиэстеровых волокон в страны Европейского Союза.

Европейский Союз заявил, что продолжит оказывать финансовую и техническую помощь Республике Беларусь в рамках программ TACIS, а также в открытии кредитной линии ЕС для Республики Беларусь.

В Центре США по торговле и инвестициям (Брюссель)

Центр — негосударственная коммерческая организация, которая была учреждена десятью крупнейшими корпорациями США и осуществляет информационно-координационные услуги по установлению контактов между компаниями США и Восточной Европы, а также стран бывшего СССР. Ежегодно каждая из корпораций-учредительниц вносит $ 10000 в развитие ЮСТИК.

Центр располагает одной из крупнейших в мире баз данных. Примечателен тот факт, что для Посольства Республики Беларусь в Брюсселе Центр оказывает услуги бесплатно. В ходе встречи речь шла о возможности установления тесного сотрудничества с ЮСТИКом с целью развития широких контактов между предприятиями и организациями Беларуси и компаниями США и Западной Европы, стимулирования и привлечения инвестиций на территорию Республики Беларусь, расширения внешнеторговых связей. Одним из вариантов могло бы быть следующее: Министерство внешних экономических связей устанавливает абонентскую связь с Центром и затем распространяет необходимую информацию среди деловых кругов Беларуси, став таким образом "мостом" между крупнейшей базой деловых данных и белорусскими субъектами хозяйствования.

В Торгово-промышленной палате Великого Герцогства Люксембург

При ТПП Люксембурга, являющейся государственной организацией, аккредитовано более 17 000 компаний и банков, работающих на территории страны. Отличительной особенностью Люксембурга является то, что при минимальных размерах территории и населения страны — 2 586 кв.км и 76 тыс. чел. — здесь практически свободно функционирует иностранный капитал (СП и ИП и др. формы), действует частная собственность на землю, которая без ограничений продается в собственность иностранным гражданам и юридическим лицам.

Во время беседы с председателем ТПП М.Н.Чигирь познакомил собравшихся бизнесменов и банкиров с перспективными для сотрудничества и инвестирования отраслями Беларуси, уделив особое внимание сотрудничеству в области машиностроения и станкостроения, металлургии, льнопереработки, производства корд-металла, химических волокон, стекла, электронной промышленности, конверсионных производств, нефтепереработки и переработки сельхозпродукции. Большое значение придается и созданию эффективной и разветвленной банковской системы на территории Беларуси. В этом плане мог бы стать весьма полезен опыт и сотрудничество с банковскими кругами Люксембурга. М.Н.Чигирь пригласил банкиров и бизнесменов Люксембурга принять участие в Международной конференции по инвестициям, которая будет проходить в г.Минске 25-26 июня 1996 г. На встрече особый интерес к сотрудничеству с предприятиями Беларуси и инвестированию капитала выразили одна из крупнейших компаний (5 место в мире) по выпуску листового стекла "Guardian Europe", располагающая производствами на территории Венгрии, Испании, Восточной Германии, представитель которой просил оказать помощь в поиске потенциальных партнеров-изготовителей стекла, крупнейшие банки "Дрезденер банк А.Г." и "Банк Интернациональ": они проявили интерес в инвестировании капитала в развитие банковской структуры Беларуси и конверсионной оптической промышленности Беларуси.

С премьер-министром Великого Герцогства Люксембург Ж.-К.ЮНКЕРОМ

Обсуждались вопросы увеличения товарооборота между двумя странами, развития экономического сотрудничества и привлечения люксембургских инвестиций. Премьер-министры определили примерный перечень возможных путей экономического сотрудничества в следующих областях: модернизация и использование белорусских нефтеперерабатывающих заводов с участием специалистов люксембургских нефтехимических заводов "Дюпон", телекоммуникации, производство комплектующих для автомобилей, переработка сельхозпродукции, развитие банковской системы, привлечение люксембургских инвестиций.

Премьеры договорились создать двустороннюю комиссию по торгово-экономическому сотрудничеству между двумя странами. М.Н.Чигирь пригласил Ж.-К.Юнкера посетить с официальным визитом Республику Беларусь. Было решено направить делегацию деловых и банковских кругов Люксембурга во главе с министром экономики в Республику Беларусь.

С премьер-министром Королевства Бельгия Ж.-Л.ДЕАНОМ

М.Н.Чигирь отметил рост товарооборота между двумя странами и выразил надежду на то, что в связи с подписанием Временного соглашения о торговле с ЕС эта тенденция будет расти. Он высоко оценил финансовую помощь, оказываемую в рамках кредитной линии Бельгии и выразил заинтересованность в увеличении суммы кредита.

Премьер-министр Бельгии в свою очередь отметил важность заключенного Временного соглашения, обещал поддерживать сторону Республики Беларусь в отношении кредита МВФ "стенд-бай", а также помощь в рамках ЕС. Он подтвердил, что Бельгия готова расширять двусторонние отношения. Здесь особенно важным является формирование двусторонней договорно-правовой базы. Была отмечена важность подписанного соглашения о воздушном сообщении. По предложению бельгийской стороны подготовлены Соглашение о содействии и взаимной защите инвестиций и Соглашение о взаимопонимании и сотрудничестве планируется подписать во время визита министра иностранных дел Бельгии в Минск осенью 1996г.

С премьер-министром Королевства Нидерланды В.КОКОМ

Подписаны Соглашение между Республикой Беларусь и Королевством Нидерланды об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество, Протокол о включении Республики Беларусь в программу технического и финансового содействия странам Центральной и Восточной Европы, которая действует под эгидой Министерства экономики Нидерландов. Было принято решение о создании совместной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

Премьер-министр Нидерландов отметил, что деловые круги Нидерландов готовы продолжать сотрудничество с Республикой Беларусь в области инвестиционной деятельности, где уже есть положительные примеры сотрудничества голландской компании ДСМ с белорусским ПО "Азот" и СП "Велсел". Стороны отметили, что у двух стран есть много отраслей и сфер экономического сотрудничества, в частности, в области сельского хозяйства и переработки его продукции, транспорта.

С деловыми кругами Нидерландов

Встреча премьер-министра Республики Беларусь М.Н.Чигиря, Министра внешних экономических связей М.А.Маринича и членов белорусской правительственной делегации с деловыми кругами Нидерландов состоялась в Торгово-промышленной палате г.Гааги, где присутствовало более 40 голландских бизнесменов.

М.Н.Чигирь и М.А.Маринич охарактеризовали экономическое и политическое положение в Республике Беларусь, ответили на многочисленные вопросы голландских бизнесменов.

Во время встречи особый интерес к сотрудничеству с белорусскими предприятиями проявили "Нидерландский совет по развитию торговли"; компания "Вевелер", которая занимается производством и экспортом рессор и других комплектующих для автомобилей и уже имеет опыт работы в Беларуси; компания "Мультитрейд (Холанд) БВ", которая занимается строительством "под ключ" теплиц, овощехранилищ, перерабатывающих заводов, производством комплектующих для сельскохозяйственной техники, культивированием и переработкой различных продуктов; компания "Холтрако БВ", которая занимается газопереработкой.

С руководством "Кредитбанка"

Обсуждены текущие вопросы финансового сотрудничества. Кредитная линия Бельгии обслуживается Кредитбанком и АСБ Беларусбанк согласно генеральному межбанковскому соглашению, которое было подписано 15.12.95 г. Данное соглашение предусматривает развитие прямых финансовых связей по инвестированию в экономику Беларуси, другие виды сотрудничества, связанные, в частности, с социальной сферой. Стороны обсудили проблемы, которые возникли в ходе реализации кредитной линии и нашли пути их решения. Они выразили взаимное стремление положить начало новой кредитной деятельности крупнейшего западного банка в Беларуси посредством краткосрочного кредитования экспорта промышленных предприятий Беларуси. На встрече выступил заместитель председателя правления АСБ Беларусбанк Д.Ю.Шаткин, назвавший 12 инвестиционных проектов, которые планируется финансировать за счет бельгийского кредита, в их числе Белорусский металлургический завод, объединения "Белкалий" и "Азот". Первоначальный объем предлагаемых инвестиций — более $ 100 млн.

С руководителями группы компаний СЖС

Группа компаний "Сосьете Жэнераль де Сюрвэйанс" объединяет 297 компаний, созданных на протяжении 118 лет, работающих в 140 странах на базе 1170 офисов и 309 лабораторий с персоналом свыше 30 тыс. человек. Ее традиционными услугами является предотгрузочная инспекция качества, количества и цены товаров при экспортно-импортных операциях. Кроме того, группа компаний оказывает услуги в области экспертизы инвестиционных и приватизационных объектов. М.Н.Чигирь подчеркнул важность для Беларуси сотрудничества с СЖС. Подготовлен проект соглашения о таком сотрудничестве, а также распоряжения Кабинета Министров, предусматривающий процедуру его подписания.

С представителями деловых кругов Бельгии в Торгово-промышленной палате Антверпена

На встрече присутствовало более 40 представителей бельгийского бизнеса. При непосредственном общении с бизнесменами был отмечен интерес к сотрудничеству следующих компаний: "ПиТиСи НВ" — второго по величине порта в Европе, который занимается обработкой грузов, в том числе зерна, удобрений, леса; группы компаний "Берри груп оф компаниз" — крупнейших производителей ковров и ковровых покрытий из натуральных и искусственных волокон; Антверпенского международного аэропорта — крупнейшего в Европе.

С президентом концерна "Филипс"

На встрече в г. Эйндховене президент концерна Ян Тиммер рассказал, что "Филипс" имеет свыше 250 заводов в более чем 40 государствах, в 60 странах (в том числе и в Беларуси) — национальные организации по реализации продукции, в 150 — организации по сбыту и сервису. В 1994 г. оборот компании составил 61 млрд. гульденов, а чистая прибыль — 2.1 млрд. Зарегистрировано более 10 000 изобретений, выдано 60 000 патентов на различные научные и технические разработки. М.Н.Чигирь обещал помощь правительства в установлении тесного сотрудничества с минским ПО "Горизонт" и другими предприятиями электронной промышленности Беларуси. Он отметил, что благодаря Таможенному союзу с Россией "Филипс", размещая свои производства в Беларуси, сможет значительно расширить рынок сбыта на восток.

Об увеличении денежной компенсации расходов на бензин и транспортное обслуживание инвалидов

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь
N 247 от 9 апреля 1996г.

В целях усиления социальной защиты инвалидов, имеющих специальные транспортные средства, а также в связи с продолжающейся инфляцией Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить с 1 января 1996г. ежегодную денежную компенсацию расходов на транспортное обслуживание:

1.1. в размере 1,0 млн.рублей в год:

инвалидам Великой Отечественной войны I группы, не имеющим по медицинским показаниям права на получение бесплатно или на льготных условиях автомобиля с ручным управлением;

инвалидам Великой Отечественной войны, имеющим по медицинским показаниям право на получение бесплатно автомобиля с ручным управлением, но не получившим его или купившим автомобиль другой марки за полную стоимость;

1.2. в размере 700 тыс.рублей в год:

инвалидам I группы (кроме инвалидов Великой Отечественной войны), имеющим по медицинским показаниям право на обеспечение автомобилем с ручным управлением (мотоколяской) на льготных условиях, но не получившим его;

инвалидам вследствие трудового увечья или профессионального заболевания, имеющим по медицинским показаниям право на обеспечение автомобилем с ручным управлением (мотоколяской) на льготных условиях, но не получившим его. В этом случае выплата компенсации производится причинителем вреда.

2. Установить с 1 января 1996г. ежегодную денежную компенсацию расходов на бензин, ремонт, техническое обслуживание автомобилей и мотоколясок и запасные части к ним:

2.1. в размере 560 тыс.рублей в год:

инвалидам Великой Отечественной войны и другим инвалидам из числа военнослужащих, получившим согласно действующему законодательству бесплатно автомобиль "Запорожец" ("Таврия");

инвалидам Великой Отечественной войны и другим инвалидам из числа военнослужащих, имеющим согласно действующему законодательству право на бесплатное получение автомобиля "Запорожец" ("Таврия") или мотоколяски, но приобретшим автомобиль другой марки с зачетом стоимости автомобиля "Запорожец" ("Таврия") с ручным управлением или мотоколяски;

Героям Советского Союза и полным кавалерам ордена Славы при наличии у них автомобиля, полученного через органы социальной защиты или приобретенного за полную стоимость;

инвалидам из числа военнослужащих, инвалидам вследствие общего заболевания, трудового увечья или профессионального заболевания, инвалидам детства, имеющим согласно заключению медико-реабилитационной экспертной комиссии право на обеспечение автомобилем с ручным управлением или мотоколяской бесплатно или на льготных условиях и приобретшим автомобиль с ручным управлением, вождение которого осуществляют сами;

совместно проживающим родственникам (при наличии автомобиля), осуществляющим уход за инвалидом детства или ребенком-инвалидом до 16 лет, страдающим детским церебральным параличом или заболеванием (увечьем), связанным с катастрофой на Чернобыльской АЭС, которые имеют право на обеспечение автомобилем "Запорожец" ("Таврия") бесплатно или на льготных условиях;

2.2. в размере 280 тыс.рублей в год:

инвалидам Великой Отечественной войны II группы, имеющим на праве личной собственности автомобиль, вождение которого осуществляют сами или по доверенности совместно проживающие родственники;

инвалидам Великой Отечественной войны и другим инвалидам из числа военнослужащих, получившим мотоколяску бесплатно;

инвалидам Великой Отечественной войны II группы, не имеющим права на бесплатное обеспечение мотоколяской, но приобретшим ее за полную стоимость;

инвалидам вследствие общего заболевания, трудового увечья или профессионального заболевания, а также инвалидам детства, получившим мотоколяску бесплатно или на льготных условиях.

3. Признать утратившим силу постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 ноября 1994г. N 170 "Об увеличении денежной компенсации расходов на бензин и транспортное обслуживание инвалидов в связи с ростом государственных цен на энергоносители" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994г., N 10, ст.262).

**Премьер-министр
Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ**

О внесении дополнений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 2 июля 1993 г. N 428

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь
N 225 от 29 марта 1996 г.

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996 г. N 45 "О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий" и в целях упорядочения торговли водкой и другими спиртными напитками в Республике Беларусь Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Внести в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 2 июля 1993 г. N 428 "Об упорядочении торговли водкой и другими спиртными напитками в Республике Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1993 г., N 19, ст.358) следующие дополнения:

1.1. дополнить постановление пунктом 1-1 следующего содержания:

"1-1. Установить, что:

1-1.1. субъекты хозяйствования осуществляют торговлю алкогольными напитками:

оптовую — при наличии лицензий на данный вид деятельности;

розничную — при наличии лицензий на данный вид деятельности и только в местах, определенных органами, выдавшими лицензии;

1-1.2. субъекты хозяйствования, производящие алкогольные напитки, а также субъекты хозяйствования, занимающиеся оптовой торговлей ими, могут поставлять продукцию только субъектам хозяйствования, имеющим лицензии на осуществление розничной и (или) оптовой торговли алкогольными напитками.

Субъекты хозяйствования, производящие алкогольные напитки, при реализации их субъектам хозяйствования, осуществляющим торговую и торгово-производственную деятельность, должны указывать в документах о поставке товара (товарно-транспортные накладные и другие) номер и дату выдачи им лицензии на производство данных напитков, а субъекты хозяйствования, занимающиеся оптовой торговлей алкогольными напитками, — номер и дату выдачи лицензии на осуществление этой деятельности.

Субъекты хозяйствования, занимающиеся розничной торговлей алкогольными напитками, должны производить их приемку только от субъектов хозяйствования, осуществляющих изготовление или оптовую поставку этих напитков, имеющих лицензии на их производство или оптовую реализацию";

1.2. абзац третий пункта 2.3. после слов: "детских кафе" дополнить словами: "спортивных сооружениях и на их территориях, в местах торговли товарами, предназначенными для детей и подростков".

Дополнить пункт абзацами следующего содержания:

"на предприятиях торговли, оборудованных на бензоколонках;

в не оборудованных и не приспособленных для хранения и продажи помещениях, в том числе при отсутствии условий для обеспечения в полной мере сохранности материальных ценностей и для применения кассовых суммирующих аппаратов (за исключением объектов торговли и общественного питания потребительской кооперации, осуществляющих прием денежных средств без применения кассовых суммирующих аппаратов в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь)".

2. Министерству торговли до 5 апреля 1996 г. утвердить требования к помещениям, в которых осуществляются хранение и реализация алкогольных напитков.

**Премьер-министр
Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ**

Об исполнении резолюции Президента Республики Беларусь о продлении срока выдачи лицензий, предусмотренных Указом Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996г. N 45 «О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий»

Разъяснение Кабинета Министров Республики Беларусь
N 10/216 от 9 апреля 1996г.

Во исполнение резолюции Президента Республики Беларусь о продлении срока выдачи лицензий, предусмотренных Указом Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996г. N 45 "О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий" Кабинет Министров Республики Беларусь разъясняет, что в соответствии с Законом Республики Беларусь от 14 февраля 1990г. "О предприятиях в Республике Беларусь" (статья 4) на территории Республики Беларусь различаются следующие виды предприятий:

основанные на государственной собственности;

основанные на коллективной собственности;

основанные на частной собственности;

основанные на совместной собственности;

основанные на смешанных формах собственности.

В соответствии же с Законом Республики Беларусь от 11 декабря 1990г. "О собственности в Республике Беларусь" (статья 12) частной собственностью является имущество, принадлежащее на праве собственности физическому лицу.

Исходя из вышеизложенного Кабинет Министров Республики Беларусь определяет, что в соответствии с вышеуказанной резолюцией Президента Республики Беларусь срок выдачи лицензий, предусмотренных Указом Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996г. N 45, не продлевается до 1 мая 1996г. лишь частным предприятиям, то есть предприятиям, имущество которых принадлежит на праве собственности физическому лицу, а само предприятие владеет этим имуществом на праве полного хозяйственного ведения (статья 87 ГК Республики Беларусь).

**Зам.премьер-министра
республики Беларусь
В.Б.ДОЛГОЛЕВ**

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ БЕЛАРУСИ

Продолжаем цикл публикаций (см. "НЭГ" N 15, стр. 3, 22) "Модернизация платежной системы Республики Беларусь". В данной статье рассматриваются основные концепции и решения для межбанковских расчетов, реализуемых с помощью систем RTGS, многие из которых, как известно, планируются к внедрению в нашей республике в рамках проекта построения новой платежной системы. Они даются в обобщенном виде, так как в разных странах эти решения используются в различных сочетаниях и учитывают специфику конкретных местных условий, политику Центрального банка (ЦБ) страны, сложившуюся банковскую и техническую инфраструктуру, действующее законодательство, традиции, практику банковского дела и ряд других факторов. В данной публикации анализируется опыт и ссылки делаются в основном на систему SIC в Швейцарии, оператором которой является межбанковская компания TELEKURS AG, и систему FEDWIRE, действующую как структурное подразделение Федерального Резервного Банка США, так как именно в них системы RTGS нашли свое наиболее полное и успешное претворение в жизнь.

Основные концепции и решения для систем межбанковских расчетов на базе систем RTGS в ряде западных стран

1. Система RTGS (принятое сокращение на английском языке для "Real time gross settlement", что в переводе означает "Автоматизированная система для проведения межбанковских расчетов в режиме реального времени на валовой основе") является одним из самых современных организационно-технологических и программно-технических механизмов для автоматизации межбанковских расчетов и контроля за рисками платежной системы. Другие задачи и цели, осуществляемые с помощью этой системы, будут более очевидны из нижеследующего описания.

Под межбанковскими расчетами здесь понимается комплекс последовательных действий по переводу денежных средств между банками, начинающихся с ввода в систему платежного сообщения банком-отправителем и завершающихся принятием к исполнению от системы RTGS этого сообщения банком-получателем. Под режимом реального времени имеется в виду промежуток времени от 15—20 секунд (для автоматизированной обработки элементарных операций) до нескольких минут (для обработки наиболее сложных операций, связанных с принятием решений или необходимой ручной обработкой данных). Под расчетом на валовой основе понимается индивидуальная и последовательная обработка (включая отражение по счетам банка-отправителя и банка-получателя) и окончательный расчет по каждому отдельному платежному сообщению в противоположность системе обработки данных и расчетов на чистой (нетто) клиринговой основе, где в течение дня ведется обработка только информационных сообщений и вычисление итоговых чистых сумм по дебету и кредиту для каждого банка-участника системы. Окончательный расчет в этих системах является отсроченным и производится, как известно, в установленный момент (или моменты) дня или по окончании операционного дня, или даже на следующее утро.

2. В силу своих фундаментальных характеристик система RTGS используется главным образом (но не исключительно) для проведения расчетов по крупным и срочным межбанковским платежам. По принятой на западе методике все эти платежи выделяют в одну категорию "высокоценных платежей" (High-Value Payments) и любой платеж свыше определенной минимальной суммы относят к крупному и обрабатывают немедленно, в так называемом срочном режиме (иначе говоря, в реальном времени). Кроме этого, в понятие "срочной" обработки также входит обработка платежей, в которых имеется инструкция плательщика по определенной дате валютирования (зачисления на счет получателя средств), например, через 10 дней после ввода сообщения в систему.

Концептуально определение норматива для минимальной суммы крупного платежа ведется исходя из того, что такой платеж входит в число платежей, которые по количеству составляют 5—10 %, но по суммам охватывают около 95 % общего платежного оборота страны. Однако в некоторых странах такой обязательный норматив, как минимальная сумма крупного платежа, не принят вообще и банки или их клиенты сами, исходя из соображений экономической целесообразности, определяют, по какой имеющейся платежной системе провести свой платеж.

Другое дело, что зачастую у них нет альтернативы с выбором расчетного механизма и в последнее время все более четко прослеживается тенденция централизации межбанковских расчетов в общенациональных системах RTGS не только по причинам их быстродействия и более высокой экономической эффективности, но главным образом потому, что Центральные банки государств предпочитают именно этот механизм для контроля всех рисков платежной системы. Так, например, в Швейцарии действует лишь единственная общенациональная система SIC. Такая же ситуация и в Дании. С другой стороны, в США действуют две системы общенационального масштаба — государственная FEDWIRE при ФРС США и CHIPS как частная клиринговая палата в Нью-Йорке. Последняя система действует в основном по традиции на исторически сложившемся рынке клиринговых услуг для ограниченного числа крупнейших банков Нью-Йорка, через которые могут пользоваться CHIPS и большое количество их банков-корреспондентов. В последнее время система CHIPS концентрирует свои усилия в сфере многостороннего клиринга международных долларовых платежей и валютообменных мировых операций.

К категории high-value payment по желанию клиента банка может быть отнесен платеж в принципе на любую малую сумму, но за эту услугу клиент платит по тарифу крупного и срочного платежа. В связи с совершенствованием платежных систем, повышением возможностей аппаратных и программных средств, а главным образом из-за требований Центральных банков к снижению платежного риска в западных странах действует тенденция к понижению норматива (там, где он установлен) минимальной суммы обязательного крупного платежа и отнесения его к категории срочных (что особенно характерно для Германии). С другой стороны, в Швейцарии система SIC, работающая на принципах RTGS, производит обработку и расчет как крупных срочных, так и мелких (массовых) платежей без каких-либо ограничительных требований к сумме платежа.

(Окончание на 30 стр.)

ПРОБЛЕМА И ЕЕ РЕШЕНИЕ

Лес — наше богатство

Почему эта аксиома требует доказательств?

В последнее время в белорусской печати все чаще поднимается вопрос развития собственной целлюлозно-бумажной промышленности. Необходимость этого решения вызвана тем бедственным состоянием, в котором оказались полиграфическая промышленность и многочисленные отечественные потребители бумаги, картона, тары, тетрадей и другой продукции этой отрасли. Если в 1990 г. на душу населения в республике приходилось 55,6 кг бумаги и картона, то в прошлом — только 16,4. Для сравнения: в США уровень их потребления в начале 90-х годов составил 317 кг, в Швеции — 242, Канаде — 236, в Японии, Германии и Финляндии — 204—205 кг, в слаборазвитых странах Африки — по 6—9 кг. При этом собственное производство бумаги и картона в Беларуси снизилось с 417 тыс.т в 1990 г. до 133 тыс.т в 1995 г.

Основная причина кризисного состояния целлюлозно-бумажной промышленности республики — разрыв единого народнохозяйственного комплекса былого СССР, в котором целлюлоза и другие виды волокнистых полуфабрикатов, как известно, производились в богатой на лес Сибири, а бумага, картон, изделия из них — в европейской части страны, в том числе в Беларуси.

После распада СССР единственный производитель целлюлозы в Беларуси — АО "Светлогорский ЦКК" — оказался в состоянии обеспечить лишь 10—15% потребности в ней, причем вся она идет на изготовление гофрированного картона. Покупать же целлюлозу в прежних объемах в других странах, в частности, в России, бумажные фабрики не могут, так как цена на нее возросла почти до 1000 долларов за тонну, в результате чего белорусская бумага становится неконкурентоспособной.

Выход из ситуации очевиден — развитие отечественной базы волокнистых полуфабрикатов. Ведь по площади лесов и запасам древесного сырья Беларусь не уступает многим странам Европы, скажем, Польше, где ежегодно производится более 500 тыс.т волокнистых полуфабрикатов, у нас же — 35 тыс.т (см.таблицу).

Важным аргументом в пользу наращивания производственных мощностей по химической переработке древесины в Беларуси является высокий уровень экономической эффективности этой подотрасли, что видно из следующих сопоставлений. В 1995 г. республика экспортировала древесное сырье для производства целлюлозы в Финляндию, Польшу и другие страны в среднем по 34,8 $/куб.м, а импортировала из стран дальнего зарубежья древесную целлюлозу, оберточную и обойную бумагу соответственно по 1265, 1734 и 4960 $/т.

Учитывая неэффективность экспорта необработанного древесного сырья, скандинавские страны уже давно отказались от подобной практики и создали у себя мощную производственную базу по выпуску целлюлозы, бумаги, картона и изделий из них, а их продажа в другие страны позволяет, например, компаниям Финляндии ежегодно получать порядка $ 8—9 млрд.

У нас же валютные поступления от экспорта продукции целлюлозно-бумажной промышленности в страны дальнего и ближнего зарубежья составили в 1995 г. $ 44 млн., или 20,4% от общего объема лесного экспорта. При этом из-за неразвитости производств по химической переработке древесного сырья из года в год растет вывоз необработанной древесины, особенно в страны дальнего зарубежья. Это, конечно, приносит определенный доход республике (в 1995 г. — $23,3 млн.), но стратегически такой путь тупиковый.

Низкий уровень развития целлюлозно-бумажной промышленности в Беларуси порой пытаются оправдать тем, что эта отрасль относится к числу энергоемких. Но, во-первых, энергоемким является и производство кирпича, однако его в республике производят в необходимых объемах, так как имеется спрос, достаточно местного сырья. Во-вторых, поучителен в этом отношении опыт той же Финляндии: широкое использование ресурсосберегающих технологий позволяет удовлетворять потребности ее целлюлозно-бумажной промышленности в энергоносителях на 60% за счет внутренних источников отрасли.

Возможно несколько направлений развития собственной производственной базы волокнистых полуфабрикатов: завершение строительства второй очереди целлюлозного завода в АО "Светлогорский ЦКК"; строительство нового завода (предположительно в Витебской области) мощностью 100 тыс.т сульфатной целлюлозы и 80 тыс.т бумаги в год; создание при действующих бумажных и картонных фабриках цехов по производству полуфабрикатов высокого и сверхвысокого выхода (химикотермомеханической, термомеханической и химикомеханической массы).

Решение о строительстве в 1994—1995гг. в Витебской области нового целлюлозно-бумажного комбината было принято правительством РБ еще в 1993г., однако из-за отсутствия финансирования ($ 420 млн.) оно так и не было реализовано. В 1995г. в соответствии с поручением Президента РБ "Об улучшении использования лесосырьевых ресурсов республики" (N 09/304-49 от 5 октября 1995г.) Кабинет Министров вновь вернулся к этой проблеме. При этом Министерству внешнеэкономических связей было поручено найти в I кв.1996г. зарубежного инвестора, а концерну "Беллесбумпром", Министерству экономики и другим министерствам и ведомствам — пункт размещения комбината. Вторая часть поручения оказалась более простой и уже выполнена: рекомендовано разместить целлюлозно-бумажное производство на промплощадке Новополоцкого комбината белково-витаминных концентратов, что позволит уменьшить объем необходимых вложений до $ 280 млн. Однако главная задача — поиск зарубежного инвестора — пока еще ждет своего решения.

Особый интерес с учетом зарубежного опыта (США, Канады, Швеции, Бразилии, Новой Зеландии) представляет третье направление. Быстрому росту производства в указанных странах, например, беленой химикотермомеханической массы (ХТММ) способствовали следующие факторы: более низкие удельные капитальные вложения и затраты древесного сырья (в 2 раза ниже, чем для сульфатно-целлюлозных заводов); относительно небольшая стоимость ХТММ (на 20—25% ниже, чем беленой хвойной сульфатной целлюлозы); достаточно высокая белизна массы, позволяющая использовать ее при производстве писче-печатной и санитарно-гигиенической бумаги, белого картона и других видов этой продукции.

Для создания полуфабрикатной базы и модернизации действующих предприятий целлюлозно-бумажной промышленности республике потребуются крупные инвестиции. Только за счет собственных средств эту задачу не решить. В связи с чем представляется целесообразным активизировать поиск возможных зарубежных инвесторов, например, путем создания совместных предприятий с известными компаниями Швеции и Финляндии, располагающими современными ресурсосберегающими и экологически безопасными технологиями производства целлюлозы. Возможны варианты создания холдингов и финансово-промышленных групп с российскими целлюлозными предприятиями. По опыту США в республике можно создать специальный "целлюлозно-бумажный фонд", в котором бы концентрировались инвестиции от заинтересованных коммерческих структур, фирм, концернов на развитие производственной базы и отраслевой науки.

Анализ опыта экономически развитых стран показывает, что в условиях рынка выживают и успешно функционируют лишь крупные торгово-промышленно-финансовые целлюлозно-бумажные компании, предприятия которых производят продукцию по заказам и спецификациям своих мощных маркетинговых подразделений, владеющих информацией о конъюнктуре внутреннего и внешнего рынков лесных товаров. Так, например, в Финляндии политику в области целлюлозно-бумажной промышленности в основном определяют три холдинговых гиганта — "Enso Gutzeit" (в 1994 г. произведено 3,6 млн.т бумаги и картона), "United Paper Mills" (3,1) и "Kymmene" (2,9), причем от 19 до 45% их продукции производится на дочерних предприятиях за границей.

Особое внимание зарубежные компании уделяют развитию отраслевой науки. В 1994 г. финская лесная индустрия инвестировала в исследовательские работы почти $ 90 млн. Около 93% этой суммы потрачено на проекты, нацеленные на нужды целлюлозно-бумажной промышленности, а остальная часть — на исследования в области деревообработки. Наша же республика с приобретением государственной самостоятельности осталась практически без научного обеспечения проблем лесопромышленного комплекса, так как все научно-исследовательские и проектные учреждения этого профиля после распада СССР оказались за ее пределами. Очевидно, что без создания отечественного научного центра по проблемам комплексного использования лесных ресурсов, разработки новых ресурсосберегающих технологий и оборудования ожидать крупных успехов в росте экспортного потенциала лесопромышленного комплекса республики проблематично.

Лес — действительно одно из главных природных богатств Беларуси, рационально используя которое республика может существенно укрепить свою экономическую независимость.

Евгения СЕЛИЦКАЯ,
зав. сектором НИЭИ Минэкономики, кандидат экономических наук

Производство волокнистых полуфабрикатов, бумаги и картона в расчете на 1 млн.га лесной площади по странам Европы*

	Лесные ресурсы, млн.га	Объем производства волокнистых полуфабрикатов, тыс.т		Объем производства бумаги и картона, тыс.т	
		всего	в расчете на 1 млн.га лесной площади	всего	в расчете на 1 млн.га лесной площади
Швеция	28,0	9914	354	8426	301
Финляндия	23,4	8886	380	8958	383
ФРГ (без б.ГДР)	7,8	2339	300	11873	1522
Франция	14,2	2200	155	7049	496
Норвегия	9,6	2169	226	1820	190
Австрия	3,9	1460	375	2932	752
Португалия	3,1	1449	467	нет сведений	
Италия	8,6	676	79	5601	651
Англия	2,4	595	248	4824	2010
Бельгия	0,62	477	769	1198	1932
Румыния	6,3	445	71	нет сведений	
Польша	8,7	522	60	1064	123
Беларусь	8,7	35	4	- 133	15

** По зарубежным странам данные за 1990 г.,по Беларуси — за 1995 г.*

РЕЗОНАНС

Нужны хозяева, а не программы

Руководитель фракции аграрников в Верховном Совете И.Гирутъ в интервью "НЭГ" (N 10 за 1996г.) утверждает, что нужно разработать четкую программу вывода сельского хозяйства из того глубокого кризиса, в котором оно находится.

Мне же кажется, что сельскому хозяйству нужны не очередная программа (их и без нее была тьма-тьмущая), а конкретная и реальная материальная помощь и хозяева, которые не "зароют в песок" новое "вливание" в село, а используют по-хозяйски.

Министр сельского хозяйства и продовольствия В.Леонов главной причиной развала наших колхозов и совхозов считает непаритет цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию и предлагает поднять цены на мясо, молоко, масло, зерно, картофель. И эту мысль поддерживают многие руководители и экономисты, утверждающие, что дальше дотировать сельское хозяйство нельзя.

С такой точкой зрения невозможно согласиться. Ведь сельское хозяйство дотируют и в развитых странах мира. И никто там не обвиняет тружеников полей и ферм, что они плохо работают, не предлагает сократить размеры дотаций путем повышения цен на сельскохозяйственную продукцию, хотя заработная плата и пенсии в этих странах раз в тридцать выше, чем в нашей республике.

Приходится слышать утверждения, что в нашем бюджете нет средств для дотирования сельского хозяйства. И это не так: в стране имеются огромные финансовые ресурсы. Например, директор Института независимых исследований национального центра стратегических инициатив "Восток—Запад" Л.Заико пишет: "По мнению зарубежных специалистов у нас только 40% налогов поступает в бюджет" (журнал "Финансы, учет, аудит", 1995г., N 10).

Работники контрольных органов знают эту истину давно, и не от зарубежных специалистов. Знают они и то, что с помощью ревизий и проверок выявляется только 5—7% похищенного различными казнокрадами народного богатства, а возвращается государству и, следовательно, народу лишь 1—2% (30% от выявленного). Однако сделать ничего не могут в связи с тем, что контроль в нашей стране не улучшается, а с каждым днем ухудшается.

Стало быть, совершенствование налогового законодательства, укрепление авторитета контролирующих органов — вот первый резерв улучшения благосостояния нашего государства, в том числе ее сельского хозяйства.

Важным фактором оздоровления экономики наших колхозов и совхозов является эффективное использование земли, сельскохозяйственной техники, финансовых и трудовых ресурсов, о чем свидетельствует следующий пример. В Могилевской области колхозные сады занимают 6199 га, в т.ч. плодоносящие — 5742 га. В 1994 урожайном году было собрано 1182,4 т яблок, т.е. урожайность составила до 206 кг/га. В колхозе "Рассвет" Кировского района сады занимают 210 га. Здесь собрано 520 т яблок, т.е. урожайность составила около 2500 кг/га. Если бы во всех колхозах области были такие показатели, то колхозы дополнительно собрали бы 13206 т яблок. Нетрудно определить, какой дополнительный денежный доход они при этом бы получили. Розничная цена яблок в конце 1994г. была 6—8 тыс.руб. и в начале 1995г. — 8—10 тыс.руб. Даже если бы они были реализованы по 8 тыс. руб., то дополнительно было бы получено свыше 100 трлн. руб. Вот тогда бы и дотации не были нужны.

Для достижения таких результатов нам не требуются ни замысловатые программы, ни дополнительные материальные и трудовые ресурсы, а лишь настоящие хозяева в парламенте, правительстве, областях, районах, колхозах и совхозах.

Третьим резервом, который можно и нужно использовать для скорейшего подъема наших "лежачих" колхозов и совхозов, является человеческое отношение к людям. За 5 последних лет численность работников управления в нашей стране увеличилась в два раза, но валовой внутренний продукт снизился почти на 50%. Численность работников правоохранительных органов также увеличилась в два раза, но и преступность при этом возросла более чем вдвое. По уровню заработной платы на первом месте наши банкиры, две трети которых по своему профессиональному уровню не соответствуют занимаемым должностям. На втором месте — руководящие работники хозорганов и работники госорганов. А колхозники находятся в самом низу этой таблицы. В настоящее время оплата их труда ниже доходов пенсионеров, которых мы уже давно называем нищими.

Если еще 2—3 года наши парламент, Президент, правительство и профлидеры-бездельники будут так же безответственно и бесчеловечно относиться к своим кормильцам, то с нашими колхозами и совхозами произойдет то же, что случилось с динозаврами: вымрут.

Тимофей ЖУРОВ,
кандидат экономических наук

Как уже сообщалось, в марте в Контрольной палате прошло заседание, на котором подведены итоги ее работы в прошлом году и обозначены объекты внимания на будущее. Еще в канун этого события "НЭГ" познакомила читателей с предложениями контрольного органа по совершенствованию законопроекта о бюджете. Несомненно, заслуживающими внимания, поскольку КП собственными "руками" нащупала в практике хозяйствования заложенные законодательством бреши, через которые уходят в никуда или не поддаются контролю значительные средства. Продолжает тему рассказ об аналогичных щелях в других пластах экономических отношений.

Контроль — дело важное, но не единственное

КРАЕУГОЛЬНЫЙ камень любой экономической формации — отношения собственности. В нашем государстве они еще только формируются, во многом стихийно и неуправляемо. Поэтому в числе важнейших направлений в своей деятельности Контрольная палата определила контроль за соблюдением законодательства, регулирующего отношения государственной собственности и ее реформирования. Для этого созданы соответствующие структурные подразделения в центральном аппарате КП и территориальных инспекциях. Взят курс на сочетание контроля использования госсобственности отдельными хозяйствующими субъектами и системных проверок выполнения программ приватизации республиканской и коммунальной собственности, анализа деятельности республиканских и местных органов управления по владению, пользованию и распоряжению государственным имуществом. Разработаны свои методики контроля.

Заслуживают внимания изученные нами "болевые точки" защиты интересов государства в акционерных обществах, соблюдения законодательства при продаже объектов госсобственности через конкурсы и аукционы, при инвентаризации и оценке государственного имущества, при продаже объектов незавершенного строительства. В частности, вопреки требованиям Государственной программы приватизации, те из них, по которым нормативные сроки ввода превышают более 2 лет, на практике не относятся к объектам первоочередной приватизации. Тем самым омертвляется огромный государственный капитал, а бюджет лишается значительных поступлений. Из более чем 15 тысяч таких объектов, имеющихся в республике, Мингосимуществом представлены к приватизации в 1993—1994гг. лишь 33.

Проверка соблюдения законодательства при проведении земельной реформы завершилась предложениями в адрес Президента и Кабинета Министров, направленными на устранение выявленных нарушений и рационализацию всего процесса земельной реформы. Контрольная палата вплотную подошла к необходимости заняться такой непростой и кропотливой работой, как анализ экономической обоснованности планируемых государством поступлений в виде платежей за землю, пользование природными ресурсами, налога на недвижимость, арендной платы, дивидендов на долю государственного имущества в акционерных обществах, совместных и иных предприятиях, средств от продажи принадлежащего государству имущества и т.п. Предметом наших исследований станут механизмы госрегулирования, призванные обеспечить своевременность и полноту поступления в доход государства этих средств, а также их рациональное использование в интересах государства и общества.

Больше внимания мы намерены уделять изучению состояния и эффективности расходования государственных ресурсов — природных, сырьевых и энергетических, избыток которых нашей республике не грозит. Отсюда еще одно перспективное направление в работе КП — контроль за использованием средств на создание и внедрение ресурсосберегающих, ресурсозаменяющих и безотходных технологий, использованием вторичных ресурсов и ресурсов государственного резерва.

РАСТЕТ интерес палаты и к проблемам государственного регулирования инвестиционной деятельности. В прошлом году проведено 16 проверок в этой сфере, в ходе которых выявлено более 12 млрд.рублей, использованных при осуществлении инвестиций с нарушением действующих норм и правил. Часть материалов рассмотрена на заседании совета Контрольной палаты, по другим внесены представления и предписания об устранении выявленных нарушений государственной и финансово-хозяйственной дисциплины и привлечении к ответственности виновных должностных лиц. Принятые меры позволили возвратить государству более 5 млрд.рублей. Это одна сторона медали. Вторая же в том, что в последние годы при проверках инвестиционной деятельности субъектов хозяйствования мы констатируем постоянный рост объемов незавершенного строительства (на начало прошлого года они превысили 25 трлн.рублей). Причина — в несовершенстве законодательства, которое позволяет до бесконечности раздвигать сроки строительства. Проще говоря, вкладывать большие деньги в те или иные объекты, не заботясь об их отдаче или возврате. Странно, однако, что всесторонне обоснованные предложения по введению механизма, сдерживающего рост незавершенки, не поддерживаются Верховным Советом.

Вынуждены мы констатировать также слабое использование предусмотренных законодательством форм и методов государственного регулирования инвестиционной деятельности. Это подтверждает анализ применения (зо имя привлечения инвестиций) налоговых льгот на отдельных предприятиях Минской области и использования амортизационных отчислений в системе Минтранса. В этой связи встают на повестку дня вопросы оценки эффективности инвестиций в различные сферы экономики, использования в республике интеллектуальной собственности как продукта инвестиций и, в конечном итоге, — об участии Контрольной палаты в выработке стройной национальной инвестиционной политики, направленной на развитие производственного потенциала республики.

Творческий подход к работе, реформирование контрольной практики позволили повысить эффективность контроля и за внешнеэкономической деятельностью органов госуправления и субъектов хозяйствования. Причем в рамках экспортно-импортных операций особое внимание уделяется проверке сделок, связанных с экспортом важнейших видов сырьевых ресурсов: минеральных удобрений, леса. Сохранятся эти акценты и в текущем году — нами начата проверка экспорта кожи и кожевенного сырья.

Как свидетельствуют материалы предыдущих "операций" КП, многие внешнеторговые сделки осуществляются в ущерб белорусским партнерам и государству. Только в прошлом году республика недополучила от зарубежных субъектов хозяйствования валюты и товаров на сумму свыше 3 млн.долларов США. Установлены и факты необоснованных выплат комиссионных вознаграждений за невыполняемые фактически работы, оговоренные в договорах. Так, например, поступило ПО "Беларуськалий" по отношению к международной калийной компании (г.Москва), выплатив ей более 1,5 млн.долларов. Между тем контракты заключало само объединение, оно же осуществляло экспортные поставки, хотя это должна была делать международная калийная компания, как предусматривалось договором между ней и ПО.

Многие издержки во внешнеторговых операциях обусловлены отсутствием единых подходов к их учету. На это обстоятельство мы обратили внимание правительства. Судя по его реакции, эта проблема скоро будет решена.

НАМИ установлены также многочисленные случаи ущемления интересов государства при создании, регистрации и организации деятельности совместных предприятий. Почти каждое третье из проверенных СП регистрируется Минвнешэкономсвязи с нарушениями законодательства: без согласия местных органов власти, решения собственника о внесении государственного имущества в уставный фонд СП, без экспертизы достоверности оценки неденежных вкладов. В результате занижается доля белорусского участника в имуществе СП, что сказывается на величине получаемых им дивидендов, а также способствует установлению необоснованных льгот и приводит к недопоступлению в бюджет значительных средств.

Правовая неотрегулированность этих и ряда других сторон внешнеэкономической деятельности в определенной мере снижает ее эффективность. Понимая это и пользуясь правом законодательной инициативы, Контрольная палата на основании разработок своих специалистов внесла в Верховный Совет проект закона об основах внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь. Представлены парламенту также отдельные дополнения и изменения к ряду законов, касающихся регламентации сроков формирования уставных фондов СП, совершенствования экспертизы неденежных вкладов, пересчета размера вклада из одной валюты в другую и т.д. Это только начало. Сама жизнь заставляет контролеров взяться за комплексный анализ состояния внешнеэкономической деятельности в динамике, в разрезе групп экспортируемых и импортируемых товаров, видов расчетов, стран-экспортеров и импортеров, а также за анализ изменений в структуре экспорта и импорта и тех последствий, которые они оказывают на экономику республики. Намерены мы также расширить спектр исследований и проверок, направленных на изучение проблем бюджетного регулирования внешнеэкономической деятельности, ее влияния на доходы государства.

Нравится вам или не нравится "имидж", который выбрала, а точнее пришла к нему естественным путем Контрольная палата, всем перечисленным выше она уже занимается и будет заниматься. Найти нарушителя и наказать — дело не самое хитрое. Гораздо сложнее создать среду, в т.ч. и правовую, в которой невозможны нарушения. Делать это надо всем миром.

Вячеслав РАДОМСКИЙ,
заместитель председателя Контрольной палаты Республики Беларусь

ПОУЧИМСЯ У СОСЕДЕЙ

Под опекой государства малое предпринимательство

У нашего восточного соседа действует федеральный Закон "О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации". Он принят Думой 12 мая 1995 года и направлен на реализацию конституционных прав граждан РФ на свободное использование способностей и имущества для ведения предпринимательской и иной, не запрещенной законом, экономической деятельности.

К субъектам малого предпринимательства относятся коммерческие организации с определенной долей в уставном капитале и с определенной численностью работников. А еще — физические лица, занимающиеся бизнесом без образования юридического лица.

Государственная поддержка малого предпринимательства в России выражается в том, что создаются льготные условия для использования субъектами малого предпринимательства государственных финансовых, материально-технических и информационных ресурсов, а также научно-технологических разработок и технологий. Устанавливается упрощенный порядок их регистрации, лицензирования деятельности, сертификации продукции, предоставления государственной статистической и бухгалтерской отчетности. Формируется инфраструктура для поддержки и развития малого предпринимательства. Стимулируется внешнеэкономическая деятельность субъектов малого бизнеса, в том числе — развитие их торговых, научно-технических, производственных, информационных связей с зарубежными партнерами. На прочную основу поставлена подготовка, переподготовка и повышение квалификации кадров для этой сферы деятельности.

Установлены различные льготы по налогообложению, кредитованию, страхованию, информационному обслуживанию и в других областях.

Наша республика в этом явно отстает. Взять, к примеру, хотя бы такое. Уже дважды за последние полгода прекращались регистрация и перерегистрация субъектов хозяйствования, а также приостанавливается действие лицензий, принадлежащих субъектам малого бизнеса. Думается, при дальнейшей интеграции Республики Беларусь с Российской Федерацией прежде всего придется существенно изменить отношение государственных органов, Администрации Президента к малому предпринимательству. Надо ли говорить, что от его деятельности в немалой степени зависит дальнейшее развитие рыночных отношений, стабилизация экономики Беларуси.

Александр ШЕВЦОВ,
юрист

СОТРУДНИЧЕСТВО

Крепнут деловые связи

Германия сегодня — самый крупный западный инвестор химического комплекса Беларуси. Немецкий капитал по кредитной линии "Гермес" в объеме около 150 млн.марок используется для технического перевооружения ряда предприятий концерна. Так, с его помощью в светлогорском ПО "Химволокно" в 1995 году налажено производство нетканого материала "спанбонд", который находит широкое применение во многих отраслях народного хозяйства. Кредит в размере 40 млн.DM получил Борисовский завод пластмассовых изделий для строительства мощностей по производству полиэтиленовых газовых труб. Выполнение этой программы позволит ускорить газификацию сельских районов республики, пострадавших от Чернобыльской катастрофы. Пущена в эксплуатацию первая линия, на которой впервые в СНГ начали выпускаться полиэтиленовые газовые трубы и фитинги к ним.

Экспорт отечественных предприятий химии и нефтехимии в Германию составляет 19% из общего экспорта концерна "Белхимнефтепром", а импорт — почти в два раза больше. Активно работают на германском рынке объединения "Азот", могилевское, светлогорское и гродненское "Химволокно", полоцкое "Стекловолокно", комбинат "Белшина" и другие. Они поставляют в Германию синтетические полиэфирные волокна и нити, жгут из синтетической нити, полиэтилен, капролактам, минеральные удобрения, стеклоткани, шины для грузовых автомобилей и сельхозмашин и т.д. В ФРГ закупается химическая продукция, материалы, сырье и оборудование, которые у нас не производятся (красящие синтетические вещества, смазочные материалы, каучук натуральный и синтетический, насосы, вентиляторы, аппаратура для химического анализа, оборудование для обработки резины, приборы для автоматического регулирования и т.д.).

Конкретный заинтересованный разговор, состоявшийся в концерне с группой немецких бизнесменов, посетивших нашу страну, дают основание утверждать, что белорусско-германское сотрудничество в области химии и нефтехимии получило свое дальнейшее развитие.

Виктор АЗАРОВ,
советник президента концерна "Белхимнефтепром"



Заграничная командировка

На вопросы директора малого научно-внедренческого предприятия РИП А.С.Елизарова и других наших читателей отвечает консультант Министерства труда, кандидат экономических наук Дмитрий СКРИПЧЕНКО.

— Каким нормативным актом регулируются условия труда и материального обеспечения работников Республики Беларусь за границей?

— Положением об условиях труда работников Республики Беларусь за границей, утвержденным постановлением Министерства труда по согласованию с министерствами финансов, иностранных дел и внешних экономических связей N 18 от 22 февраля 1995 г.

— Каков порядок направления работников в служебные командировки за границу?

— Это осуществляется на основании приказа, подписанного руководителем государственного органа, предприятия, организации, иного субъекта хозяйствования или по приглашению зарубежной фирмы, организации, определяющему условия пребывания за границей (оплата труда, проезд, расходы на проживание и т.п.). Приглашение вместе с приказом служит основанием для расчета и выплаты валютных средств работникам, направляемым в служебные командировки за границу.

При этом устанавливается техническое задание на командировку, в котором оговариваются: ее цель, сроки пребывания за границей, план встреч и переговоров с представителями инофирм и организаций, а в случае заключения контракта — его предмет, условия поставки, форма и вид платежа, которое подписывается руководителем и командируемым работником.

— Каким образом производится оплата расходов по служебным зарубежным командировкам? Почему субъекты хозяйствования негосударственного сектора в случае направления в зарубежную командировку лиц, не состоящих в штате, возмещение командировочных расходов осуществляют за счет средств, остающихся в их распоряжении, а государственного сектора произведенные на эти цели расходы относят на затраты производства?

— Оплата расходов в иностранной валюте по служебным зарубежным командировкам осуществляется за счет средств субъектов хозяйствования. Государственные предприятия и организации при этом осуществляют все необходимые расчеты исходя из норм выплат, установленных нормативными документами Министерства финансов.

Негосударственные предприятия и организации могут осуществлять оплату расходов на командировки за границу по нормам, определяемым Положением о возмещении командировочных расходов, утверждаемым их высшими органами управления, а в случае их отсутствия — по нормам, установленным Министерством финансов.

Отнесение сумм командировочных расходов субъектами хозяйствования независимо от форм собственности на затраты производства (работ, услуг) осуществляется в порядке, установленном законодательством, а расходы сверх сумм, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг), возмещаются за счет прибыли, остающейся в распоряжении субъекта хозяйствования.

Суммы в иностранной валюте, выплаченные гражданам в качестве суточных и расходов по найму жилого помещения сверх норм, установленных Министерством финансов, облагаются подоходным налогом по совокупности с заработной платой того месяца, в котором они выплачены, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 61 Правил.

При налогообложении указанная сумма в иностранной валюте пересчитывается по курсу Национального банка Республики Беларусь на дату исчисления налога.

При направлении работников в служебные командировки за границу министерства, предприятия, организации предварительно обеспечивают командируемых работников необходимыми средствами в иностранной валюте в виде аванса на предстоящие расходы.

При отсутствии или недостаточности валютных средств субъекты хозяйствования приобретают их безналичным путем в порядке, установленном Национальным банком.

В порядке исключения по причинам отсутствия валютного счета на момент командировки или средств на нем для выплаты работникам, направляемым в командировку, необходимых валютных средств они могут быть приобретены в случаях, разрешенных Национальным банком, за денежные единицы Республики Беларусь в обменных пунктах уполномоченных банков.

Министерства, предприятия, организации, другие субъекты хозяйствования государственного сектора направлять в служебные командировки, в том числе и в зарубежные, лиц, не состоящих в штате, права не имеют.

В соответствии с пунктом 61 постановления (пункт 90 постановления N 90 от 6 декабря 1993 г.) за нецелевое использование валютных средств, в том числе оплату расходов по зарубежной командировке лиц, не состоящих в штате, а также за превышение установленных норм командировочных расходов (в случае невостребования допущенного перерасхода у подотчетного лица) уплачивают в доход республиканского бюджета 10-кратную стоимость этой валюты в денежных единицах Республики Беларусь, определяемую по курсу Национального банка на момент совершения нарушения (определяется по дате выплаты).

В случае, если на момент проверки контролирующим органам указанные суммы не перечислены в доход республиканского бюджета, взыскание производится данным органом по курсу Национального банка на день вынесения решения о взыскании. Использование валютных средств, полученных на командировочные расходы, в других целях не допускается.

Положение о том, что субъекты хозяйствования негосударственного сектора в случае направления в зарубежную командировку лиц, не состоящих в штате, возмещение командировочных расходов осуществляют за счет средств, остающихся в их распоряжении, ныне действующими Правилами не предусмотрено.

— Каков порядок выплаты суточных за время пребывания в командировке?

— В соответствии с пунктом 63 Правил суточные выплачиваются:

а) при проезде по территории Республики Беларусь — в денежных единицах Республики Беларусь по нормам, установленным законодательством об оплате служебных командировок в пределах республики;

б) при проезде и за время пребывания на иностранной территории в иностранной валюте по нормам, установленным для страны, в которую направляется работник в служебную командировку. При этом день пересечения границы при выезде из Республики Беларусь включается в дни, за которые суточные выплачиваются в иностранной валюте, а день пересечения границы при возвращении в республику — в дни, за которые суточные выплачиваются в денежных единицах Республики Беларусь, по нормам, установленным для командировок в пределах республики.

При выезде в командировку за границу и возвращении в республику в тот же день работнику выплачиваются суточные в иностранной валюте в размере 50% установленной нормы. В случае, если работники направлены в краткосрочную командировку за границу, они обеспечиваются иностранной валютой на личные расходы за счет принимающей стороны, выплата суточных этим лицам не производится. Если принимающая сторона не выплачивает указанным лицам иностранную валюту на личные расходы, но предоставляет им за свой счет питание, суточные им выплачиваются в размере 30% нормы. При условии предоставления бесплатного жилого помещения выплаты на эти цели не производятся.

При условии безналичной оплаты гостиницы, если в стоимость проживания включена оплата завтрака, направляющая сторона имеет право выплачивать работнику, командированному за границу, суточные в полном размере от установленной нормы.

В случае, когда принимающая сторона берет на себя расходы только по обеспечению обедами, направляющая сторона имеет право выплачивать суточные в размере 70% от установленной нормы.

При направлении за границу делегации учащихся (школьников, студентов вузов, учащихся техникумов и других учебных заведений) направляющая сторона выплачивает суточные в размере 15% норм при условии, что они обеспечиваются питанием за счет направляющей или принимающей стороны и не получают иностранную валюту на личные расходы от принимающей стороны.

— Возмещаются ли работникам расходы в случае командирования за границу на своем автотранспорте, если они предварительно не были обеспечены валютными средствами?

— В случае командирования работников на автотранспорте субъекта хозяйствования возмещение суточных и расходов по найму жилья осуществляется в установленном порядке.

Другие расходы, связанные с поездкой на автотранспорте за границу (приобретение горюче-смазочных материалов, плата за стоянку, оплата дорожных, таможенных сборов за рубежом, страховой сбор по автотранспорту), возмещаются по фактическим затратам на основании подтверждающих документов (чеки, квитанции). Указанные расходы относятся на затрату производства (работ, услуг) в установленном порядке.

Нужна справка о заработке

Правильно ли мне отказали в предоставлении пособия на детей?

Я работаю в детсаде и по месту моей работы сдала в бухгалтерию справки для начисления пособия детям:

1. Справку о составе семьи — 4 человека — 2 детей.

2. Справку о доходах жены.

3. Справку о доходах мужа.

Муж работал в ЧП (частном предприятии) и заработная плата ему 11 месяцев не начислялась. В прежние годы мы имели 2 зарплаты и ни на какие пособия не претендовали. Но в феврале 1995 г. у этого ЧП (частного предприятия) пропал ценный груз, до сих пор идет хозяйственный суд, кредитов не дали, встать на ноги оно не смогло и прекратило свою деятельность (идет оформление документов).

Н. БЛОЦКАЯ, г. Жодино

Согласно КЗоТу (статьи 6, 77—91, 96 и др.) наниматель обязан оплачивать труд работника, в иных случаях следует сокращение или увольнение в связи с ликвидацией предприятия.

Ваш же муж, как вы утверждаете, работал 11 месяцев в частном предприятии. Следовательно, в комиссию по назначению пособий на детей вы должны представить справку о заработной плате мужа в 1995 г. (помесячно).

Подход должен быть единым

Почему для исчисления совокупного дохода семьи за прошлый год для получения пособия на детей из общей суммы начисленной зарплаты не вычитается подоходный налог и отчисления в фонд социальной защиты? Ведь любому понятно, что подоходный налог не является доходом семьи, он вычитается из заработка сразу же при начислении. А мы, пользуясь для начисления пособий на детей в этом году постановлением 1994 года, считаем и подоходный налог доходом семьи. И вместе с этим уже в этом году для исчисления совокупного дохода семьи при оформлении субсидий на строительство жилья и при оформлении субсидий по оплате за коммунальные услуги справку о совокупном доходе мы даем за вычетом подоходного налога и взносов в фонд социальной защиты (1%). И получается так, что одна и та же справка о совокупном доходе семьи в разные инстанции дается по-разному: на пособие — вместе с подоходным налогом, на субсидию — без подоходного налога.

Очень прошу ответить на данный вопрос.

А.БУДЬКО, г. Высокое

Действительно, при определении права семьи на государственные пособия на детей старше 3 лет в совокупный доход включается начисленная заработная плата, а при оформлении субсидий по оплате жилья и коммунальных услуг — зарплата за вычетом подоходного налога и взносов (1%) в фонд социальной защиты.

С вами нельзя не согласиться, подход должен быть единым.

В ближайшее время Министерство социальной защиты внесет свои предложения по данной проблеме для рассмотрения в заинтересованные министерства.

Валентина ЛОДЫЖЕНКО,
нач.упр. Минсоцзащиты

Если причина уважительная

Проработав на предприятии длительное время (более 26 лет) уволился по собственному желанию. Через три недели возвратился обратно и был принят на работу в той же должности. Перерыв в работе составил 24 календарных дня.

Сохраняется ли в данном случае непрерывный трудовой стаж, какими законодательными и нормативными актами это регламентируется?

В.ХАСКЕВИЧ, г.Минск

Исчисление непрерывного трудового стажа рабочих и служащих при назначении пособий по государственному социальному страхованию регулируется Правилами, утвержденными постановлением Совета Министров СССР от 13 апреля 1973г. N 252 (с последующими изменениями и дополнениями).

Согласно указанным Правилам при увольнении по собственному желанию без уважительных причин непрерывный трудовой стаж сохраняется при условии, если перерыв в работе не превысил 3-х недель (21 календарного дня).

При решении вопроса о том,является ли конкретная причина увольнения по собственному желанию уважительной, следует руководствоваться разъяснением Госкомтруда СССР и ВЦСПС от 9 июля 1980г. (с последующими изменениями и дополнениями).

К уважительным причинам увольнения, исключающим или значительно затрудняющим продолжение работы, можно отнести состояние здоровья, пенсионный возраст, радиоактивное загрязнение территории, зачисление в учебное заведение, переезд в другую местность и т.п.

В том случае, если причина увольнения по собственному желанию была уважительной, непрерывный стаж сохраняется при условии, что перерыв в работе не превысил одного месяца.

Людмила ОЛИКЕР,
нач.отд.законодательства Минтруда

Моральный вред подлежит возмещению

Проработав на производстве с вредными условиями труда с 4 августа 1981г. по 17 мая 1994г., получила профессиональное заболевание. 14 октября 1993г. МРЭК определила утрату 25% профессиональной трудоспособности, а 2 февраля 1996г. увеличила этот процент до 40 и установила III группу инвалидности. Имею ли я право требовать от предприятия, на котором работала, возмещения морального вреда?

Н.Н.ИВАНОВА, г.Брест

Моральный вред работнику в связи с наступлением инвалидности по вине нанимателя подлежит возмещению, если несчастный случай на производстве произошел после вступления в силу Закона "О социальной защите инвалидов в Республике Беларусь", т.е. после 1 января 1992г., а во всех остальных случаях причинения вреда жизни и здоровью гражданина — после 30 марта 1994г., т.е. после вступления в действие Конституции Республики Беларусь.

Поэтому, если в период с 14 октября 1993г. по 17 мая 1994г. вы продолжали работать в условиях, повлекших профессиональное заболевание, то имеете право на возмещение морального вреда.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Для проживающих в зоне радиоактивного загрязнения

В связи с неоднозначным толкованием статьи 61 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", просим дать разъяснение на следующие вопросы.

1. По какому радиоактивному элементу следует рассматривать показатель плотности радиоактивного загрязнения "от 5 Ки/кв.км и выше"?

2. Является ли обязательным условием предоставления указанным в статье лицам дополнительного оплачиваемого отпуска продолжительностью 15 суток их одновременное проживание и несение службы на территории радиоактивного загрязнения (5 Ки/кв.км и выше) и дополнительного оплачиваемого отпуска продолжительностью 7 суток — в зоне проживания с периодическим радиационным контролем?

3. Какой продолжительности дополнительный отпуск может быть предоставлен лицам, которые несут службу на территории радиоактивного загрязнения (5 Ки/кв.км и выше), а проживают в зоне проживания с периодическим радиационным контролем?

А.ЛУЖИН, г. Гомель

Согласно разъяснению Комиссии по проблемам чернобыльской катастрофы Верховного Совета от 13.02.96 г. N 02/605 обязательным условием для предоставления лицам рядового и начальствующего состава органов внутренних дел и другим указанным в статье гражданам дополнительных оплачиваемых отпусков является одновременное проживание и несение службы на территории, загрязненной радиоактивными веществами, в том числе дополнительного оплачиваемого отпуска 15 суток: на территории с плотностью радиоактивного загрязнения почвы цезием-137 — 5 Ku/кв.км и выше; дополнительного оплачиваемого отпуска продолжительностью 7 суток: проживание и несение службы в зоне проживания с периодическим радиационным контролем.

Лица, которые несут службу на территории с плотностью радиоактивного загрязнения почвы цезием-137 5 Ku/кв.км и выше, а проживают в зоне проживания с периодическим радиационным контролем или на территории, не загрязненной радионуклидами, права на получение дополнительного отпуска продолжительностью 15 суток не имеют.

Соответственно, лицам, несущим службу в зоне проживания с периодическим радиационным контролем, а проживающим на территории, не загрязненной радионуклидами, не может быть предоставлен дополнительный отпуск продолжительностью 7 суток.

Лицам, которые несут службу на территории с плотностью радиоактивного загрязнения почвы цезием-137 5 Ku/кв.км и выше, а проживают в зоне проживания с периодическим радиационным контролем, может быть предоставлен дополнительный оплачиваемый отпуск продолжительностью 7 суток.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист Минтруда

В КОНСТИТУЦИОННОМ СУДЕ

Урезали пенсию...

Конституционный суд в открытом судебном заседании рассмотрел 10 апреля 1996 года дело о соответствии Конституции и законам Республики Беларусь постановления Кабинета Министров от 31 июля 1995г. N 406 "О внесении изменения в постановление Кабинета Министров от 5 января 1995г. N 7" (не публиковавшегося в печати) и части второй пункта 7 постановления Кабинета Министров от 30 декабря 1995г. N 707 "О повышении размера минимальной заработной платы и усиления стимулирования труда".

Дело было возбуждено по предложению Комиссии по законодательству Верховного Совета 12 созыва на исходе его существования, которое было полностью поддержано аналогичной комиссией Верховного Совета 13 созыва. Народные избранники усмотрели в названных документах нарушение конституционных прав военнослужащих, сотрудников органов внутренних дел и Комитета государственной безопасности на пенсионное обеспечение в соответствии с Законом "О пенсионном обеспечении военнослужащих, лиц начальствующего и рядового состава органов внутренних дел".

Суть рассматриваемого вопроса состояла в том, что сначала первое постановление Кабинета Министров, а затем, после его отмены, второе устанавливали порядок, при котором сумма пенсии, назначаемая этой категории лиц, исчислялась с должностного оклада и оклада за воинское или специальное звание с применением коэффициента 0,8. Значит, в расчет брались не полный должностной оклад и полный оклад за звание, как это было ранее, а 80% от их суммы. Поэтому обсуждение вопроса в суде сосредоточилось на том, вправе ли был Кабинет Министров уменьшать размер пенсии.

Выступивший в судебном заседании секретарь депутатской комиссии Валерий Новак как представитель стороны по делу, приглашенная судом в качестве специалиста заместитель заведующего отделом законодательства о социальном строительстве Белорусского института государственного строительства и законодательства Елена Щербацевич и свидетели Сергей Шпаков и Николай Котенко однозначно и аргументированно высказались о неправомерности установления Кабинетом Министров как понижающего, так и повышающего коэффициента для исчисления пенсий военнослужащим, сотрудникам МВД и КГБ.

В самом деле, статьи 47, 21 и 23 Конституции гарантируют гражданам право на социальное обеспечение в старости, в случае болезни, инвалидности и т.д., определяют государство как гаранта прав и свобод граждан, закрепленных в Конституции и законах, и допускают их ограничение только в случаях, предусмотренных законом, в интересах национальной безопасности, общественного порядка, защиты нравственности, здоровья населения, прав и свобод других лиц.

А о чем, в частности, говорит Закон "О пенсионном обеспечении военнослужащих, начальствующего и рядового состава органов внутренних дел"? Ст.42 этого закона гласит, что пенсии этим лицам исчисляются из денежного довольствия, учитывающего в порядке, определяемом Советом Министров, соответствующие должностные оклады, оклады за воинское или специальное звание, процентные надбавки за выслугу лет, денежные компенсации взамен продовольственного пайка, включая выплаты, связанные с индексацией денежного довольствия. Иначе говоря, Совет Министров (ныне Кабинет Министров) вправе только устанавливать порядок, то есть правило, процедуру, процесс исчисления пенсий, а не ее размеры с использованием того или иного коэффициента.

Установив названный коэффициент, Кабинет Министров по существу изменил Закон "О пенсионном обеспечении военнослужащих, лиц начальствующего и рядового состава органов внутренних дел", превысил свои полномочия и вторгся в сферу деятельности Верховного Совета, являющегося единственным законодательным органом республики.

Иную позицию занял в суде министр труда Александр Соснов, представляющий сторону Кабинета Министров, который считает, что последний был вправе устанавливать коэффициент, поскольку это, по его мнению, также входит в понятие порядка, определяемого правительством, для исчисления пенсий.

На суде называлось количество пенсионеров, подпадающих под действие закона о пенсионном обеспечении военнослужащих. На конец 1995 года их было 125—130 тыс.человек, или 7—8% от общего числа всех пенсионеров страны. А пенсии лиц офицерского состава уменьшались на 100—200 тысяч рублей.

Выслушав представителей сторон, мнение специалиста, показания свидетелей, проанализировав положения Конституции, законов, иных нормативных актов, изучив письменные доказательства, Конституционный суд признал не соответствующими Конституции и законам Республики Беларусь вышеназванные постановления Кабинета Министров в части установления коэффициента 0,8 для исчисления пенсий военнослужащим, сотрудникам МВД и КГБ и не имеющими юридической силы с момента их издания. Суд предложил Кабинету Министров привести в соответствие с принятым решением только постановление от 30 декабря 1995г. N 707, так как постановление от 31 июля 1995г. N 406 было ранее признано утратившим силу.

Суд обратил внимание Кабинета Министров на недопустимость введения в действие нормативных актов, касающихся прав, свобод и обязанностей граждан без их официального опубликования, что имело место в отношении постановления Кабинета Министров от 31 июля 1995г. N 406, потому что это противоречит ст. 7 Конституции, ст. 34 закона о Кабинете Министров и пункту 1.2 Указа Президента от 15 августа 1994г. N 49 "О некоторых вопросах организации работы Кабинета Министров".

Полностью решение Конституционного суда будет опубликовано.

Олег МОСКАЛЕВ,
юрист

СЕМИНАРЫ

А ограничения — взять и отменить!

Ситуация в жилищном секторе экономики республики более чем плачевна: в прошлом году приостановлено строительство более 400 домов ЖСК и КИЗ, большинства индивидуальных зданий, а также домов, возведение которых велось за счет средств предприятий и бюджета. Жилья было введено вдвое меньше, чем в 1994 г., и только треть от уровня 1991 г. В последнее время, правда, ситуация несколько изменилась: президентским указом о некоторых мерах по развитию жилищного строительства и постановлением Кабинета Министров о порядке его финансирования, направленными прежде всего на завершение возведения домов ЖСК и КИЗ, начатых до 1 января 1995 г., предусмотрено, в частности, выделение на эти цели гражданам, нуждающимся в улучшении жилищных условий, одноразовых (в порядке очередности) безвозмездных субсидий или льготных кредитов.

Однако возможности кредитования жилья по традиционной, так называемой эмиссионной схеме, из-за нехватки бюджетных средств по-прежнему невелики. В то же время, по данным статистики, на расчетных счетах граждан в государственных и коммерческих банках республики накоплена сумма, равная четвертой части расходной части государственного бюджета. Неучтенных денег, разумеется, еще больше, и, видимо, без привлечения средств населения, а также долгосрочных финансовых вложений субъектов хозяйствования в инвестирование жилья нынче не обойтись. Именно такие схемы кредитования, к слову, используются в большинстве развитых европейских стран, в частности, в Германии — "НЭГ" рассказывала о ней в номере за 3 апреля, стр.3. Более того, специалисты федерального министерства землеустройства, строительства и градостроительства этой страны уже не первый год оказывают отечественному Минстройархитектуры конкретную практическую помощь в использовании своего опыта.

Последний саммит белорусских и немецких коллег с двусторонним участием специалистов органов государственного управления, банковских структур, инвестиционных компаний состоялся совсем недавно — 10—11 апреля. Обсуждены и определены не только совместные действия на ближайшую перспективу, но и меры, которые необходимо предпринять для оживления этой одной из важнейших народнохозяйственных сфер республики. В частности, признано целесообразным, чтобы Национальный банк при участии органов государственного управления и комбанков в месячный срок подготовил и внес на рассмотрение в Кабинет Министров проект указа Президента РБ "Об ипотеке", а также обсудить возможность изменения некоторых действующих нормативных актов с целью предоставления банковским структурам, субъектам хозяйствования и физическим лицам больших возможностей для участия в жилищном строительстве. Например, снизить долю резервирования денежных средств на депозитных и трастовых счетах граждан-пайщиков и размер налогов на доходы, получаемые кредитными учреждениями в этой сфере деятельности, а также подоходный налог с сумм, направляемых застройщиками на накопительные счета для возведения жилья. В совет Ассоциации коммерческих банков Беларуси направлена просьба также в месячный срок подготовить концепцию долговременного участия этих структур в развитии ипотечного кредитования систем стройсбережений и других форм внебюджетного финансирования строительства жилья, соответствующих мировой практике и отвечающих интересам развития экономики республики и ее банковской системы. Министерству строительства и архитектуры с целью развития рынка жилья предложено войти в правительство с предложением отменить некоторые положения действующих нормативных актов, ограничивающие доступ к приобретению жилья лицам с иногородней пропиской, а также гражданам других стран. Прорабатываются и другие предложения, вынесенные в ходе семинара с целью улучшения финансирования и кредитования жилищного строительства.

Федор ЗАЯЦ

ИНФОРМБАНК



Апрель' 96

НЭГ

документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О программе занятости населения Республики Беларусь на 1996 год

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 211 от 26 марта 1996 г.

В целях содействия занятости и защиты населения от безработицы Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Одобрить Программу занятости населения Республики Беларусь на 1996 год, разработанную Министерством труда совместно с заинтересованными министерствами, другими центральными органами управления, а также с исполнительными и распорядительными органами.

2. Министерству труда обеспечить ежеквартальное представление Кабинету Министров Республики Беларусь информации о состоянии рынка труда, безработицы и занятости населения.

3. Облисполкомам, Минскому горисполкому в целях предоставления безработным временной работы разработать специальные программы по проведению общественных работ в городах и районах.

Обязанности по координации организации общественных работ возложить на Министерство труда.

4. Министерству труда до 1 июля 1996 г. внести необходимые изменения и дополнения в законодательство о занятости.

5. Министерству труда совместно с Министерством образования и науки до 1 июля 1996 г. пересмотреть порядок подготовки, переподготовки и повышения квалификации, разработать критерии оценки эффективности обучения безработных.

6. Министерству труда довести Программу занятости населения Республики Беларусь на 1996 год до всех заинтересованных и установить контроль за ее выполнением.

7. Министерствам и иным органам управления, облисполкомам, Минскому горисполкому и другим местным исполнительным и распорядительным органам обеспечить выполнение в установленные сроки мероприятий Программы занятости населения Республики Беларусь на 1996 год.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

Об установлении коэффициента к нормативным ценам на земли, передаваемые в частную собственность граждан

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 219 от 28 марта 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Учитывая уровень инфляции, установить на 1996 год к нормативным ценам на земли, передаваемые в частную собственность граждан, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 7 октября 1993г. N 679 (СП Республики Беларусь, 1993г., N 28, ст.555), коэффициент 61.

2. Настоящее постановление ввести в действие с 1 апреля 1996г.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

О размерах полевого довольствия и надбавок взамен суточных за подвижной и разъездной характер работ, производство работ вахтовым методом, постоянную работу в пути

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 230 от 1 апреля 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить для работников, занятых в строительстве, электроэнергетике, нефтедобывающей и лесной промышленности, связи, лесном и водном хозяйстве, на автомобильном, речном и железнодорожном транспорте, изыскательных, геологоразведочных, топографо-геодезических и лесоустроительных работах в научных экспедициях, а также транспортировкой нефти и газа, содержанием шоссейных дорог, надбавки к заработной плате в размере:

40 процентов от нормы суточных при производстве работ вахтовым методом, за постоянную работу в пути, работу вне постоянного места жительства (подвижной характер работ, полевое довольствие);

50 процентов от нормы суточных при однодневных командировках, если работа носит разъездной характер или протекает в пути и если работник может ежедневно возвращаться к своему месту жительства.

Расходы на указанные цели производить за счет средств заказчика, при отсутствии заказчика эти затраты относить на себестоимость продукции (работ, услуг).

2. Предоставить право государственным предприятиям и организациям устанавливать при необходимости за счет прибыли, остающейся в распоряжении предприятий, организаций, работникам ежедневные надбавки к заработной плате:

до размера нормы суточных при производстве работ вахтовым методом, за постоянную работу в пути, работу вне постоянного места жительства;

до размера нормы суточных при однодневных командировках, если работа носит разъездной характер или протекает в пути и если работник может ежедневно возвращаться к своему месту жительства.

3. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10 октября 1991 г. N 383 "О размерах полевого довольствия, надбавок к заработной плате взамен суточных за подвижной и разъездной характер работ, производство работ вахтовым методом, постоянную работу в пути" (СП Республики Беларусь, 1991 г., N 28, ст.350; 1992 г., N 8, ст.124; N 33, ст.594; 1994 г., N 14, ст.275).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О порядке и условиях проведения дооценки товарно-материальных ценностей в апреле—июне 1996г.

Указания Минфина N 21 от 22.03.96г. и Минэкономики N 19/12-642 от 22.03.96г.

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 1.04.96г., рег. N 1369/12

Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 23 февраля 1996 года N 136 "О пополнении предприятиями и организациями собственных оборотных средств" в целях увеличения объемов производства, улучшения финансового состояния предприятиям и организациям, независимо от форм собственности, разрешено провести в апреле—июне 1996 года дооценку товарно-материальных ценностей до уровня цен последнего их приобретения с отнесением всей суммы дооценки на пополнение оборотных средств.

В соответствии с указанным постановлением Министерство финансов и Министерство экономики Республики Беларусь устанавливают следующий порядок и условия проведения дооценки товарно-материальных ценностей.

1. По предприятиям, объединениям и организациям, независимо от форм собственности, дооценке подлежат производственные запасы и готовая продукция.

К производственным запасам относятся сырье и материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, конструкции и детали, топливо, тара и тарные материалы, строительные и прочие материалы, учтенные на счете 10 "Материалы", малоценные и быстроизнашивающиеся предметы (счет 12), а также стоимость материальных ценностей в пути, отражаемая на счете 15 "Заготовление и приобретение материалов" и отклонения от стоимости материальных ценностей по счету 16 "Отклонение в стоимости материалов".

Остатки готовой продукции (счет 40), отраженные по фактической производственной себестоимости, включающей затраты, связанные с использованием в процессе производства основных средств, малоценных и быстроизнашивающихся предметов, сырья, материалов, топлива, энергии, трудовых ресурсов и другие затраты на производство продукции, дооцениваются в части стоимости израсходованных на ее производство покупных материальных ресурсов до цен, по которым производится дооценка производственных запасов.

2. Оценка товарно-материальных ценностей по цене последнего приобретения допускает списание в течение месяца отпуска в производство в количественном выражении с последующим в конце месяца определением стоимости на основании цены партии последнего приобретения. По цене последнего приобретения оценивается как расход за месяц, так и остаток на конец месяца. Разница между суммарной стоимостью расхода и остатка на конец месяца, исчисленной по принятой цене последнего приобретения, или подтвержденной соответствующим документом, и фактической стоимостью поступивших материальных ценностей с учетом остатка на начало месяца относится на пополнение оборотных средств.

3. При отсутствии приобретения товарно-материальных ценностей в апреле—июне, дооценка производится до цен, действующих соответственно в апреле—июне текущего года.

4. Для подтверждения цен используются:

справки о стоимости производства аналогичных видов материалов от предприятий-изготовителей;

сведения об уровне цен на данные виды товарно-материальных ценностей, опубликованные в средствах массовой информации и специальной литературе.

В случае невозможности получения подтверждающих документов, дооценка товарно-материальных ценностей производится исходя из цены приобретения и индекса цен соответственно на продукцию производственно-технического назначения, либо индекса потребительских цен, рассчитываемого Министерством статистики и анализа.

При этом следует иметь в виду, что согласно Разъяснениям Главной государственной налоговой инспекции от 19.12.95г. N 05/202 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 20.12.95г. N 1193/12) и согласованных с Министерством финансов (N 59 от 19.12.95г.) и Национальным банком (N 01006/128 от 19.12.95г.) оценка и учет ценностей производится с округлением до тысяч рублей.

5. Предприятия и организации самостоятельно определяют необходимость проведения переоценки и круг переоцениваемых ценностей.

6. Дооценка товарно-материальных ценностей осуществляется до уровня цен последнего их приобретения: в апреле 1996 года — в части остатков на 1-е апреля и приобретенных ценностей в апреле; в мае 1996 года — в части остатков на 1-е мая и приобретенных ценностей в мае; в июне 1996 года — в части остатков на 1-е июня и приобретенных ценностей в июне. Результаты дооценки отражаются в бухгалтерском отчете за первое полугодие 1996 года.

7. Суммы дооценки товарно-материальных ценностей отражаются в бухгалтерском учете по дебету соответствующих счетов: 10 "Материалы", 12 "Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы", 15 "Заготовление и приобретение материалов", 16 "Отклонение в стоимости материалов", 40 "Готовая продукция" в корреспонденции с кредитом счета 88 "Фонды специального назначения", субсчет "Фонд пополнения (индексации) собственных оборотных средств.

ДАГАВОР
аб стварэнні Супольніцтва Суверэнных Рэспублік

Рэспубліка Беларусь і Расійская Федэрацыя, якія далей называюцца Бакамі,

грунтуючыся на агульнасці лёсаў сваіх народаў, якія склаліся гістарычна,

апіраючыся на іх волю да далейшага збліжэння, якая выявілася ў выніках майскага (1995 года) рэферэндума ў Рэспубліцы Беларусь і ў кастрычніцкіх (1995 года) рашэннях палат Федэральнага Схода Расійскай Федэрацыі,

грунтуючыся на палажэннях Дагавора аб дружбе, добрасуседстве і супрацоўніцтве паміж Рэспублікай Беларусь і Расійскай Федэрацыяй ад 21 лютага 1995 года,

пацвярджаючы свой удзел у Садружнасці Незалежных Дзяржаў, Дагаворы паміж Рэспублікай Беларусь, Рэспублікай Казахстан, Кыргызскай Рэспублікай і Расійскай Федэрацыяй аб паглыбленні інтэграцыі ў эканамічнай і гуманітарнай галінах ад 29 сакавіка 1996 года,

дамовіліся аб наступным:

Артыкул 1

Бакі вырашылі на дабравольнай аснове стварыць палітычна і эканамічна глыбока інтэгрыраванае Супольніцтва Суверэнных Рэспублік у мэтах аб'яднання матэрыяльнага і інтэлектуальнага патэнцыялаў сваіх дзяржаў для пад'ёму эканомікі, стварэння роўных умоў. павышэння ўзроўня жыцця народаў і духоўнага развіцця асобы.

Артыкул 2

Супольніцтва Суверэнных Рэспублік заснавана на прынцыпах суверэнітэту і роўнасці Бакоў, дэмакратыі і павагі да правоў чалавека, агульнапрызнаных прынцыпаў і норм міжнароднага права.

Артыкул 3

Бакі ўзгадняюць сваю знешнюю палітыку, агульныя пазіцыі па асноўных міжнародных пытаннях, узаемадзейнічаюць у забеспячэнні бяспекі, ахове межаў і барацьбе са злачыннасцю.

У мэтах забеспячэння надзейнай бяспекі Бакі распрацоўваюць агульныя прынцыпы ваеннага будаўніцтва, выкарыстання элементаў ваеннай інфраструктуры ў адпаведнасці з нацыянальным заканадаўствам.

Артыкул 4

Для стварэння адзінай эканамічнай прасторы, эфектыўнага функцыяніравання агульнага рынку і свабоднага перамяшчэння тавараў, паслуг, капіталаў і рабочай сілы Бакі да канца 1997 года сінхранізуюць этапы, тэрміны і глыбіню эканамічных рэформ, якія праводзяцца, ствараюць адзіную нарматыўна-прававую базу для ўстаранення любых міждзяржаўных бар'ераў і абмежаванняў, стварэння роўных магчымасцей для свабоднай эканамічнай дзейнасці.

У гэты перыяд Бакі ствараюць уніфіцыраваную сістэму антыманапольнага заканадаўства, падаткаў, дзяржаўнай падтрымкі вытворчасці, рэжыма інвестыцый, норм і правілаў аховы працы, а таксама завершаць стварэнне агульнай мытнай прасторы з аб'яднанай службай кіравання.

Артыкул 5

Да канца 1996 года Бакі забяспечаць правядзенне мер па фарміраванню агульнай транспартнай сістэмы з адзінымі тарыфамі па перавозцы грузаў і пасажыраў, а таксама аб'яднанай энергасістэмы, агульнай навукова-тэхналагічнай і інфармацыйнай прасторы.

Артыкул 6

Бакі ўзгадняюць, пачынаючы з 1997 года, структурную палітыку далейшага развіцця сваіх эканомік, маючы на ўвазе стварэнне прамысловага і аграрнага гаспадарчых комплексаў, якія заснаваны на ўзаемадапаўняльнасці эканомік, максімальным выкарыстанні пераваг рацыянальнага падзелу працы, спецыялізацыі і кааперавання вытворчасці.

Пачынаючы з 1997 года, ажыццяўляецца пераход да састаўлення сумесных балансаў вытворчых магутнасцей і ўзгодненаму іх выкарыстанню ў інтарэсах Бакоў.

Артыкул 7

Да канца 1997 года праводзіцца ўніфікацыя грашова-крэдытных і бюджэтных сістэм Бакоў, ствараюцца ўмовы для ўвядзення агульнай валюты.

Артыкул 8

Бакі:

забяспечваюць роўныя правы грамадзян Бакоў пры атрыманні адукацыі, працаўладкаванні, аплаце працы, прадастаўленні іншых сацыяльных гарантый;

уводзяць адзіныя стандарты сацыяльнай абароны;

забяспечваюць роўнае права фізічных асоб на набыццё маёмасці ва ўласнасць, уладанне, карыстанне і распараджэнне ім на сваіх тэрыторыях;

выроўніваюць умовы пенсіённага забеспячэння, дапамогі і льгот ветэранам вайны і працы, інвалідам і малазабяспечаным сем'ям;

уніфіцыруюць нормы ў галіне аховы працы, сацыяльнага страхавання, вытворчай і сацыяльнай гігіены;

ствараюць агульную інфармацыйную базу па пытаннях занятасці насельніцтва і наяўнасці працоўных вакансій.

Артыкул 9

Вышэйшым органам Супольніцтва з'яўляецца Вышэйшы Савет, у які ўваходзяць кіраўнікі дзяржаў, урадаў і парламентаў Бакоў, а таксама старшыня Выканаўчага Камітэта.

Вышэйшы Савет у межах паўнамоцтваў Супольніцтва разглядае і вырашае важнейшыя пытанні развіцця Супольніцтва, кантралюе і накіроўвае дзейнасць яго органаў па выкананню прынятых рашэнняў.

Вышэйшы Савет вызначае месцазнаходжанне органаў Супольніцтва.

Вышэйшы Савет выбірае Старшыню на ратацыйнай аснове тэрмінам на два гады.

Рашэнні Вышэйшага Савета прымаюцца на аснове аднагалосся, пры якім кожны з Бакоў мае адзін голас.

Старшыня Выканаўчага Камітэта мае дарадчы голас.

Вышэйшы Савет зацвярджае свой статут.

Артыкул 10

Бакі зацвярджаюць Парламенцкі Сход, які фарміруецца з роўнай колькасці парламентарыяў ад кожнага з Бакоў.

Парламенцкі Сход прымае мадэльныя заканадаўчыя акты і ўносіць адпаведныя прапановы ў органы, якія маюць права заканадаўчай ініцыятывы, у парламенты Бакоў і ў Вышэйшы Савет — па пытаннях развіцця прававой базы Супольніцтва.

Рашэнні Парламенцкага Сходу прымаюцца кваліфікаванай большасцю галасоў.

Пасяджэнні Парламенцкага Сходу правамоцны, калі на іх прысутнічае не менш двух трацей дэпутатаў ад кожнага з Бакоў.

Парламенцкі Сход прымае свой рэгламент.

Артыкул 11

Для арганізацыі практычнай работы па выкананню Дагавора Вышэйшы Савет стварае Выканаўчы Камітэт у якасці пастаянна дзейнічаючага выканаўчага органа, а таксама галіновыя органы кіравання.

Старшыня Выканаўчага Камітэта назначаецца Вышэйшым Саветам.

У склад Выканаўчага Камітэта ўваходзіць роўная колькасць прадстаўнікоў Бакоў. Персанальны склад прадстаўнікоў Бакоў у Выканаўчым Камітэце зацвярджаецца Кіраўніком адпаведнай Дзяржавы.

Выканаўчы Камітэт:

распрацоўвае праекты і праграмы па рэалізацыі мэтаў і задач Супольніцтва; прапановы па фінансаванню мерапрыемстваў, якія ажыццяўляюцца Супольніцтвам; прапановы па стварэнню органаў і арганізацый, якія забяспечваюць рашэнне адпаведных задач Супольніцтва — і ўносіць іх на зацвярджэнне Вышэйшага Савета;

распрацоўвае і зацвярджае мерапрыемствы па выкананню рашэнняў Вышэйшага Савета, зацверджаных праектаў і праграм Супольніцтва, арганізуе і кантралюе іх выкананне;

каардынуе дзейнасць іншых органаў і арганізацый, якія заахвочваюцца кожным з Бакоў для ажыццяўлення праектаў і праграм Супольніцтва;

заключае ад свайго імя адпаведныя грамадзянска-прававыя дагаворы;

у межах выдзеленых у бюджэт Супольніцтва сродкаў ажыццяўляе фінансаванне і іншае забеспячэнне рэалізуемых праектаў, праграм і асобных мерапрыемстваў;

штогод прадстаўляе Вышэйшаму Савету справаздачы аб ходзе выканання праектаў і праграм Супольніцтва.

Функцыі Выканаўчага Камітэта, парадак яго дзейнасці вызначаюцца Палажэннем аб гэтым Камітэце, які зацвярджаецца Вышэйшым Саветам.

Выканаўчы Камітэт мае апарат, колькасць якога вызначаецца Вышэйшым Саветам.

Артыкул 12

Да ведама ствараемых органаў Супольніцтва Суверэнных Рэспублік адносяцца:

правядзенне агульнай эканамічнай і сацыяльнай палітыкі, распрацоўка і рэалізацыя сумесных праграм;

фарміраванне адзінай нарматыўна-прававой базы;

ажыццяўленне мерапрыемстваў, якія накіраваны на ўніфікацыю грашова-крэдытных, падаткавых і бюджэтных сістэм;

распрацоўка і ажыццяўленне мер, якія ствараюць умовы для ўвядзення агульнай валюты;

фарміраванне адзінай энергетычнай, транспартнай сістэм і сістэмы сувязі;

рацыянальнае размеркаванне новых і мадэрнізацыя існуючых вытворчых магутнасцей;

узаемадзеянне ў рашэнні пытанняў занятасці насельніцтва;

узгодненае ажыццяўленне знешнеэканамічных сувязей;

сумесная арганізацыя мытнай справы;

фарміраванне адзіных стандартаў, эталонаў, метрычных сістэм, статыстыкі;

усямернае садзейнічанне развіццю агульнай навуковай, адукацыйнай і культурнай прасторы;

узаемадзеянне ў забеспячэнні аховы навакольнага асяроддзя, ліквідацыі наступстваў аварый і стыхійных бедстваў;

стварэнне адзінай метэаралагічнай службы;

узаемадзеянне ў забеспячэнні бяспекі і ахове межаў.

Артыкул 13

Вышэйшы Савет і Выканаўчы Камітэт мае права ў межах сваёй кампетэнцыі прымаць рашэнні, якія падлягаюць непасрэднаму іх выкананню, без урону канстытуцыям Бакоў або рашэнні, якія падлягаюць трансфармацыі ў нацыянальнае заканадаўства.

Артыкул 14

Бюджэт Супольніцтва фарміруецца за кошт штогадовых адлікаў сродкаў з дзяржаўных бюджэтаў Бакоў і накіроўваецца на фінансаванне агульных праграм і ўтрыманне органаў Супольніцтва.

Бакі на аснове дадатковых пагадненняў перадаюць органам Супольніцтва маёмасць, якая неабходна для ажыццяўлення ўскладзеных на іх паўнамоцтваў. Гэта маёмасць з'яўляецца сумеснай уласнасцю Бакоў і выкарыстоўваецца выключна ў іх агульных інтарэсах.

Артыкул 15

Удзельнічаючы ў Супольніцтве, кожны з Бакоў захоўвае дзяржаўны суверэнітэт, незалежнасць і тэрытарыяльную цэласнасць, сваю Канстытуцыю, Дзяржаўны флаг, Герб, Гімн і іншыя атрыбуты дзяржаўнай улады.

Артыкул 16

Дзяржавы, якія ствараюць Супольніцтва, з'яўляюцца суб'ектамі міжнароднага права і самастойна ўстанаўліваюць дыпламатычныя і консульскія адносіны, гандлёвыя і іншыя сувязі з замежнымі дзяржавамі, заключаюць міжнародныя дагаворы.

Бакі захоўваюць сваё членства ў ААН і іншых міжнародных арганізацыях.

Артыкул 17

Далейшае развіццё Супольніцтва і яго фарміраванне вызначаюцца рэферэндумамі, якія праходзяць на тэрыторыях Бакоў у адпаведнасці з іх нацыянальным заканадаўствам.

Артыкул 18

Гэты Дагавор адкрыты да далучэння да яго іншых дзяржаў, якія падзяляюць яго мэты і прынцыпы і прымаюць на сябе ў поўным аб'ёме абавязкі, якія вынікаюць з Дагавора.

Артыкул 19

Гэты Дагавор часова прымяняецца з дня падпісання, падлягае ратыфікацыі і ўступае ў сілу ў дзень абмену ратыфікацыйнымі граматамі.

Здзейснена ў г.Масква 2 красавіка 1996 года ў двух экземплярах, кожны на беларускай і рускай мовах, прычым абодва тэксты маюць аднолькавую сілу.

За Рэспубліку Беларусь

За Расійскую Федэрацыю

О ПЕРЕРАБОТКЕ И РЕАЛИЗАЦИИ ЧЕРНЫХ, ЦВЕТНЫХ, РЕДКИХ И РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ, ИХ ЛОМА И ОТХОДОВ, ПОСТУПИВШИХ В СОБСТВЕННОСТЬ ГОСУДАРСТВА В СВЯЗИ С НАРУШЕНИЕМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 209 от 25 марта 1996 г.

В целях своевременного вовлечения в хозяйственный оборот поступивших в собственность государства в связи с нарушением законодательства Республики Беларусь черных, цветных, редких и редкоземельных металлов, их лома и отходов, Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что:

реализация задержанных, изъятых таможенными и другими правоохранительными органами Республики Беларусь черных, цветных металлов, их лома и отходов, по которым приняты в установленном порядке решения о конфискации, осуществляется Белорусским государственным объединением по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов;

анализ, переработка, сертификация и реализация задержанных, изъятых таможенными и другими правоохранительными органами Республики Беларусь редких и редкоземельных металлов, а также их содержащих лома и отходов, по которым приняты в установленном порядке решения о конфискации, осуществляются Белорусским государственным университетом (Научно-исследовательским институтом физико-химических проблем).

2. Белорусскому государственному объединению по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов и Белорусскому государственному университету (Научно-исследовательскому институту физико-химических проблем):

обеспечить своевременный вывоз из мест временного хранения металлов, лома и отходов, по которым принято в установленном порядке решение о конфискации;

осуществлять на договорной основе в соответствии с действующим законодательством прием на хранение изъятых таможенными и другими правоохранительными органами Республики Беларусь металлов, лома и отходов до принятия решения об их конфискации.

3. Затраты Белорусского государственного объединения по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов и Белорусского государственного университета (Научно-исследовательского института физико-химических проблем), связанные с транспортировкой, хранением, переработкой и сертификацией черных, цветных, редких и редкоземельных металлов, их лома и отходов, по которым принято в установленном порядке решение о конфискации, возмещаются из средств, полученных от реализации этих металлов, лома и отходов.

Министерству экономики совместно с Министерством финансов, Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь разработать и утвердить порядок установления цен на указанные металлы, лом и отходы и внесения средств в бюджет от их реализации.

4. Министерству образования и науки с Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды, Академией наук Беларуси и другими заинтересованными разработать и утвердить порядок хранения, переработки, транспортировки задержанных, изъятых, конфискованных в установленном порядке и переданных для реализации радиоактивных, токсичных и опасных по другим показателям редких и редкоземельных металлов, а также их содержащих лома и отходов.

5. Министерству экономики совместно с Министерством финансов, Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды, Министерством промышленности, Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь, Министерству образования и науки, Белорусским государственным объединениям по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов образовать комиссию для определения направлений использования и реализации конфискованных редких и редкоземельных металлов, а также их лома и отходов.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

Об импорте табачных изделий

Приказ Министерства торговли Республики Беларусь и Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь N 6/5од от 25 января 1996 года

В целях обеспечения контроля за импортом табачных изделий в Республику Беларусь, выполнения требований Указа Президента Республики Беларусь от 20 марта 1995 года N 116 "О введении маркировки ввозимых в Республику Беларусь алкогольных и табачных изделий" Кабинет Министров Республики Беларусь 10 января 1996 года принял постановление N 19 "Об импорте табачных изделий", которым:

1. Введено с 1 апреля 1996 года лицензирование на импорт табачных изделий в Республику Беларусь как вид деятельности.

2. Импорт табачных изделий в Республику Беларусь с 1 апреля 1996 года разрешен только импортерам табачных изделий, имеющим лицензию на этот вид деятельности.

3. Поручено Министерству торговли совместно с Министерством внешних экономических связей:

в двухнедельный срок разработать и утвердить положение о проведении тендера на право ввоза табачных изделий в Республику Беларусь;

в месячный срок провести тендер на определение импортеров табачных изделий. Перечень таких импортеров довести до сведения заинтересованных министерств и других центральных органов управления Республики Беларусь и опубликовать его в средствах массовой информации.

4. Поручено Министерству внешних экономических связей совместно с Министерством торговли, Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь в месячный срок разработать и утвердить положение о порядке выдачи импортерам лицензий на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь.

5. Установлено, что табачные изделия, ввозимые на территорию Республики Беларусь после 1 апреля 1996 года, маркируются акцизными марками под целлофановую упаковку.

6. Запрещены с 1 мая 1996 года хранение табачных изделий на складах и в других помещениях, а также розничная и оптовая торговля табачными изделиями иностранного производства не промаркированными акцизными марками под целлофановую упаковку.

Поручено Министерству внутренних дел, Министерству финансов, Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь обеспечить изъятие после 30 апреля 1996 года неиспользованных акцизных марок.

7. Перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденный постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 года N 456 после слов:

"Министерство внешних экономических связей

Организация международного туризма" дополнен словами:

"Импорт табачных изделий".

8. Поручено Министерству юстиции в двухнедельный срок подготовить и представить в Кабинет Министров Республики Беларусь проект закона Республики Беларусь, предусматривающий уголовную и административную ответственность за подделку акцизных марок, хранение и реализацию подакцизных товаров без маркировки акцизными марками.

ПРИКАЗЫВАЕМ:

1. Министерствам, центральным органам управления, имеющим торговую сеть, органам управления торговли облисполкомов и Минского горисполкома:

1.1. Постановление Кабинета Министров от 10 января 1996 года N 19 "Об импорте табачных изделий" принять к руководству и исполнению;

1.2. Довести требования постановления до сведения субъектов хозяйствования всех форм собственности, осуществляющих оптовую, розничную торговлю и внешнеторговую деятельность.

2. Утвердить:

2.1. Положение о порядке проведения тендера (конкурса) на право ввоза табачных изделий в Республику Беларусь — далее Положение (приложение N 1);

2.2. Состав комиссии по проведению конкурса (приложение N 2).

3. Комиссии по проведению конкурса:

3.1. Приступить к подготовке нормативных документов и выполнению процедур, предусмотренных утвержденным Положением;

3.2. В срок до 10 февраля 1996 года провести тендер на определение импортеров табачных изделий. Перечень импортеров довести до сведения заинтересованных министерств и других центральных органов управления Республики Беларусь и опубликовать его в средствах массовой информации.

4. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на первого заместителя министра торговли Республики Беларусь Евтуховского М.М. и заместителя министра внешних экономических связей Лещенко Н.П.

**Министр торговли
Республики Беларусь
П.А.КОЗЛОВ**

**Министр внешних
экономических связей
Республики Беларусь
М.А.МАРИНИЧ**

ПРИЛОЖЕНИЯ N 1 и N 2
к приказу Министерства торговли Республики Беларусь и Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь от 25 января 1996г. N 6/5од

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке проведения тендера (конкурса) на право ввоза табачных изделий в Республику Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29.03.96г., рег.N 1365/12

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение разработано в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 10 января 1996 года N 19.

1.2. Основными принципами организации и проведения конкурсов является создание равных конкурентных условий для всех субъектов хозяйствования—импортеров (резидентов Республики Беларусь), обеспечение гласности, объективности оценок и единства требований.

1.3. Тендер поставщиков (далее — конкурс) представляет форму подбора на конкурентной основе потенциальных белорусских импортеров табачных изделий в Республику Беларусь для удовлетворения покупательского спроса населения республики.

1.4. Организатор конкурсов — Министерство торговли совместно с Министерством внешних экономических связей.

1.5. Участники конкурса — субъекты хозяйственной деятельности, зарегистрированные на территории Республики Беларусь и подтвердившие в письменной форме согласие участвовать в конкурсе на предложенных условиях.

1.6. Конкурсная документация — комплект документов, содержащих приглашение к конкурсу, информацию о предмете и условиях конкурса, инструкцию участникам конкурса, предложения его организатора об условиях выдачи разрешения (лицензии) конкурсанту.

1.7. Конкурсное предложение — документ, подготовленный участником конкурса в соответствии с требованиями конкурсной документации. К предложению прилагается конкурсная гарантия.

1.8. Конкурсная гарантия — денежный залог, выставляемый участником конкурса в пользу организатора конкурса, свидетельствующий о серьезности участия в конкурсе, гарантирующий выполнение условий конкурса и обеспечение обязательств участника конкурса.

1.9. Комиссия по проведению конкурса (в дальнейшем — Комиссия) — компетентный орган, сформированный из представителей Министерства торговли, а также министерств и других центральных органов.

1.10. Комиссия принимает решения по объявлению и предмету конкурса, порядку и условиям проведения конкурса, осуществляет прием, вскрытие, оценку и сопоставление представленных конкурсных предложений, определяет победителей конкурса.

1.11. Объявление конкурса производится по решению Комиссии путем открытой публикации в печати, а также путем прямой рассылки субъектам хозяйствования приглашений к участию в конкурсе. Прямое приглашение к участию в конкурсе не исключает участие субъектов хозяйствования, не получивших такого приглашения.

1.12. Победителями конкурса могут быть признаны субъекты хозяйствования, представившие для рынка республики наиболее интересные коммерческие предложения.

1.13. Победители конкурса должны письменно подтвердить исполнение своих обязательств, изложенных в конкурсном предложении.

1.14. Выдача разрешения (лицензии) победителю конкурса на право ввоза табачных изделий и оптовой торговли ими производится Министерством внешних экономических связей в соответствии с положением о порядке выдачи импортерам лицензий на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь.

2. Этапы проведения конкурса:

а) определение предмета конкурса;

б) подготовка конкурсной документации;

в) объявление конкурса;

г) прием конкурсных предложений от участников;

д) оценка и сопоставление поступивших от участников конкурсных предложений;

е) выявление победителей конкурса;

ж) рассылка участникам конкурса уведомлений о результатах конкурса; публикация результатов конкурса в средствах массовой информации.

3. Объявление о конкурсе

3.1. Комиссия по проведению конкурса доводит информацию до сведения субъектов хозяйствования — потенциальных участников конкурса посредством открытой публикации в печати, а также через рассылку по почте, телефаксу или в другой форме официальных приглашений в адрес конкретных потенциальных участников.

3.2. Приглашение к участию в конкурсе содержит следующие данные:

— порядок получения (покупки) участником конкурса конкурсной документации;

— предмет конкурса;

— условия и сроки поставки;

— критерии выявления победителей конкурса;

— адрес, телефон, факс Комиссии;

— конечный срок приема предложений Комиссией.

4. Содержание конкурсной документации

4.1. Конкурсная документация подготавливается Комиссией и должна содержать следующую информацию:

— инструкции по составлению конкурсных предложений;

— требования к документам, подтверждающим квалификационные данные участников конкурса;

— критерии и процедуры, которые будут применяться для оценки квалификационных данных участников конкурса;

— спецификации товара, который должен быть поставлен участником в случае его победы на конкурсе;

— критерии, используемые Комиссией при определении наилучшего предложения;

— требования в отношении конкурсной гарантии, предоставляемой участниками конкурса;

— заявление о том, разрешается ли участникам конкурса отзывать или изменять свои предложения до истечения конечного срока подачи предложений без утраты конкурсной гарантии;

— способ, место и конечный срок подачи конкурсных предложений;

— порядок обращения участников конкурса к Комиссии за разъяснением конкурсной документации;

— место, дата и время вскрытия предложений;

— валюта, которая будет использована для оценки и сопоставления тендерных предложений и обменный курс, который будет использован для перевода цен предложений в данную валюту, либо заявление об использовании обменного курса, установленного Национальным банком Республики Беларусь на определенную дату;

— имя, должность и адрес одного или более должностных лиц, уполномоченных поддерживать связь с поставщиками (подрядчиками) по вопросам проведения конкурса без вмешательства посредника;

— срок действия конкурсного предложения;

— уведомление о праве Комиссии отклонить все предложения;

— требование письменного подтверждения победителями конкурса своих обязательств, изложенных в конкурсном предложении.

4.2. Комиссия имеет право, в случае необходимости, потребовать от участников конкурса продления срока действия их предложений и конкурсных гарантий. Участник торгов может отказаться выполнить это требование без утраты конкурсной гарантии, однако в этом случае его предложение отклоняется.

5. Содержание конкурсного предложения

5.1. Конкурсное предложение должно быть подготовлено и представлено Комиссии в соответствии с формальными требованиями, изложенными в конкурсной документации. Предложение, не соответствующее этим требованиям, отклоняется.

5.2. Техническая часть предложения представляет собой спецификацию товара, предлагаемого участниками.

5.3. Коммерческая часть предложения включает указание:

— суммы платы, предлагаемой за лицензию;

— условий договора на импорт товара или предконтрактных намерений:
— цены товара;
— условий поставки;
— условий платежа и градации платежей;

— источников финансирования сделки;

— расчетов эффективности поставки товара и порядок его дальнейшей реализации.

5.4. К конкурсному предложению должны быть приложены следующие документы:

— конкурсная гарантия;

— документы, подтверждающие квалификационные данные участников конкурса:
— реквизиты участника;
— копии уставных документов;
— справку-презентацию участника конкурса, включающую информацию о структуре организации, о внешнеторговом обороте за предыдущий год и порядок реализации поставленного товара;
— производственные и финансовые показатели за текущий год;
— письмо уполномоченного банка о платежеспособности участника;
— фамилии лиц, уполномоченных действовать от имени участников;
— копию балансового отчета за истекший период.

6. Регламент проведения конкурса

6.1. Датой открытия конкурса является дата рассылки официальных приглашений участникам.

6.2. Конкурсные предложения принимаются только в опечатанных двойных конвертах. Во внешнем конверте содержится сопроводительное письмо с приложением конкурсной гарантии и документов, подтверждающих квалификационные данные участника конкурса. Во внутреннем конверте — конкурсное предложение.

6.3. Регламент процедуры вскрытия конвертов разрабатывается Конкурсной Комиссией.

6.4. Началом срока рассмотрения конкурсных предложений является момент вскрытия конвертов.

6.5. Если в ходе переговоров Комиссии с победителями конкурса последние выдвигают неприемлемые условия, Комиссия вправе начать переговоры с участником, занявшим последующее место.

6.6. После проведения конкурса организатор конкурса возвращает конкурсные гарантии его участникам.

6.7. Конкурс может быть объявлен Комиссией несостоявшимся, если:

— представленные предложения не отвечали требованиям предъявленной коммерческой части конкурсной документации;

— все представленные предложения не содержат конкурсной гарантии.

6.8. Комиссия не принимает претензий участников конкурса и не несет имущественной или иной юридической ответственности перед ними при объявлении конкурса несостоявшимся или имеющим отрицательный результат. В этих случаях только конкурсная гарантия подлежит возврату участникам.

7. Порядок оценки конкурсных предложений

7.1. Оценка конкурсных предложений проводится в течение срока, установленного Конкурсной Комиссией.

Участники конкурса не вправе присутствовать при оценке предложений. В ходе оценки комиссия имеет право вызвать участников конкурса для дачи пояснений.

7.2. Оценка конкурсных предложений и определение победителей конкурса производится на основании критериев, изложенных в конкурсной документации. Во внимание также могут приниматься дополнительные технические, организационные и коммерческие преимущества представленных предложений, а также репутация участников.

(Окончание на 12 стр.)

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке проведения тендера (конкурса) на право ввоза табачных изделий в Республику Беларусь

(Окончание. Начало на 11 стр.)

7.3. Решение Комиссии о победителях конкурса оформляется протоколом.

В протоколе содержатся:

— наименование победителей конкурса;

— состав Комиссии;

— результаты голосования;

— сводная таблица конкурсных предложений участников.

Протокол подлежит утверждению председателем Конкурсной Комиссии. Конкурсная Комиссия не обязана мотивировать свой выбор перед участниками конкурса.

7.4. Конкурсная Комиссия в срок не позднее 5 дней с даты определения победителей направляет уведомление в их адрес. Уведомление является официальным подтверждением для последующего получения им разрешения (лицензии). Участникам, не победившим в конкурсе, в те же сроки также направляются соответствующие уведомления.

7.5. В случае, если конкурс не состоялся или имел отрицательный результат, организатор конкурса может повторно провести его не позднее чем через одну неделю.

8. Сроки проведения конкурса

Приглашение к участию в конкурсе должно давать участникам достаточно времени для надлежащей подготовки конкурсных предложений. Минимальный срок должен составлять 15 дней. В отдельных случаях, при необходимости, по решению организатора этот срок может быть сокращен.

* * *

Состав комиссии по проведению тендера (конкурса) на право ввоза табачных изделий

Председатель:

ЕВТУХОВСКИЙ Михаил Михайлович — первый заместитель министра торговли Республики Беларусь

Заместитель председателя:

ГУРИНОВИЧ Марина Николаевна — начальник управления организации потребительского рынка продовольственных товаров Министерства торговли Республики Беларусь

Члены комиссии:

КУПРАШ Людмила Сергеевна — консультант управления кадров, правового обеспечения, социальной защиты и общих вопросов Министерства торговли

КУЗНЕЦОВА Екатерина Зеновна — заместитель начальника управления бухгалтерского учета, контроля и цен Министерства торговли Республики Беларусь

ФИЛАТОВ Виктор Иванович — начальник отдела реализации кредитов по межправительственным соглашениям кредитно-инвестиционного управления Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь

КОВАЛЕВ Денис Владимирович — ведущий специалист отдела реализации кредитов по межправительственным соглашениям кредитно-инвестиционного управления Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь

Секретарь:

КОЖЕВНИКОВА Елена Николаевна — экономический советник группы внешнеэкономической деятельности Министерства торговли Республики Беларусь

ОБ ОСНОВНЫХ ПОЛОЖЕНИЯХ ПРОГНОЗОВ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ГОРОДОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 214 от 27 марта 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Одобрить представленные Министерством архитектуры и строительства совместно с облисполкомами, согласованные с заинтересованными министерствами основные положения прогнозов территориального развития городов Республики Беларусь с расчетной численностью населения и потребностью в территориях до 2000 года согласно приложению.

2. Установить следующие этапы развития городов, указанных в приложении к настоящему постановлению:

I этап (до 2000 года) — за счет территорий первоочередного градостроительного освоения;

II этап (до 2015 года) — за счет территорий, подлежащих определению новыми генеральными планами городов;

III этап (до 2015 года) — за счет резервных территорий.

Размещение и строительство промышленных и сельскохозяйственных объектов, инженерных сетей и коммуникаций на указанных территориях производятся в установленном порядке с учетом прогнозов территориального развития городов.

3. Облисполкомам, исполкомам местных Советов соответствующих городов и районов обеспечить в 1996-1997 годах корректировку генеральных планов и разработку градостроительных проектов пригородных зон с учетом прогнозов территориального развития этих городов.

4. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8 апреля 1994 г. N 224 "Об основных положениях прогнозов территориального развития городов Витебской, Гомельской, Гродненской и Минской областей" (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 10, ст.178).

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь

С.ЛИНГ

Расчетная численность населения городов республики и потребность в территориях для их развития до 2000 года

Наименование городов	Численность населения к 2000 году — всего (тыс.человек)	В том числе прирост населения в 1991—2000 годах	Потребность в территориях для комплексного жилищного строительства (гектаров)		
			всего	усадебного индивидуального	много-квартирного
Брестская область					
Брест	320,0	36,1	2455	1850	170
Барановичи	185,0	16,1	1115	780	120
Кобрин	60,0	10,7	930	710	60
Лунинец	25,0	0,9	175	150	5
Пинск	142,0	18,0	800	600	70
Витебская область					
Витебск (с г.п.Руба)	400,0	26,7	2430	1690	270
Орша (с г.п.Барань)	145,0	5,1	545	380	60
Полоцк, Новополоцк	200,0	24,7	750	530	40
Гомельская область					
Гомель	520,0	17,0	3300	2600	310
Добруш	21,0	1,2	135	115	6
Жлобин	75,0	13,8	810	640	70
Калинковичи	44,5	3,7	360	285	30
Речица	76,0	6,6	345	275	30
Рогачев	39,0	2,2	410	355	20
Светлогорск	85,0	12,4	605	450	40
Гродненская область					
Гродно	327,0	35,7	2050	1635	195
Волковыск	46,0	3,4	430	330	48
Лида	110,0	12,5	620	330	225
Новогрудок	32,5	1,8	410	355	20
Слоним	62,0	14,2	485	375	40
Сморгонь	42,0	5,8	770	665	55
Минская область					
Борисов	160,0	7,9	400	270	50
Вилейка	30,5	0,7	330	275	12
Дзержинск	28,0	4,1	435	360	20
Жодино	65,0	8,1	740	550	50
Заславль	12,5	1,5	205	175	7
Молодечно	107,0	13,1	1145	860	60
Слуцк	67,0	5,7	450	360	40
Солигорск	115,0	18,1	660	445	70
Могилевская область					
Бобруйск	237,0	16,2	1075	705	240
Горки	34,0	1,4	490	410	20
Кричев	32,5	- 0,1	240	210	10
Могилев	377,0	13,0	1735	1240	160
Осиповичи	36,0	0,9	150	105	15

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке перерасчетов платы за коммунальные услуги и приостановления (возобновления) предоставления коммунальных услуг

Утверждено приказом министра жилищно-коммунального хозяйства РБ N 22 от 21.02.1996г.

Согласовано с Министерством топлива и энергетики и концерном "Белтопгаз"

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 28.03.1996г., рег. N 1357/12

I. Общие положения

1. Настоящее Положение разработано во исполнение постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 ноября 1995г. N 623 "О внесении изменений в постановление Совета Министров БССР от 8 мая 1986г. N 129", которым внесены изменения в пункт 9.5 Правил пользования жилыми помещениями, содержания жилого дома и придомовой территории в Белорусской ССР, и устанавливает порядок перерасчетов платы за коммунальные услуги в случае отсутствия граждан свыше десяти суток подряд с выездом из постоянного места жительства, а также порядок приостановления (возобновления) предоставления коммунальных услуг нанимателю (собственнику) жилого помещения, члену ЖСК, имеющему без уважительных причин задолженность по оплате коммунальных услуг и не погасившему ее в установленные сроки.

2. Положение является руководством для жилищно-эксплуатационных организаций, жилищно-строительных кооперативов, нанимателей (собственников) жилых помещений, членов ЖСК, ресурсоэнергоснабжающих организаций.

II. Порядок перерасчета платы за коммунальные услуги и приостановления (возобновления) предоставления коммунальных услуг

3. Плата за коммунальные услуги (холодная и горячая вода, канализация, газ) в случае отсутствия приборов квартирного учета расхода воды и газа не взимается, если гражданин выехал из постоянного места жительства на срок свыше десяти суток подряд.

В случае выезда из постоянного места жительства на срок более трех месяцев гражданин должен предварительно письменно поставить в известность жилищно-эксплуатационную организацию.

4. Отсутствующие граждане не освобождаются от квартирной платы, платы за отопление, телефон, радио, коллективную антенну.*

Временно отсутствующие собственники жилых помещений в домах государственного и общественного жилищного фонда, жилищно-строительных кооперативов не освобождаются от внесения доли затрат, связанных с эксплуатацией и ремонтом мест общего пользования, конструктивных элементов, инженерных систем, содержанием придомовых территорий, взносов на капитальный ремонт.

5. В случае подтверждения факта возвращения гражданина к месту постоянного проживания в период, указанный в представленном документе об отсутствии, перерасчет платы за коммунальные услуги не производится. Факт возвращения гражданина оформляется соответствующим актом работниками жилищно-эксплуатационной организации.

6. Для перерасчета платы за коммунальные услуги в случае отсутствия свыше десяти суток подряд гражданин подает заявление в жилищно-эксплуатационную организацию по месту постоянной прописки. Перерасчет производится на основании документа, подтверждающего временное отсутствие гражданина.

Перерасчет может производиться за счет уменьшения платы за коммунальные услуги последующих месяцев.

7. Жилищно-эксплуатационные организации производят перерасчет платы за коммунальные услуги в случае временного отсутствия граждан на основании справок, подтверждающих их временное отсутствие, а также именных проездных билетов. В случае нахождения гражданина за границей в жилищно-эксплуатационную организацию подается заявление с предъявлением паспорта с отметками о пересечении границы. На заявлении делается отметка о времени отсутствия гражданина, которая заверяется руководителем и бухгалтером жилищно-эксплуатационной организации.

Заявления и прилагаемые к нему документы регистрируются в специальном журнале и хранятся в жилищно-эксплуатационной организации в течение двух лет.

8. Жилищно-эксплуатационные организации в установленном порядке представляют предприятиям и организациям, отпускающим населению холодную и горячую воду, газ, услуги канализации, сведения о временно отсутствующих гражданах.

Предприятия и организации, отпускающие населению холодную и горячую воду, газ, услуги канализации, по установленным нормам, без наличия приборов учета, обязаны по представленным жилищно-эксплуатационными организациями сведениям произвести перерасчеты за оказываемые коммунальные услуги с учетом сроков временного отсутствия граждан.

9. Жилищно-эксплуатационная организация вправе приостановить предоставление коммунальных услуг нанимателю (собственнику) жилого помещения, имеющему без уважительных причин задолженность по оплате указанных услуг и не погасившему эту задолженность в течение месяца после получения официального письменного предупреждения, которое доставляется по почте заказным письмом или вручается лично нанимателю (собственнику) под расписку. Письменное предупреждение подписывается руководителем жилищно-эксплуатационной организации, заверяется печатью и должно содержать сведения о задолженности по видам услуг.

Приостановление предоставления коммунальных услуг осуществляется в зависимости от имеющейся технической возможности (пломбирование запорной арматуры, установка заглушек и т.д.).

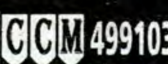
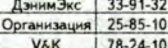
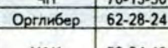
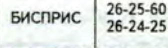
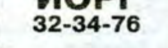
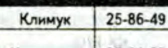
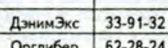
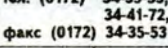
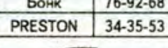
10. Затраты, связанные с возобновлением предоставления коммунальных услуг, возмещаются нанимателем (собственником) жилого помещения в соответствии с калькуляцией, составляемой жилищно-эксплуатационной организацией. Предоставление коммунальных услуг возобновляется в течение не более двух суток после представления документов в жилищно-эксплуатационную организацию о погашении имеющейся задолженности и оплаты за их подключение.

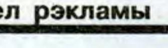
11. Решение о приостановлении предоставления коммунальных услуг может быть обжаловано в судебном порядке.

* * *

Настоящее Положение должно быть вывешено во всех жилищно-эксплуатационных организациях.

* Плата за телефон, радио, коллективную антенну не взимается, если гражданин представил справку соответствующей специализированной организации (телефонная станция, радиоузел, телевизионные сети) об их временном (постоянном) отключении.

БУМАГА				
Бумага для офиса	писчая для кассовых и копировальных аппаратов, принтеров термобумага, конверты		НТЦ	26-24-15
KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м2, белая, Финляндия		ИГЕЛЛА	22-38-05
DATA COPY	80г/м2, доставка тыс.руб.	92	Нибелунг	31-13-88
DATA COPY	80 г/м2		Р.Т.С.	36-33-32
DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м2,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м2,цветная		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Термобумага	216 мм х 30 м, "Labelon", США тыс.руб.	23.2	Белтрансфер	29-54-12 (0222) 22-23-41
Термобумага	210 мм х 30 м	1.8	Белинтерстандарт	36-86-35
Термобумага	доставка тыс.руб.	35	Нибелунг	31-13-88
KYMCOPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия	5.3	МЕДХОР	20-23-56 (0172) 10-43-16
KYMCOPY LUX	А4/А3, 500л, 80 г/м2, Финляндия	5.5/10.5		
KYMULTRA COPY	А4, 500л, 80/90 г/м2, Финляндия	5.6/5.7		
ZOOM цветная	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия	7.9		
ЛБК-1-210/420х12"	2000л, перфорация, стопа	15.3/30.6		
DRESCHEP 240x12"/6"	2,3,4,5 слоев, самокопир.	от 55		
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте		от 0.19		
Картон мелованный		от 2493/т	 БЕРЕГ	29-24-55, 29-24-56
Картон немелованный		от 4236/т		
Бумага мелованная		от 2151/т		
Бумага этикеточная		от 2936/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3		от 6.1/12.2		
Самоклеющаяся "РАФЛАТАК"		от 0.48		
Лента бумажная компьютерная в стопе			 г. БРЕСТ	г.Брест (0162) 41-64-07, 22-30-41; г.Гомель (0232) 49-76-04; г.Минск (0172) 30-78-15; г.Могилев (0222) 234438
ЛБК-1-134х12"	без перфорации, Беларусь, 2000 листов	12.65		
ЛБК-1-210х12"	Сойма Прес, 4000 листов	36		
ЛБК-1-240х12"	Кюмм Дата, 2000 листов	26		
ЛБК-2-240х12"	2 слоя самокопировальная, 900 комплектов	53		
ЛБК-3-240х(6+6)"	3 слоя, самокопировальная, 1200 комплектов	54		
ЛБК-1-375х12"	Латвия, 2000 листов	28.5		
ЛБК-1-390х12"	Латвия, 2000 листов	29.3		
ЛБК-3-380х11"	Латвия, 3 слоя с копиркой, 940 комплектов	30		
ЛБК-1-420х12"	Сойма Прес, 2000 листов	36		
ЛБК-2-420х12"	2 слоя, самокопировальная, 1000 комплектов	93.9		
ЛБК-2-420х12"	Латвия, 2 слоя с копиркой, 860 комплектов	42.5		
ЛБК-4-420х12"	Латвия, 4 слоя, с копиркой, 450 комплектов	44.5		
ЛБК-4-420х12"	4 слоя, самокопировальная, 500 комплектов	93.9		
Лента бумажная компьютерная в рулонах				
Рулон 210	Беларусь, 120 м	3.58		
Рулон 420	Беларусь, 120 м	7.2		
Лента кассовая и для калькуляторов				
ЛК-40-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.4		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.43		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.65		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.71		
Бумага писчая и для копировальных аппаратов				
Формат А4	Дата Копи, 500 листов	6.9		
Формат А3	Дата Копи, 500 листов	13.8		
Термобумага				
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.07		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.8		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.88		
210мм-50м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	3.05		
210мм-100м-12мм	Финляндия, для телефактов, оптовая	6.42		
57мм-30м-12мм	Финляндия, для кассовых аппаратов	0.77		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров				
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г.+ПОДАРОК! тыс.руб.	295/191	 ССМ	499103
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА! тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание тыс.руб.	204	Белинтер-стандарт	36-86-35 36-52-34
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание тыс.руб.	295		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	570	ДэнимЭкс	33-91-32
Кассовые аппараты	документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	565	Организация	25-85-10
БелОКА-500.0	тыс.руб.	6600	V&K	78-24-10
ОКА-500.0	внесен в госреестр тыс.руб.	7000	 Командор	65-61-68
Прима	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Olibel CRF-1000	докум.для налог.инспекции, техобслуживание, гар.18 м. тыс.руб.	7390	Климук	25-86-49
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м. тыс.руб.	7488	 ЧП	70-13-30
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18мес. тыс.руб.	7488	Орглибер	62-28-24
Olibel CRF-1000	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов тыс.руб.	8000		
МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ				
МСК-3	1г.г. тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание тыс.руб.	4200	V&K	78-24-10
БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			 Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот				
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ				
Ламинаторы листовые и ролевые, термобиндеры, перфобиндеры ATTALUS, 1г.г.		от 196	БИСПРИС	26-25-60 26-24-25
Резаки и гильотины, уничтожители DAHLE, 1г.г.		от 99		
Пленка ламинационная, пружины для перфобиндеров, термообложки ATTALUS				
ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ				
Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ	32-34-76
Офисное оборудование	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200		
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)			
Оснастка	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами			
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки			
МЕБЕЛЬ				
Мебель для офиса и дома			Евромебель	23-33-05
ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Весы	механические, электронные (5, 10, 15, 20, 30, 60, 100,1000 кг)		 Климук	25-86-49
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г. тыс.руб.	4830	Командор	65-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г. тыс.руб.	4628		
Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг		ВЭЙТО	63-11-07
Весы	ВНЦ-2 стрелочные 200г, макс.2 кг тыс.руб.	1100	V&K	78-24-10
Весы	ВТН-5 стрелочные 500г, макс.5 кг тыс.руб.	1200		
Весы	РП-100, платф.600х460, до 100кг тыс.руб.	2400		
Весы	РП-6Ц, стрелочные, шкала 6 кг тыс.руб.	2100		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг. тыс.руб.	4600		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг тыс.руб.	4600		
Весы торговые	РН-10Ц, стрелочные, до 10 кг тыс.руб.	1250		
Весы торговые	электронные, в ассортименте, 1г.г.	от 350	 ДэнимЭкс	33-91-32
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, гар.18мес. тыс.руб.	4300	Орглибер	62-28-24
Весы CAS	электронные, торг., LP-15, печать этикеток, программируемые, 1г.г.	1840	PRESTON market	тел. (0172) 34-35-53, 34-41-72, факс (0172) 34-35-53
Весы CAS	электрон., торг., AP, SP-тип, 6, 10, 15, 30кг, программируемые, 1г.г.	от 630		
Весы CAS	электронные, простое взвешивание, D-тип, 2.5, 5, 10, 15, 30кг, 1г.г.	470		
Весы CAS	электронные, SC-счетные, программируемые, MW-микро, 1г.г.	от 480		
Весы CAS	электронные, стендовые, AS, ND-тип, 30, 60, 80, 150, 300 кг, 1г.г.	от 650		
Витрины "Стеклол"	стекло прозрачное, тонированное, зеркало		Нестор-пресс	34-17-72
Манекены	пластик, женские	15	Командор	65-61-68
Скотч упаковочный 3М	55 мм х 66 м	1.82	Нестор-пресс	34-94-27
Торговое оборудование для выставок, магазинов и аптек в ассортименте			 Бонк	76-92-68
Упаковочная машина с термостатом CAS (ширина пленки 45, 50, 60 см), гар.6 мес.		от 500	PRESTON	34-35-53
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"			КОМАНДОР	65-61-68
Торговые прилавки		от 100		
Витрины, стеллажи		от 70		
Пристенные горки		от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"				
Вешала для одежды		от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас		от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы		от 100		


ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ				
Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,встроенный аккумулятор,гар.18 м.	580	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж; Центр Технологических Исследований	68-40-48 68-43-07 68-52-19
Кассовые аппараты	Olibel CRF-100,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.	580		
Кассовые аппараты	БелОКА-500.0, 8 отд., 2 ленты, гар.18 м.	530		
Кассовые аппараты	денежные ящики к кассовым аппаратам,3-х видов	60—75		
Кассовые аппараты	картриджи, ролики, чековая лента и др.расходные материалы	от 0.8		
Весы торговые	электронные, механические; 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100		
Пишущие машинки	PRINCESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	120		
Пишущие машинки	Samsung SQ-1030/1050, рус./лат., коррекция, 1г.г.	170—175		
Пишущие машинки	Ромашка У1.07, А4, рус./лат./бел., память 1 лист, 2г.г.	178		
Пишущие машинки	Citizen RS-150, рус./лат., коррекция, 1г.г.	165		
Пишущие машинки	картриджи, коррект.лента и др. расходные материалы	от 4		
Счетчики банкнот	УСДБ-01/МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	205—335		
Телефонные аппараты	FeTap, TRITEL, дисковые, кнопочные, 8 моделей, 1г.г.	15—22		
Бытовая техника	MOULINEX, в ассортименте, 1г.г.	19—233		
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Стекло	тониров.полиров.зеркальное 1.6х1.2м, толщ. 4 мм		БелАДС	33-14-21
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г. тыс.руб.	326.2	Командор	65-61-68
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифербл. тыс.руб.	55	V&K	78-24-10
Телевизор	GoldStar CF-21E20B, рус., мультисистемный, таймер, ДУ	330	Информатика	37-06-62
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Кассовый аппарат	PRIMA, 10 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1г.г.	580	Минск, Чернышевского, 10А, офис 511	66-84-82 66-01-22 66-44-04
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, до 15 кг	350		
Морозильное оборудование	GRAM IG 220, горизонт. ларь-морозильник, низкое энергопотр., Дания	648		
Морозильное оборудование	GRAM IG 330, горизонт. ларь-морозильник, низкое энергопотр., Дания	706		
Морозильное оборудование	GRAM IG 440, горизонт. ларь-морозильник, низкое энергопотр., Дания	784		
Морозильное оборудование	SNAIGE, вертикальный шкаф для напитков	618		
Этикет пистолет	МХ-5500, однострочный, лента к нему	54		
Денежный ящик	для любых кассовых аппаратов	75		
Лента чековая	38—69 мм, в т.ч. самокопирующая	0.35-2		
Красящие ленты и картриджи для кассовых аппаратов		0.5-4		
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	140		
Устройства определения подлинности	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	280		
ЗАО ИНТЭМ ПРОИЗВОДИТ				
Промышленное оборудование для деревообработки на 18 тыс.об/мин				(0222) 23-05-52
Преобразователи 220/380В, f=30-300 Гц по выбору, Р до 4 кВт				
МПФ "АРАМИС" ПРЕДЛАГАЕТ				
Печати, штампы, оснастки фирм Colop, Trodat				тел.200-559, 200-575, тел./факс 200-562
Визитки, ярлыки, клише для визиток				
ЕВРО-Визы (Шенгенская группа)				
Юридические услуги				
Регистрация и продажа оффшорных компаний				
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Волоконно-оптические системы связи, локальные вычислительные сети (проектирование, монтаж, каблирование), защита информации, ЛИЦЕНЗИЯ			АлтоЛан	(2)78-32-13 24-26-25
Визитки, полимерные и метал.печати, пломбиры; логотипы на любые изделия; нумераторы, датеры, самонаборные штампы, самоокрашивающиеся аппараты для печатей			Визит-сервис	36-69-84, Минск, Красная, 2
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			Твайс	20-24-38
Визитные карточки, бланки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)			Черкас	тел.541104 тел./факс 547245
Брошюры и буклеты, печати и штампы				
Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр.				
Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее				
Копировальные работы (ризография с лазерным качеством) в формате А4, А3			ТИМ НА РОСТАНЯХ	33-36-83
Деловая и технич. докум., фирм. бланки, бланки бух. отч., удостоверений, пропусков, дипломов				
Рекламно-информационные листовки, прайс-листы, учебные пособия, брошюры				
Фирменный стиль, оригинал-макеты любых видов полиграфической продукции				
Почтовая реклама	доставка курьерами		Нибелунг	31-13-88
Печати и штампы			Нестор-пресс	34-94-27
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки				
Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси				
Рекламные услуги			РА	20-18-28
Жалюзи			Малми-М	33-11-48
Жалюзи горизонтальные		$14.5/м^2$	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные		$22—24/м^2$		
Роллеты защитные		от $150/м^2$		
Маркизы		от 230		
Окна, двери, перегородки		от 120		
Ремонт факсов "Toshiba", "Panasonic", компьютеров и другой техники			ДУМИ	68-58-75
Ремонт, техобслуживание копировальной и другой офисной техники			ТОРИС	26-25-19
Ремонт копировальных аппаратов, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей			Р.Т.С.	36-33-32
Ремонт БП, телефаксов, мониторов, принтеров, головок Epson			БЕЛХАНТ	23-83-78
Ремонт, заправка копировальной техники, лазерных принтеров			Трубач	31-70-82
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Изготовим программы к ЭВМ и электронику под заказ (прием с 9 до 10 час.)			Мезон	22-17-42
Изготовление оконных решеток, оград			ПАМИЛА	77-30-16
Изготовление и ремонт тентов, каркасов			Реддавей и К	75-87-53
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	68-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
Юридические услуги	субъектам хозяйствования		Правовой альянс	62-51-00
Оформление таможенных документов, растаможивание			Кертис	69-19-40
КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ				
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности			Замак	ул.Кошевого 18, т.30-36-55
Бланки и бланочная продукция				
Экономическая, юридическая, справочная литература				
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис	59-10-95, 59-10-98
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	64-99-74
Аудит, бухгалтерский учет, консультации			СВЖ-Аудит	30-71-86
Аудит предприятий всех форм собственности			ЭпиГраф	20-40-60 20-41-30
Бухгалтерское обслуживание				
Бланки бухгалтерские, 40 наименований, со склада и под заказ			Нестор-пресс	34-94-27
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Вся бухгалтерия 2.0	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое	150/300	TiCOM	63-52-58
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.5	профессиональный комплекс бухучета, обучение	150	ГОР	54-73-59
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	22-80-62 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300		
ПО "БЭСТ 3.хх" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
ПО для бухгалтерского, складского учета.Windows, сеть (Клиент/Сервер)			Деловое ПО	36-15-94
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000	85	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 26-17-85
Финансы без проблем	сетевая версия 2.01	495		
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows и DOS, сетевая	80	Белвычтехника	52-00-90
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)		40—360	САНТКОМ	58-60-72
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухпакет ABACUS		150—820		
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть		10—25		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		150	Полярис	27-06-91
РАЗНОЕ				
Чистящие и моющие средства			ЭЛСИ	30-85-15

Немецкой фирме нужен управляющий

Белорусская торгово-промышленная палата объявляет конкурс. Нужен белорусский сотрудник в качестве управляющего делами немецкой фирмы, производящей коленчатые, промежуточные, двойные коленчатые валы, для последующей организации представительства фирмы в Республике Беларусь.

Требования к сотруднику: знание немецкого языка, высшее техническое образование в области металлопроизводства, стале- и, возможно, транспортной техники, отраслевые знания в отношении поступления источников сырья, возраст — до 45 лет.

Справки по телефону 26-94-22, Тамара Фирсова, главный консультант ТПП.

ЧЕКОВАЯ ПРИВАТИЗАЦИЯ

Информация о ходе начисления, выдачи и обращения именных приватизационных чеков "Имущество" (на 1.04.96 г.)

Наименование показателя	Всего по республике	В том числе по областям:						
		Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	г.Минск	Минская	Могилевская
I. Начисление чеков								
1. Количество граждан, имеющих право на получение ИПЧ, млн.чел.	7,9	1,1	1,1	1,2	0,9	1,3	1,3	1,0
2. Из них обратилось в комиссии с заявлениями о начислении ИПЧ, млн.чел.	5,6	0,8	0,8	0,9	0,7	0,8	0,8	0,8
в % к стр.1	70,9	72,7	72,7	75,0	77,8	61,5	61,5	80,0
3. Количество граждан с начисленными ИПЧ (по спискам, утвержд. местными Советами), млн.чел.	5,5	0,8	0,8	0,9	0,7	0,8	0,8	0,7
в % к стр.1	69,6	72,7	72,7	75,0	77,8	61,5	61,5	70,0
4. Общее количество начисленных ИПЧ, млн.шт.	453,2	69,8	65,2	72,6	58,9	65,1	66,8	54,8
— из них в обмен на чеки "Жилье", млн. шт.	43,9	9,0	7,1	5,5	7,4	2,8	9,0	3,1
5. Среднее кол-во чеков на 1 гражданина, шт.	82	87	82	81	84	81	84	78
II. Выдача сертификатов								
6. Количество граждан, получивших сертификаты ИПЧ, млн.чел.	3,9	0,6	0,6	0,7	0,5	0,5	0,5	0,5
в % к стр.1	49,4	54,5	54,5	58,3	55,6	38,5	38,5	50,0
7. Общее количество чеков по выданным сертификатам, млн.шт.	335,7	52,9	54,1	56,1	42,3	41,8	48,3	40,2
III. Использование чеков								
8. Количество граждан полностью или частично использовавших ИПЧ, млн.чел.	1,2	0,2	0,2	0,2	0,1	0,2	0,1	0,2
в % к стр.6	30,8	33,3	33,3	28,6	20,0	40,0	20,0	40,0
9. Количество чеков, списанных со спецсчетов граждан, всего млн.шт.	100,7	19,1	15,3	17,1	9,6	20,1	10,0	9,5
в % к стр.7	30,0	36,1	28,3	30,5	22,7	48,1	20,7	23,6
Из них:								
— переоформлено	16,0	3,4	2,5	2,0	1,4	3,4	1,6	1,7
— списано в уплату приватиз.имущества	25,7	4,8	2,2	4,3	2,2	6,3	3,0	2,9
— списано на акции спецфондов	17,0	2,0	1,3	1,6	0,7	7,7	2,5	1,2
— продано и прочее	42,0	8,9	9,3	9,2	5,3	2,7	2,9	3,7
IV. Обеспечение чеков госимуществом								
10. Стоимость госимущества, подготовленного к продаже за чеки, всего млн.чеков	117,1	18,8	9,6	11,1	16,6	23,8	27,6	9,6
в том числе:								
— по республиканской собственности	85,1	13,9	9,3	7,5	12,7	19,9	14,4	7,4
— по коммунальной собственности	32,0	4,9	0,3	3,6	3,9	3,9	13,2	2,2
11. Из него предложено на продажу, всего млн.чеков	96,0	17,1	9,4	7,8	12,5	20,9	19,8	8,5
в том числе:								
— трудовым коллективам	42,7	5,9	4,2	3,2	4,3	13,5	8,2	3,4
— гражданам через Сбербанк	45,5	8,8	4,6	3,7	5,9	7,0	10,8	4,7
— на аукционы (конкурсы)	7,8	2,4	0,6	0,9	2,3	0,4	0,8	0,4
12. Стоимость госимущества, оставленного в резерве для последующих продаж, млн.чеков	21,1	1,7	0,2	3,3	4,1	2,9	7,8	1,1
13. Коэффициент обеспеченности начисленных чеков приватизуемым госимуществом (стр.10 к стр.4)	0,3	0,3	0,1	0,2	0,3	0,4	0,4	0,2
V. Погашение чеков								
14. Количество погашенных чеков, всего млн.шт.	23,9	2,2	1,2	4,0	4,4	7,8	3,2	1,1
в том числе:								
— по республиканской собственности	15,5	1,4	1,0	3,4	2,0	5,4	1,5	0,8
— по коммунальной собственности	8,4	0,8	0,2	0,6	2,4	2,4	1,7	0,3

О внесении изменения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991 г. N 455

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 215 от 27 марта 1996 г.

В целях повышения эффективности государственного строительного надзора Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Абзац первый пункта 3 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991 г. N 455 "Об организации государственного строительного надзора в Республике Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1991 г., N 34, ст.419) изложить в следующей редакции:

"3. установить, что проектные организации и застройщики (заказчики) предусматривают в расчетах стоимости строительства объектов (строек) на территории республики расходы на осуществление государственного строительного надзора в размере 0,15 процента стоимости строительно-монтажных работ".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

Вопросы Фонда социальной защиты населения Министерства социальной защиты

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 234 от 3 апреля 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить численность правления Фонда социальной защиты населения Министерства социальной защиты 11 человек.

2. Утвердить правление Фонда социальной защиты населения Министерства социальной защиты в составе О.В.Даргель (председатель), Л.Т.Бачило, П.П.Гойденко, Р.В.Ермолицкого, Е.П.Колос, А.В.Лобанова, В.Е.Могилевчика, В.И.Павлова, В.Ф.Пальчевской, Л.Я.Писарчика, А.И.Свержа.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

О совете по ценным бумагам при Кабинете Министров Республики Беларусь

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 220 от 28 марта 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Образовать Совет по ценным бумагам при Кабинете Министров Республики Беларусь.

2. Утвердить:

прилагаемое Положение о Совете по ценным бумагам при Кабинете Министров Республики Беларусь;

состав Совета по ценным бумагам при Кабинете Министров Республики Беларусь согласно приложению.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

Положение о Совете по ценным бумагам при Кабинете Министров Республики Беларусь

1. Совет по ценным бумагам при Кабинете Министров Республики Беларусь (далее — Совет) создается в целях обеспечения экспертизы вносимых в Кабинет Министров Республики Беларусь проектов законов и других нормативных актов по вопросам регулирования рынка ценных бумаг и выработки системы мер для обеспечения конкуренции участников рынка ценных бумаг и защиты инвесторов от необоснованного риска.

2. Совет в своей деятельности руководствуется законодательством Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Совет осуществляет:

подготовку предложений по совершенствованию законодательства, регулирующего развитие рынка ценных бумаг;

организацию, по мере необходимости, экспертизы проектов актов законодательства по вопросам рынка ценных бумаг;

участие в международном сотрудничестве в области формирования и развития рынка ценных бумаг.

4. Совет возглавляет заместитель премьер-министра Республики Беларусь, курирующий вопросы рынка ценных бумаг.

5. Председатель Совета осуществляет руководство деятельностью Совета и подписывает принимаемые решения.

6. Совет организует свою деятельность на основе утвержденного регламента. Заседания Совета проводятся по мере необходимости, но не реже одного раза в квартал и оформляются протоколами.

7. Решения Совета принимаются большинством голосов членов Совета, присутствующих на его заседании, открытым голосованием. В случае равенства голосов право принятия решения принадлежит председателю Совета.

8. Для работы в Совете могут привлекаться руководители и специалисты министерств, других центральных органов управления, учреждений, организаций, предприятий.

9. Для осуществления своих функций Совет может создавать рабочие группы и комиссии под руководством председателя Совета или его заместителей.

10. Состав Совета утверждается Кабинетом Министров Республики Беларусь.

11. Организационно-техническое обеспечение Совета возлагается на Инспекцию по ценным бумагам Министерства финансов.

Состав Совета по ценным бумагам при Кабинете Министров Республики Беларусь

СИНИЦЫН Леонид Георгиевич — заместитель премьер-министра Республики Беларусь (председатель)

ГАЛОВ Александр Федорович — заместитель министра финансов (заместитель председателя)

ШУХНО Валентин Михайлович — начальник Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов (заместитель председателя)

ЕНИН Юрий Иванович — заместитель министра экономики

КАЗАК Вячеслав Адамович — главный специалист сектора регулирования рыночных отношений экономического управления Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь

КОНДРАТОВА Лариса Александровна — начальник управления методологии налогообложения юридических лиц Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь

КУКОЛКО Евгений Степанович — генеральный директор Белорусской фондовой биржи (с его согласия)

ЛОБАНОВ Александр Валентинович — директор департамента экономики Национального банка (с его согласия)

НЕКРАШЕВИЧ Василий Федорович — заместитель министра по управлению государственным имуществом и приватизации

СТАНИЛЕВИЧ Игорь Борисович — вице-президент Белорусского союза инвесторов (с его согласия)

ЯНТОВСКАЯ Елена Владимировна — главный специалист сектора хозяйственного законодательства юридического управления Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь

Пусть тайна останется тайной

Недавно моя фирма по вине недобросовестного партнера едва не "прогорела" из-за утечки очень ценной деловой информации, на которую я затратил много времени и средств. Знаю, что и коллеги по бизнесу не раз страдали от того, что не могли сберечь свои коммерческие секреты и получить достойную компенсацию. Однако в прессе ни разу не встречал вразумительных материалов ни о судебных исках по этому поводу, ни толковых рекомендаций специалистов.

Слышал, правда, что есть правительственный документ о коммерческой тайне, но не видел его, а значит и своих прав не знаю. Прошу опубликовать его в "НЭГ" и, если можно, с комментарием.

Василий МАРЧУК, г. Новополоцк

ПОЛОЖЕНИЕ о коммерческой тайне

Утверждено постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 670 от 6 ноября 1992г.

Настоящее Положение определяет экономические и правовые основы защиты коммерческой тайны.

1. Коммерческую тайну составляют преднамеренно скрываемые экономические интересы и информация о различных сторонах и сферах производственно-хозяйственной, управленческой, научно-технической, финансовой деятельности субъекта хозяйствования, охрана которых обусловлена интересами конкуренции и возможной угрозой экономической безопасности субъекта хозяйствования.

2. Информация, составляющая коммерческую тайну, является собственностью субъекта хозяйствования либо находится в его владении, пользовании, распоряжении в пределах, установленных собственником и законодательными актами.

3. Информация, составляющая коммерческую тайну, должна соответствовать следующим требованиям:

иметь действительную или потенциальную ценность для субъекта хозяйствования по коммерческим причинам;

не являться общеизвестной или общедоступной согласно законодательству Республики Беларусь;

обозначаться соответствующим образом с осуществлением субъектом хозяйствования надлежащих мер по сохранению ее конфиденциальности через систему классификации информации как коммерческой тайны, разработки внутренних правил засекречивания, введения соответствующей маркировки документов и иных носителей информации, организации секретного делопроизводства;

не являться государственным секретом и не защищаться авторским и патентным правом;

не касаться негативной деятельности субъекта хозяйствования, способной нанести ущерб интересам государства.

4. Коммерческую тайну субъекта хозяйствования не могут составлять:

учредительные документы, а также документы, дающие право на занятие предпринимательской деятельностью и отдельными видами хозяйственной деятельности;

сведения по установленным формам отчетности о финансово-хозяйственной деятельности и иные данные, необходимые для проверки правильности исчисления и уплаты налогов и других обязательных платежей;

документы о платежеспособности;

сведения о численности и составе работающих, их заработной плате и условиях труда, а также о наличии свободных рабочих мест.

5. Содержание и объем информации, составляющей коммерческую тайну, а также порядок ее защиты определяются руководителем субъекта хозяйствования, который доводит их до работников либо лиц, имеющих доступ к таким сведениям.

6. Работники субъекта хозяйствования и лица, заключившие гражданско-правовые договоры, имеющие доступ к коммерческой тайне субъекта хозяйствования, принимают обязательство сохранять коммерческую тайну и без разрешения, выданного в установленном порядке, не разглашать сведения, ее составляющие, при условии, что эта информация ранее не была известна работникам или иному лицу, получившему к ней доступ, либо не была получена от третьей стороны без обязательства соблюдать в отношении ее конфиденциальность.

Данное обязательство дается в письменной форме при приеме на работу, заключении гражданско-правового договора либо в процессе его исполнения.

Указанные лица вправе передать конфиденциальную информацию третьим лицам в случае привлечения их к деятельности, требующей знания такой информации, только в том объеме, который необходим для реализации целей и задач субъекта хозяйствования.

7. Передача информации, составляющей коммерческую тайну субъекта хозяйствования, может осуществляться иным лицам по решению либо с согласия руководителя субъекта хозяйствования безвозмездно или за плату.

В этом случае, если соглашением не установлено иное, лицо, которому передана информация, составляющая коммерческую тайну, может использовать ее без права разглашения третьим лицам.

8. Передача третьим лицам информации, являющейся коммерческой тайной, влечет за собой установленную законодательством ответственность при условии, что сведения содержались в тайне, что они были в установленном порядке вверены разгласившему их лицу без согласия на разглашение и что разглашением был причинен ущерб.

9. Руководитель субъекта хозяйствования несет персональную ответственность за создание необходимых условий для обеспечения сохранности коммерческой тайны.

Нарушение руководителем установленного порядка охраны коммерческой тайны субъекта хозяйствования может повлечь ответственность в соответствии с законодательством.

10. Государственные органы, наделенные контролирующими функциями, имеют право в пределах своей компетенции знакомиться с информацией, составляющей коммерческую тайну субъекта хозяйствования.

Должностные лица этих органов несут установленную законодательством ответственность за разглашение информации, составляющей коммерческую тайну субъекта хозяйствования.

Иные органы, организации, в том числе средства массовой информации, правом истребования у субъекта хозяйствования информации, составляющей коммерческую тайну, не обладают.

11. Защита коммерческой тайны субъекта хозяйствования осуществляется в судебном порядке.

12. Государство гарантирует право субъекта хозяйствования на коммерческую тайну и ее защиту.

КОММЕНТАРИЙ

Как защитить деловую информацию

1. Коммерческая тайна

В отличие от патентов и авторского права, концепция коммерческой тайны не предполагает обязательного наличия специального законодательства.

Положение о коммерческой тайне разработано как средство установления "добросовестной конкуренции" между компаниями и защиты одних лиц от злоупотребления их доверием другими лицами. Она включает в себя информацию о различных сторонах и сферах производственно-хозяйственной, управленческой, научно-технической, финансовой деятельности субъекта хозяйствования. Как объясняет историк: "Обычной практикой в древнем Риме стало принуждение чужих рабов выдавать секреты хозяина. В Риме был принят специальный закон, предусматривающий за подобные действия — servi corrupti, наказание в виде штрафа размером в двойную стоимость причиненных убытков".

Так же, как патенты и авторское право, коммерческая тайна является формой "интеллектуальной собственности" и рассматривается как возможный объект продажи, лицензии и, конечно, налогообложения. Эта теория, построенная на праве собственности на коммерческую тайну, довольно важна, поскольку затрагивает наши основные права.

"Коммерческая тайна" часто определяется как любая информация, полезная в бизнесе и дающая преимущество над конкурентами, которые не обладают ею. Хотя это определение довольно расплывчато, вы всегда должны четко знать, что включает в себя ваша коммерческая тайна. Не имея такого представления, вы не сможете заставить других уважать ваши права. Кроме того, суд не примет иск к рассмотрению, если не будут четко определены претензии.

Естественно, "коммерческая тайна" может включать в себя множество понятий. Вот некоторые примеры:

— состав напитка;
— формула яда для крыс;
— рецепт питания для собак;
— список клиентов;
— программное обеспечение;
— технология производства ароматизаторов;
— производственные планы;
— планы рекламной деятельности;
— финансовая отчетность и прогнозы...

Коммерческая тайна также отличается от патента и авторского права тем, что сама идея может не обязательно быть в распоряжении только одного собственника. Конкуренты могли прийти к одному и тому же разными путями независимо друг от друга.

Для защиты коммерческой тайны не обязательно патентовать идею. Это очень важное отличие: коммерческая тайна не ограничивается рамками патентов, но включает в себя широкий спектр ноу-хау и деловой практики.

2. Имеет ли информация потенциальную стоимость?

Как уже говорилось, одной и той же тайной могут обладать несколько лиц. Тем не менее необходимо, чтобы эта информация все же давала вам какие-то преимущества. Если у вашего метода есть отличительные черты, то они должны быть существенными. Это очень трудно доказать на суде. В одном из подобных случаев, отвергая претензию истца, судья объяснил:

"Недостаточно доказательств в пользу того, что оборудование истца является секретом. Никто (из свидетелей истца) никогда не был на заводе конкурентов. Они ничего не знают о чужой технологии, а лишь предполагают, что другие производители могли использовать идентичное с истцом оборудование".

Как доказать, что ваша информация дает вам преимущества перед конкурентами, не шпионя за ними? Обычно этой проблемы не возникает с деловой информацией, т.к. суды признают, что она имеет значение для вас. А когда нужно подчеркнуть значимость технического новшества, то достаточно доказать, что вы потратили на него значительную сумму денег. Если вы дорого продали лицензию, то это тоже может служить доказательством ее достоинств.

Запомните, если вы называете что-то тайной, то это в действительности должно быть так. Хотя судьи по-разному подходят к концепции интеллектуальной собственности, но есть вещь, которая в состоянии убедить их. Если вы докажете, что обнародование секрета обойдется вам в крупную сумму, то уже заслужите внимания судьи. А если вы к тому же покажете, что затратили огромные средства на получение этой информации, то считайте, что судья уже на вашей стороне. В этом, разумеется, должна помочь ваша бухгалтерская система.

3. Предприняли ли вы какие-либо разумные меры для защиты информации?

При рассмотрении дела в суде ответчики часто обвиняют истцов в слабой защите своей информации. Считается, что отсутствие должного контроля — свидетельство незначительности информации. Однако не следует превращать ваше предприятие в КГБ. От вас не будут требовать полной, а лишь определенной секретности. И все же оптимальную программу, защиты надо иметь.

Естественно, вам приходится делиться своими секретами со служащими, продавцами и т.п. Поэтому необходимо доверие между вами и работниками. Если секретность информации очевидна, то достаточно ограниченных мер. Например, эскиз нового изделия может содержать надпись, что он является секретным и не подлежит разглашению. С другой стороны, сложный производственный процесс, включающий участие многих работников, потребует большей защиты. Так как работники могут не знать, что именно является секретным, вам следует сказать им об этом. Следует также ограничить допуск посторонних лиц к этим участкам. Если у вас небольшая фирма и несколько работников, то это довольно просто сделать.

Вот характерные примеры защиты информации:

— ограничение доступа к объекту;
— запрещение разворачивать, снимать упаковку с изделия;
— централизованный контроль над чертежами и проектами;
— наемная охрана;
— надписи "Посторонним вход воспрещен";
— личные знаки (значки, карточки) работника;
— сейфы;
— надписи "Секретно" на документах;
— договор о неразглашении информации с работниками.

Даже если вам необходимо защищать очень важную информацию, суд не оценит ваших "героических усилий" по борьбе с промышленным шпионажем. Все должно быть в разумных пределах.

4. Защита секретов с помощью контракта

Поскольку коммерческая тайна как метод защиты вашей информации зависит от степени доверия, вам следует определить взаимоотношения с сотрудниками с помощью контракта.

Существуют два основных вида подобных контрактов. Первый — это договор о неразглашении, в котором работник подтверждает, что данная информация принадлежит вам или фирме и обязуется не разглашать и не использовать ее без специального разрешения. Этот тип соглашения широко используется с работниками, продавцами, клиентами и т.д. Другой тип соглашения — обязательство не конкурировать с вами в течение какого-то периода времени. Хотя это тоже неплохая мера защиты информации, она подвержена ряду ограничений.

Договоры о неразглашении имеют следующие преимущества:

Они часто используются. Если вы не прибегнете к ним, то это может быть свидетельством против вас на суде.

Они содержат такие статьи, как собственность на информацию и обязательства по ее защите.

Они предупреждают других о том, насколько вы цените свою информацию.

Некоторые взаимоотношения требуют письменного контракта (например, материалы, подлежащие авторскому праву и подготовленные независимым контрагентом).

Словом, берегите деловую информацию. А уж если "решето секретов" прохудилось по вине конкретных людей, и у вас есть серьезные доказательства — не робейте, добивайтесь по суду возмещения потерь.

Жанна КАРАБЛИКОВА,
юрист

ОТЧЕТ о прибылях и убытках на 1995г.

Закрытое акционерное страховое общество "БелАквико",
Брестская обл., г.Пинск

млн.руб.

Прибыль		Убытки (расходы)	
1. Страховые взносы по прямому страхованию	7995,1	1. Выплаты страхового возмещения и страховых сумм	752,4
2. Средства, привлекаемые из резервов по накопительным и рисковым видам страхования	—	2. Расходы на ведение дела	554,7
		3. Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования	1245,1
3. Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций	16,9	4. Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	5233
4. Прочие доходы от страховой деятельности	89,1	5. Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	—
5. Доходы от внереализационных операций	394,2	6. Прочие расходы	159,4
Итого доходов	8495,3	**Итого расходов**	7944,6
6. Убытки	—	7. Прибыль	550,7
Всего	**8495,3**	**Всего**	**8495,3**

ГОДОВОЙ БАЛАНС за 1995г.

Закрытое акционерное страховое общество "БелАквико"

млн.руб.

Актив		Пассив	
1. Расчетный счет	143,1	1. Уставный капитал	27
2. Валютный счет	908,5	2. Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев	1396,8
3. Счета в банке по средствам резервов платежей	544,3		
4. Касса	—	3. Резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию	—
5. Основные средства и другие долгосрочные активы	619	4. Фонды и резервы специального назначения	303,3
6. Дебиторы	371,7	5. Средства в расчетах	678,1
7. Прочие активы	—	6. Прочие пассивы	181,4
Баланс	**2586,6**	**Баланс**	**2586,6**

Достоверность баланса подтверждена независимой аудиторской фирмой: аудитором-предпринимателем Клочко Владимиром Федоровичем 12.02.1996г. Лицензия N 799

Делая покупку в фирме "STRATUM", американец был бы приятно удивлен

Еще в то время, когда наши острословы справедливо язвили по поводу "ненавязчивого советского сервиса", в Америке сервис, и без того возведенный до высочайшего уровня, непрестанно развивался и шлифовался на радость ее жителям и на зависть тем, кто был лишен такого удовольствия. Даже сейчас, если, к примеру, на нашей автозаправочной станции к автомобилю подойдет человек с целью протереть стекло машины, то он будет заподозрен в лучшем случае в намерении подзаработать. В других же странах (в Америке в том числе) чистка стекла, проверка масла и воздуха в шинах автомобиля — это нечто само собой разумеющееся, услуги, сопутствующие заправке. Сервис заложен в стоимость товаров и услуг с негласного одобрения потребителей, потому что за хорошее обслуживание не грех заплатить, более того — следует заплатить. Чем лучше, оперативнее, качественнее услуги и чем дороже, сложнее область их применения, тем, соответственно, и выше цена покупки.

В мире компьютерной техники при определении ее качества и престижа такой показатель как сервис — тоже не на последнем месте. Бесспорно, есть компьютеры элитарные, есть классом пониже. И коль человек выкладывает "круглую" сумму за технику типа Packard, то он платит и за безупречную сборку, и за отличное качество работы самого компьютера, и вместе с тем за классное сервисное обслуживание, гарантирующее прибытие мастера и ремонт оргтехники в течение 24 часов после вызова. Так оно и есть на самом деле. В Америке. Или где-нибудь в Западной Европе. У нас же эта оперативность, как и претензии на такой сервис вообще, становится проблематичной, а то и нереальной вовсе. В таком случае, покупая дорогой компьютер престижной модели, надо или уповать на то, что он будет работать как вечный двигатель, или сразу же предусмотрительно заручиться поддержкой и помощью квалифицированных специалистов из этой области.

Но, как известно, ничего вечного нет, а заключение договора с грамотными специалистами неизбежно влечет дополнительные затраты на сервисное обслуживание, стоимость которого уже заложена в цене компьютера. Зачастую покупатель не может воспользоваться уже оплаченными услугами по причине отсутствия сервисной службы фирмы-производителя в Беларуси. Стоит ли платить за то, что не получишь или получишь с большой отсрочкой?

Есть более простой и выгодный вариант. Компьютеры, отличаясь по тем или иным качествам, в принципе похожи. И уяснив для начала, какой аппарат будет соответствовать вашему направлению работы с наибольшей пользой, надо сделать правильный выбор. Таким образом, чтобы и от компьютера была максимальная отдача, и чтобы не сомневаться в его надежности, и чтобы материальные затраты были оправданными.

Наряду с тем, что те же американцы ценят хороший сервис, у них в не меньшем почете бережливость. Не потому ли они, имея отличные "родные" компьютеры, обратили свои взоры на продукцию тайваньской фирмы ACER? Кстати, это известный производитель компьютерной техники с великолепной репутацией. Качество сборки, выполненной с ювелирной точностью в соответствии со всеми требованиями технологического процесса, проходит строгий контроль. Сама "начинка" компьютера отвечает всем современным требованиям на уровне новейших достижений.

Кроме того, фирма ACER, не рискуя соревноваться с ведущими американскими фирмами в сервисном обслуживании, предлагает покупателю свою продукцию по частям, т.е. реализуя комплектующие отдельно под маркой AOPEN (Component Divisi of Acer). Увидев, что качество ACER не уступает именитым производителям, а цена при этом намного меньше, покупатели приняли такое решение с одобрением. Закупая у тайваньской фирмы только полную комплектацию по совершенно нормальной цене, за сервис мы уже платим отдельно. И даже при таком раскладе значительно выигрываем в цене.

А сейчас поговорим об этом уже в применении к нам, белорусским покупателям. Начнем с того, что качественную фирменную продукцию ACER получает с тайваньских заводов отечественная фирма "STRATUM" — компания солидная и авторитетная. Качество ее работы по сборке компьютеров и последующего сервисного обслуживания — всегда на высоком уровне. И в отношении компьютеров, в основе которых закладывается комплектация от ACER, можно сказать только то, что "STRATUM", не изменяя своим принципам, предложит нашему потребителю технику на уровне лучших мировых образцов. И что очень важно, по совершенно нормальным ценам, выгодно отличающимся от цен на компьютеры такого высокого класса.

Сервис? Почти как в Америке — в течение 24 часов проблемы, возникшие в процессе работы с оргтехникой, будут решены квалифицированными специалистами фирмы "STRATUM". Но не только это привлекает ее клиентов. Помимо вежливости, предупредительности работников фирмы, вы получаете и нечто более ценное, чем исчерпывающая информация о достоинствах той или иной техники. Вам помогут сделать такую покупку, о которой никогда не придется сожалеть. А именно. Если дело касается одного компьютера, то будет рекомендован именно тот, который оптимально соответствует вашей работе. В этом играет роль не столько сам компьютер, сколько программное обеспечение, которое вам помогут здесь подобрать с учетом поставленных задач. Если же речь идет о полном техническом оснащении офиса, то здесь вам посоветуют наилучший вариант идеального сочетания всей техники (ведь кроме компьютеров "STRATUM" предлагает и другое оборудование: принтеры, факсы и т.д.). Таким образом вы укомплектуете свой офис, не перегружая его и гарантируя полноценную работу аппаратуры. Тем самым вы не экономите на качестве, а выигрываете благодаря правильному и рациональному подходу при подборе техники. И экономия, учитывая внушительность приобретения, окажется очень существенной.

Говорить о таких фирмах, как "STRATUM", приятно, а иметь с ним дело — тем более. А посему сообщаем адрес фирмы и телефон для тех, кому дорого свое время, деньги и истинный сервис, выгодный покупателю, как никому другому.

Адрес: г. Минск, ул. Варвашени, 17, к. 114.

Телефон 34-66-09. Факс 20-67-08.

Раиса ЮДИНА,
ИРМа "Экскриблес"



Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 12.04.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30 000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	26	30	—		100 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
АКБ "Объединенный капитал", т.687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Депозитные сертификаты

Наименование банка	Номинал	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											

Лизинг (долгосрочная аренда, в том числе с выкупом)

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB USD	от 6 до 24 мес.	90–100* 35–40*	до 60 тыс. USD

* Годовые процентные ставки

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении	ФП "Л.Д."	651718	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении	организация	699882	—
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	организация	209513	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651718	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	организация	699882	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организация	209513	постоянно

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	---	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	292424 292535

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
"REX", т. 209513	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент, т. 292424, 292535	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* Возможны операции с TUM.

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т/ф. 520927	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Rietumu Bank, Leumi Bank Union Bancaire Privee	Латвия Израиль Швейцария	от 150 до 1200$
ЗАО "Исинга", т. 8–0172–104–143, т./факс 290–601	Мультивалютный, мягкие валюты, твердые валюты	SNORAS	Литва	250$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т/ф. 520927	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	2,5%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т/ф. 520927	Более 30 оффшорных центров Выбор готовых компаний	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 1200$
DS EXPRESS Inc. Инфомаркет–аудит, т. 362428, 200243	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Рекомендации по выбору региона. Готовые компании, счета, консультации	—	от 1300$
ООО "Правовые услуги", т. 222723, 768081	США и другие юрисдикции	Готовые и под заказ	от 150$	от 1200$
ЗАО "Исинга",т/ф. 290–601 т. 8–0172–104–143,	Более 15–ти оффшорных зон	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые банковские компании	—	от 1200$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ и размещение СКВ под %

Валюта	Курс	Оформл. дог–ра	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	МВБ+5%	любое	по дог.	по дог.	по поступлении	Организация	235768	Возможно-наличными
любая	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	Организация	520927	—

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ИПП"КОНСИСТЕМ", т. 8–0172100605	Ликвидация дебиторской задолж–ти. Консультации: оффшорные компании; визы в США

СЕМИНАРЫ И ПРЕЗЕНТАЦИИ

Наименование	Тематика	Место проведения	Дата
ООО "Пратт и Партнеры"; "Бизнес Консалт", т. 769–159, 661–311	Законодательство РБ об оффшорном бизнесе; оффшорные компании, счета за границей	г. Минск	24, 25 апреля 1996г.
ООО "Пратт и Партнеры"; "Бизнес Консалт", т. 769–159, 661–311	Размещение свободных денежных средств в Rietumu Banka	г. Минск	15 мая 1996г.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

Белорусская выставка в Литве

В Каунасе (Литва) открылась постоянно действующая выставка-продажа сельскохозяйственной техники и оборудования, производимых в Республике Беларусь.

Свою продукцию на ней представили ПО "Минский тракторный завод", "Гомсельмаш", "Лидсельмаш", Минский завод шестерен, Мозырский завод мелиоративных машин и ряд других предприятий республики.

В рамках выставки пройдет семинар-совещание по вопросам развития экономического сотрудничества Беларуси и Литвы в области производства и поставки сельхозтехники.

В Минторге

- Объем розничного товарооборота за январь—март 1996г. достиг 11,8 трлн.руб. и увеличился по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в действующих ценах в 1,9 раза. Обеспечено выполнение прогнозных показателей социально-экономического развития республики на 1996г. по уровню товарооборота в сопоставимых ценах до 96% к уровню 1995г. Фактически товарооборот в сопоставимых ценах за 1 квартал 1996г. составил 97,8% к соответствующему периоду прошлого года.
- По оперативным данным, за 1 квартал 1996г. предприятиями торговли обеспечена рентабельная работа и получена прибыль в сумме 41 млрд.руб. При этом размер торговой надбавки снижен на 1,5%, уровень издержек обращения — на 3,3%.
- В целях повышения эффективности владельческого надзора за деятельностью акционерных обществ и приведения их уставов и контрактов с руководителями в соответствие с изменениями законодательства об акционерных обществах издан приказ Министерства торговли от 28.03.96г. N 27 "О мерах по повышению эффективности владельческого надзора за деятельностью акционерных обществ с приложением Примерного устава".
- Проведено совещание с представителями Администрации г. Мурманска, концернов "Беллегпром", "Белместпром", Министерства промышленности Республики Беларусь, оптовыми предприятиями г. Минска по вопросу организации постоянно действующей выставки белорусских товаров в г. Мурманске, оптовой и розничной продажи их покупателям Мурманской области и в близлежащие регионы Российской Федерации.
- Специалисты Минторга приняли участие в работе Российской Федеральной ярмарки по оптовой продаже галантерейных и парфюмерно-косметических товаров. По оперативным данным, заключено более 70 договоров на сумму около 6 млрд.российских рублей на экспорт товаров белорусского производства в страны СНГ.
- В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 29.03.96г. N 225 "О внесении дополнений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 2 июля 1993г. N 428" издан приказ Минторга от 5 апреля N 30 "О некоторых вопросах упорядочения торговли водкой и другими спиртными напитками в Республике Беларусь", которым утверждены требования к складским помещениям и предприятиям, реализующим алкогольные напитки и табачные изделия, состав экспертной комиссии для проведения экспертизы по оценке помещений в соответствии с требованиями, предъявляемыми к оптовой и розничной торговле алкогольными напитками и табачными изделиями, внесены изменения и дополнения в Правила торговли водкой и другими спиртными напитками.

КАК ИЗБЕЖАТЬ ПОТЕРЬ ТОВАРА? СОВЕТ ДАЕТ "ТЮВ Джерман контроль"

German Control International

В настоящее время, в период совершенствования внешнеторговых операций, все большим спросом среди крупных фирм-импортеров, экспортеров пользуются услуги независимых фирм экспертов. К ним относится известная фирма "ТЮВ Джерман контроль" член "ТЮВ Рейланд Груп", которая базируется в Германии и в Беларуси на перекрестке всех торговых путей с Запада на Восток, с Севера на Юг. Атрибут крупной компании-эксперта, специализирующейся на проверке качества и количества товаров, — разветвленная сеть лабораторий и бюро, базирующихся в наиболее крупных транзитных пунктах движения товаров. География "ТЮВ Джерман контроль" впечатляет: центральное бюро — порт Гамбург, бюро в Минске, Бресте, Москве, порт Петербург, Калининград, Таллинн, Рига, Клайпеда, Киев, Одесса, Николаев, Ашгабат, Ташкент, Бельцы, Баку, Чоп и даже Владивосток.

В этих и других регионах СНГ "ТЮВ Джерман контроль" предлагает весь комплекс услуг, который в первую очередь нацелен на снижение рисков для клиента в международных коммерческих операциях и включает в себя контроль продвижения товара, контроль перегрузки в портах и на железнодорожных станциях, экспертизу при разгрузке, отбор проб, лабораторный анализ, определение цены товара, а в портах — снятие осадки судна для определения количества сыпучих грузов. Сразу после экспертизы, до получения товара покупателем, клиент получает специальный документ "Inspection report", который признается во всех деловых кругах, банках, страховых компаниях. Часто его прилагают к CMR или железнодорожным накладным, или к контрактам.

Проверка качества и количества импортируемых и экспортируемых товаров, оценка уровня цен получают в настоящее время все большее распространение на территории единого таможенного пространства. Белорусские предприниматели часто заказывают услуги экспертов на территории России, Казахстана. Это им необходимо, так как многие недобросовестные партнеры пытаются под видом высококачественных дорогих товаров продать подделки или вовсе непригодный продукт. Из опыта работы "ТЮВ Джерман контроль" есть немало примеров таких попыток. Вот один из них:

Город Москва, оптовая продуктовая база N 3, склад N 12, арендуемый одной из московский компаний. От одной из польских фирм прибыло два автомобиля-рефрижератора с грузом сосисок и колбас в вакуумной упаковке. Но почему-то выгружать их не спешат. Через полчаса появляются инспектор "ТЮВ Джерман контроль" и лицо, ответственное за разгрузку товара, начинается разгрузка. Инспектор проверяет исправность пломб, грузчики открывают ворота, и начинается разгрузка. В накладных числится 26 поддонов по 80 коробок в каждом. Коробки программированны, дата изготовления — 20.02.96, срок реализации —20.04.96. Инспектор выборочно вскрывает 3 коробки и обнаруживает, что вакуумная упаковка нарушена в 2—3 упаковках из 24. Приходится вскрывать все упаковки и разбраковывать товар. В результате экспертизы из всей партии сосисок в 19968 кг выбраковано 1780 кг общей стоимостью около 3560 долларов США. Но покупатель спокоен, убытки компенсирует поставщик, т.к. наличие брака засвидетельствовано инспектором независимой компании. В тот же день по факсу "Inspektion report" получает поставщик, после недолгих переговоров, с попутным грузовиком или вагоном и своими извинениями, отгружает недополученные покупателем 1780 кг качественно упакованных сосисок.

Из опыта работы следует, что потери товара при регулярной экспертизе сводятся практически к нулю. Вот почему уже полтора года такая компания, как "Союзконтракт" на 100% получаемых по импорту продуктов заказывает экспертов "ТЮВ Джерман контроль". В результате потери при получении, а порой откровенное воровство, сведены практически к нулю. Все крупные импортеры из Германии, Австрии, Голландии заказывают экспертизу в различных городах СНГ. Им необходимо знать реальное состояние товара при перегрузке его с узкой европейской колеи на широкую в крупных железнодорожных узлах г.Брест и ст. Чоп в Закарпатье. Контролируют они товар и при разгрузке на склад покупателя для того, чтобы избежать потока необоснованных претензий с его стороны. Они понимают, что доверие — это хорошо, но контроль безопаснее и дешевле обходится. Как правило, необходимым условием в контракт включается экспертиза независимой инспекционной фирмы и без присутствия инспектора не происходит вскрытие пломб. Инспектор производит независимый просчет товара и сообщает о количестве и состоянии груза покупателю и продавцу и выступает фактически в роли арбитра между ними.

Многие компании СНГ, работающие в области импорта и экспорта продуктов питания, требующих специальных температурных режимов хранения и транспортировки, заказывают экспертов "ТЮВ Джерман контроль", страхуя себя от всячески непредвиденных обстоятельств и потери товара, кроме того, страхование в чистом виде обходится компаниям в 3—4 раза дороже, чем экспертиза. Транспортные и экспедиторские фирмы используют многочисленную сеть бюро и штата инспекторов для выполнения поручений по розыску, отправке и сопровождению грузов.

Приближается летний сезон. Для транспортировки скоропортящихся грузов не очень благоприятная пора, возможно и размораживание замороженных продуктов, порча охлажденных, особенно мясных и молочных продуктов. Но если ваш груз под надежным присмотром, то вам не нужно будет обращаться в хозяйственный суд. Независимый эксперт "ТЮВ Джерман контроль" поможет решить проблемы, возникающие при перевозке товаров.

Телефон ближайшего бюро в г.Минске **234-36-35 и факс 234-67-51**

ФИНАНСЫ

О преобразовании закрытого акционерного общества "Межбанковская валютная биржа"

Указ Президента Республики Беларусь N 139 от 9 апреля 1996г.

В целях стабилизации положения на межбанковском валютном рынке, усиления воздействия кредитно-финансовой системы на экономику Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Преобразовать закрытое акционерное общество "Межбанковская валютная биржа", созданное с участием Национального банка и других банков, в государственное учреждение "Межбанковская валютная биржа", передав его в ведение Национального банка.

2. Национальному банку:

принять до 1 мая 1996г. в установленном порядке активы и пассивы Межбанковской валютной биржи;

утвердить до 1 июня 1996г. положение о Межбанковской валютной бирже;

компенсировать учредителям закрытого акционерного общества "Межбанковская валютная биржа" (кроме Национального банка) средства, внесенные ими в уставный фонд Межбанковской валютной биржи, исходя из количества и номинальной стоимости акций по состоянию на 1 января 1996г.

3. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

Об освобождении юридических лиц и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, от уплаты сбора при покупке валюты

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 245 от 5 апреля 1996 г.

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25 января 1996 г. N 31* "О совершенствовании государственной денежно-кредитной политики" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Освободить юридических лиц и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, от уплаты сбора в размере 10 процентов от суммы валютных средств, приобретенных на Межбанковской валютной бирже, при покупке валюты или обмене одного вида свободно конвертируемой валюты (российских рублей) на другой вид свободно конвертируемой валюты (российских рублей) в целях закупки минеральных удобрений, апатитового концентрата и серы для производства фосфорных удобрений, а также погашения полученных на эти цели кредитов и уплаты процентов за пользование ими.

2. Настоящее постановление ввести в действие с 3 апреля 1996 г.

Премьер-министр Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

** См."НЭГ" N 5 за 1996г., стр.4.*

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 12 апреля 1996 года

	Единый курс				
1 австралийск.доллар	9551,14	1 швейцар.франк	9931,87	1 словацкая крона	399,35
1 австр.шиллинг	1146,21	10 японских иен	1112,39	1 болгарский лев	152,36
1 фунт стерлингов	18272,20	1 ЭКЮ	15059,06	1 эстонская крона	1008,90
10 бельг.франков	3923,48	10 испанск.песет	961,96	1 литовский лит	3025,00
1 немецкая марка	8059,14	10 греч.драхм	500,27	1 латвийский лат	22112,57
1 голланд.гульден	7210,97	1 ирландск.фунт	18885,06	1 российск.рубль	2,43
1 датская крона	2087,08	1 исландск.крона	181,33	10 украин.карбован.	0,64
100 итал.лир	769,11	1 кувейт.динар	40293,04	1 кыргызст.сом	1056,00
1 канадск.доллар	8926,60	10 ливанск.фунтов	76,49	1 молдавск.лей	2643,00
1 норвежск.крона	1863,57	10 португал.эскудо	784,01	1 казахст.тенге	184,00
1 доллар США	12100,00	1 сингапур.доллар	8592,53	1 армянск.драм	29,00
1 финск.марка	2577,54	10 турецк.лир	1,66	1 грузинск.лари	9618,00
1 франц.франк	2370,69	1 СДР	17624,10	1 туркменск.манат	4,00
1 шведск.крона	1798,29	1 венгерский форинт	83,35	1 азербайджан.манат	2,70
		1 польский злотый	4626,80	1 узбекский сум	327,00
		1 румынский лей	4,16	1 таджикск.рубл	43,00
		1 чешская крона	441,69		

И в бизнесе все решают кадры

Можно приобрести новейшую оргтехнику, современные средства связи и т.д., но в конечном итоге все решают работники. "НЭГ" решила выяснить, чем руководствуются финансовые структуры, принимая на службу того или иного претендента?

Многие, наверное, помнят о крупномасштабной кампании "Джем-банка" по набору персонала. По сути дела, происходил процесс создания банка на базе финансового холдинга. Сегодня в "Джем-банке" считают, что они не ошиблись в подборе своих работников. Банк пошел по принципу конкурсного набора. Претендент на место должен был пройти собеседование, тестирование, анкетирование и, в конце концов, выдержать 3-месячный испытательных срок. Лишь после этого с ним заключался трудовой договор. По словам руководителя отдела работы с персоналом банка Бориса Жизневского, основной критерий отбора — это "хороший специалист и человек". С одной стороны, ценились лидерские качества претендента, но с другой — он должен уметь работать в команде как рядовой исполнитель. Естественно, принимались во внимание образование, опыт работы, знание иностранных языков и навыки "общения" с компьютером. Также банк привлекали молодые люди, имеющие некоторый потенциал, способность учиться и желание достичь определенных высот в своей работе.

Такой метод набора персонала можно сравнить с конвейером, но при использовании которого не упускалась возможность и индивидуальной работы с претендентом. Подобный способ подбора кадров требует наличия четко отлаженных методик и высокой подготовки работников отдела работы с персоналом.

Другая фирма, назовем ее "Ltd", пошла по иному пути. Имея уже ядро из 3—4 единомышленников, "Ltd" искала новых работников среди тех людей, с которыми ее работники, как говорится, "встречались по жизни". Все основывалось на личных связях. Работник, приводивший в фирму нового человека, был за него в ответе. И такая практика оправдывала себя до тех пор, пока расширение деятельности "Ltd" не стало одновременно сопровождаться сокращением числа хороших работников фирмы.

Тогда стратегия несколько изменилась. Нуждаясь в специалисте определенного профиля, фирма решила действовать через газету, дав рекламное объявление. "Ltd" интересовалась людьми, которые хотели бы получить стабильное место работы. Предпочтение отдавалось женатым, в возрасте после 22 лет людям, попробовавшим свои силы в организации собственного бизнеса, но не совсем удачно. Предполагалось, что такой претендент будет дорожить полученным местом. Подбором персонала занимался лично высший руководящий состав "Ltd". В итоге фирма сохраняет, в хорошем смысле этого слова, определенную атмосферу семейственности и замкнутости.

Мы не хотим противопоставлять эти два метода. Выбор способа действия зависит от целей, размеров, стиля фирмы и т.д., но при этом наблюдается определенная схожесть этих методик. Да и проблемы перед фирмами стоят общие. Кстати, как сговорившись, "Джем-банк" и "Ltd" отмечали возросший уровень требований претендентов к предлагаемым условиям работы, которые не всегда соответствовали уровню подготовки кандидатов. Поэтому — ставьте себе разумные цели!

Дмитрий ПРИМАК

Демографические характеристики участников конкурса по набору персонала в "Джем-банк"

	абс.	%
1. Общее количество заявлений	1449	
2. Пол:		
а) мужской	758	52,3
б) женский	691	47,7
3. Возраст:		
а) до 24	510	35,2
б) 25—29	398	27,5
в) 30—34	260	17,9
г) 35—39	156	10,8
д) 40 и более	125	8,6
4. Образование:		
а) высшее	1100	72,2
б) н/высшее	263	17,3
в) средн.спец.	143	9,4
г) др.	17	1,1
5. Профиль образования:		
а) экон.	550	35,6
б) юрид.	77	5,0
в) техн.	670	43,4
г) др.	248	16,1
6. Опыт работы:		
а) нет	372	25,7
б) до 1 года	240	16,6
в) 1—3 года	416	28,7
г) более 3 лет	421	29,1

ГОРОДСКОЙ ТРАНСПОРТ

Во всем мире городской общественный транспорт существует на дотации. Причем сами транспортники в странах дальнего зарубежья покрывают расходы примерно на 24%. В 4-ом троллейбусном депо Минска этот показатель составил 27%. Здесь работает более 700 человек, из которых 374 — водители. Ежедневно в первую смену на маршруты выходят 138 машин, во вторую — 127. За год их общий пробег равен 8672 тыс.км, за день — более 24 тыс. Годовой пассажирооборот — 28 млн.человек, суточный — 76 тыс. Как коллективу удается не только остаться на плаву, но и относительно эффективно работать? Об этом и других транспортных проблемах наш обозреватель Александр Тропин беседует с директором депо Александром ЦАРИКОМ.

Сокращая движение, экономии не достичь

Сложностей хватает. Например, в отношениях с Белкоммунмашем, который осуществлял капитальный ремонт наших троллейбусов, а также наладил и выпуск отечественных. Белкоммунмашевская машина на 700 долларов дешевле российской, но троллейбусы, выпущенные в г.Энгельсе, оснащены венгерским задним мостом, который гарантированно выдерживает безремонтный пробег 390 тыс.км. Наши — 50—60 тыс. Кроме того белкоммунмашевская новинка слабо приспособлена к зимней эксплуатации.

При капитальном ремонте на Белкоммунмаше отдельные узлы могут заменить на более старые... Словом, жизнь заставила осваивать капитальный ремонт у себя в депо. В результате затраты значительно сократились, качество повысилось. Это также дает возможность сохранить рабочие места слесарей-электриков...

— Как же вы осуществляете ремонт без дополнительных средств на оборудование, сырье, материалы?

— Мы освоили ряд непростых восстановительных операций. Таких как наплавление, напыление и т.д. Сегодня на наших троллейбусах нет подшипников из баббита, бронзы, других цветных металлов. Их заменили более дешевые, долговечные и не менее надежные полимерные. Причем времени на их производство требуется значительно меньше. Владение технологиями производства этих работ и позволяет нам решать проблему снабжения. Мы выполняем определенные работы для заинтересованных предприятий, взамен по бартеру получаем необходимые сырье и материалы.

— Александр Максимович, насколько я понял, основной ваш экономический рычаг — снижение эксплуатационных расходов, затрат на содержание и ремонт подвижного состава. Видите ли вы еще какие-либо резервы в этом плане?

— В числе немногих в мире наши троллейбусы работают сегодня в системе контактно-реостатного управления. Ее КПД — 30%. А кроме того для изготовления ее деталей требуются дорогостоящие цветные, в том числе и драгоценные металлы. Срок же службы у них достаточно мал. На Западе уже давно используют более экономичную и надежную тeристорно-импульсную систему управления, применяют рекуперативное торможение. Ведь теристоры практически вечны, не требуют постоянного обслуживания. Вот где огромный резерв экономии электроэнергии, которая в статье себестоимости наших услуг составляет самый большой удельный вес — 28%. Применение импульсной системы управления снизило бы эти затраты на 25—27%, не считая экономии материальных и трудовых ресурсов на обслуживание.

И еще. В Санкт-Петербурге и в некоторых других городах ближнего зарубежья уже давно применяют сдвоенные троллейбусы. Это также неплохой резерв. Представьте, один водитель перевозит вдвое больше пассажиров. По-моему, такой опыт заслуживает внедрения и у нас.

— А как вы относитесь к экономии за счет сокращения подвижного состава на маршрутах? Такая инициатива, насколько мне известно, родилась "наверху".

— Обосновывают ее остановкой заводов. Дескать, рабочих меньше стало ездить на работу. Но разве неработающие отсиживаются по домам? Они ведь занимаются другими делами. К тому же люди едут в магазины, на рынки, в больницы, юридические и нотариальные конторы, культурно-просветительные и другие организации. Сокращая движение, практически ставят под удар эти учреждения, их доходность. Кроме того испытывает перегрузки сам транспорт. В часы пик ломаются двери от переполнения, летят подвески. Какая же выгода от такой экономии? Получается, убытки из одной сферы переносятся в другую. А прибыли-то никакой.

Нет, транспорт должен работать как положено, несмотря ни на что. Надо, наконец, научиться уважать не только рабочее но и свободное время наших граждан. Это немаловажно для нас самих, для общества.

Объективные трудности или неиспользованные резервы?

Рынок страховых услуг СНГ глазами западных специалистов

В Вене состоялась специализированная международная конференция, свыше 120 участников которой обсудили вопрос о состоянии страхового рынка в Российской Федерации, Казахстане, Беларуси, Узбекистане, Азербайджане, Украине, перспективах его развития и интеграции в мировой.

В СУЩНОСТИ, западные эксперты не открыли нам ничего нового, заключив, что рынок этот страдает раздробленностью и неоднородностью. Нет и среди объяснений его состояния таких, о которых бы мы не знали: неразвитость законодательной базы, колебания в отношении экономических реформ во многих регионах, непредсказуемость политических решений и т.д. А вот о том, что, в частности, более всего настораживает и интересует наших потенциальных западных партнеров, стоит сказать подробнее.

Вкратце "ранжир" следующий: "законодательная недостаточность" в отношении инвестиционной деятельности страховых компаний (СК), налогообложения страховых и перестраховочных операций; часто недостаточный по западным меркам профессионализм отечественных страховщиков и отсутствие системы их подготовки; гарантии соблюдения деловой этики, языковые барьеры. При желании все это относительно быстро устранимые преграды на пути интеграции отечественного страхования в мировое. Гораздо труднее "дорастить" его до состояния, когда интеграция станет объективно возможной. Ведь рынок страховых услуг не может развиваться сам по себе, вне связи с экономикой страны в целом. Низкий уровень развития экономики субъектов хозяйствования стран бывшего Союза, спад производства, неплатежи, обнищание населения ограничивают деятельность страховых организаций, т.к. у потенциальных страхователей нет денег даже для выплаты заработной платы, приобретения предметов и услуг первой необходимости. К таковым страховая услуга у нас и не относится в отличие от Запада, где есть класс собственников, есть что защищать, а человеческая жизнь отнесена к высшей ценности.

В Российской Федерации, например, как подчеркнул президент страховой группы "Ресо-Гарантия" С.Саркисов, численность населения составляет ныне более 147 млн. , а 99,9% его не имеют полиса страхования жизни. Из этого отнюдь не следует, что в России — необъятное и благоприятное поле деятельности для страховщиков. Наоборот, личное страхование здесь переживает глубокий кризис, вызванный в основном потерей доверия людей к страховому институту.

Предприятия также неохотно страхуют нынче своих работников за счет собственных средств, чтобы удержать их на производстве. Напротив, для многих из них сокращение численности — один из способов выжить.

Еще одна причина, затрудняющая сбыт страхового продукта, — отсутствие привлекательных, надежных направлений инвестирования средств страхового резерва по накопительным видам страхования. Инвестирование является необходимым условием для развития долгосрочного страхования жизни, однако рынок капиталов его еще не создал. Инвестиционные фонды, к сожалению, не знают специфики долгосрочного страхования жизни, и, следовательно, не учитывают ее в своей деятельности. Они выступают лишь как инвесторы, а инвестирование средств страховых резервов по долгосрочному страхованию должно производиться на основе консультаций со специалистами-актуарщиками, иначе можно потерять и собственный капитал, и страховые резервы.

Накопительное страхование жизни осуществляется в основном мелкими суммами, наличными деньгами с большим количеством страхователей. Это очень неудобно для страховщика. К тому же использование для этого сети страховых агентов оказалось неэффективным. Поэтому в организации накопительных видов страхования необходимо применять новые современные безналичные электронные системы расчетов. Этим вопросом должны заниматься службы менеджмента, которых, к сожалению, у многих страховщиков нет. А ведь известно, что многие инвестиционные фонды "рухнули" именно из-за того, что не смогли "переварить" большой объем информации, обрушившейся на них, проконтролировать движение каждой суммы в "разрезе" каждого клиента.

И все же наши западные партнеры не считают положение с накопительными видами страхования в странах бывшего Союза совсем уж безнадежным. На нашем страховом рынке есть возможность получать даже высокие прибыли — через инвестиции, улучшение управления страховым делом, совершенствование маркетинга, создание рациональной системы налогообложения. У части населения, пусть небольшой, деньги есть, следовательно, есть спрос на эту услугу. Люди хотят именно через сберегательную функцию страхования приумножить свои капиталы, только им надо в этом помочь.

В СТРАНАХ бывшего Союза еще "жив" совершенствовавшийся десятилетиями опыт работы органов госстраха с населением, который можно использовать и сегодня. И Россия, где в 1995г., по некоторым данным, достигнут относительно высокий удельный вес поступлений страховых взносов по личному страхованию в общей сумме поступлений — 53%, его использует. Для сравнения: в Украине, с численностью 52 млн.человек, где нет ни одной организации госстраха, — примерно 50%, а в нашей республике — 11%.

Важнейшим фактором, который оказывает существенное влияние на развитие страхового рынка в любой стране, является страховая культура. Причем то, что под ней обычно понимаем мы, на Западе называют страховой образованностью, элементом страховой культуры. А в целом последняя, по определению управляющего немецкого страхового общества "Альте Ляйпцигер" Х.Шахта, включает в себя: законодательные предпосылки, здоровый финансовый базис и рациональную организацию дела.

По общему признанию наших западных коллег, законодательная база в страховой отрасли в странах бывшего Союза разработана крайне слабо. Законы, декреты, указы президентов о страховании в России, Беларуси, Украине, Казахстане, Азербайджане и других государствах разработаны и приняты в основном на старой нормативной базе бывшего Госстраха. Характерными чертами этой законодательной базы являются: отсутствие понятия "технические резервы" и механизма определения "заработанных премий" и, как следствие, ограничение размера резервов в структуре страхового тарифа; недостаточная обоснованность системы оценки платежеспособности страховых компаний; неразделенность страхования жизни и рисковых видов страхования; низкие требования к регистрации страховых компаний; отсутствие стандартов по учету и отчетности; неопределенность в налогообложении страховых и перестраховочных операций; регулирование обязательного страхования множеством противоречащих друг другу подзаконных актов; отсутствие достаточных полномочий у органов государственного надзора за страховой деятельностью для наведения порядка на страховом рынке и др.

РЕЗКУЮ критику у зарубежных коллег вызывает требование законов о страховании в странах бывшего Союза об ограничении доли участия иностранцев в уставном капитале страховщиков 49 процентами. Они считают, что инвесторы не пойдут к нам до тех пор, пока не будут полностью уверены в надежности своих вкладов, способности самостоятельно управлять ими. Наши приглашения работать с национальными страховщиками по страхованию и перестрахованию, разрабатывать совместные страховые продукты воспринимаются ими скептически.

Под здоровым финансовым базисом понимается наличие достаточных размеров уставного капитала и страховых резервов. Если у страховщика есть деньги, говорили участники конференции, страхователю бояться нечего. И вдвойне нечего, если в государстве неукоснительно соблюдаются законы или, на худой конец, существуют рычаги, заставляющие их соблюдать и не оставляющие мошенникам шансов на удачу в страховом бизнесе. "Изобретать" такие механизмы есть смысл, когда страховщики платежеспособны. Наши зарубежные коллеги хотят быть уверенными в том и другом и потому стремятся знать, как в каждой конкретной стране правительство и парламент относятся к страхованию и как работает Госстрахнадзор.

Под рациональной организацией страхового дела понимается совокупность мер, направленных к более целесообразной, разумной организации страхования. Это разработка новых перспективных страховых продуктов, создание необходимой статистической базы данных для производства актуарных расчетов, использование рискового менеджмента и системы перестрахования, развитие инфраструктуры страхового бизнеса. И основным требованием, которое предъявляют к развивающемуся страховому рынку иностранные партнеры, является не рост количества страховых компаний, а укрепление их финансовой устойчивости. Беспокоит их также преобладание в постсоциалистическом страховом деле спекулятивных рисков, когда при заключении договора сочетаются интересы (иногда далеко не страховые) страхователя и страховщика, когда понятие страхового риска или совершенно размыто, или просматривается весьма условно и больше похоже на финансовый сервис. К сожалению, во многих компаниях доход от такого рода услуг составляет до 90 и более процентов в общей сумме поступивших страховых взносов.

Вместо свободной конкуренции, характерной для рыночных отношений, в странах бывшего Союза на смену монополизму Госстраха пришел и продолжает развиваться отраслевой (ведомственный) или местнический (территориальный) монополизм, когда целые отрасли учреждают свои кэптивные страховые компании с целью страхования всех или большей части принадлежащих им рисков. Конечно, это существенно снижает все то положительное, что дала демонополизация Госстраха.

Несовершенство законодательства позволяет мириться и с существованием на страховом рынке мелких, карликовых, "карманных" компаний, в которых страховой продукт приобретает явно выраженный спекулятивный характер. В Российской Федерации, например, зарегистрировано 2745 СК, а 97% всего объема страховых премий собирают лишь 100 из них. Естественно, что остальные страховщики маломощные, малоквалифицированные, их организационная структура примитивна. Поэтому в России пока не достигнут дореформенный уровень соотношения страховой премии и валового внутреннего продукта.

СЕРЬЕЗНЫМ препятствием в развитии страхового рынка является неразвитость инфраструктуры. Институт страховых и перестраховочных брокеров пока бездействует. Перестраховочные пулы (сообщества) хотя и созданы, но маломощны и не в силах еще решать проблемы совместного страхования крупных рисков. Нет специализирующихся на страховании консалтинговых и аудиторских фирм, центров актуарных расчетов, научно-методического обеспечения и обучения страховых кадров. В зачаточном состоянии — система перестрахования. До сих пор в странах бывшего Союза не создано ни одной государственной перестраховочной компании. В результате перестрахование приняло уродливые формы, самая распространенная из которых — перестрахование по принципу "ты мне — я тебе". Страховщики не свободны в выборе перестраховочной компании, так как нет свободы в расчетно-платежных операциях из-за угрозы блокирования валюты в некоторых странах и тяжелого бремени налогов. Сдерживает перестрахование и правовой вакуум. Из-за этого часто суды разрешают споры по перестрахованию в порядке, предусмотренном для прямого страхования, что приводит к курьезам и нелепицам. Затрудняет решение проблем в перестраховании отсутствие достаточной и правдивой информации о перестраховщиках, нет также точной статистики о проведении перестраховочных операций. В связи с этим иногда можно передать большую часть риска в перестрахование, но не повысить свою финансовую устойчивость, так как риск случайно попал к ненадежному перестраховщику. Таким образом, наши страховщики и сами часто "ходят по тонкому льду", подвергая себя и страхователя неоправданному риску. С другой стороны, некоторые из них передают свои риски в перестрахование не потому, что у них не хватает финансовых активов, а потому, что желают применить у себя ноу-хау перестраховщика и обеспечить гарантию выполнения страховых обязательств. Перестраховочный рынок — явление малоизученное у нас. Он требует разработки модели мониторинга или детального анализа местного перестраховочного рынка, составления рейтинга перестраховщиков.

В целом на основании вышесказанного оценивать возможности участия иностранных компаний в формировании рынка страховых услуг в странах бывшего СССР можно с осторожным пессимизмом. Убежденные пессимисты вспоминают, что в России 1994г. был годом краха финансовых компаний, 1995г. и первая половина 1996г. — краха банков, в том числе и крупных. Следом предсказывают крах страховых компаний, так как большинство из них создано именно банками и работает в основном при них, где страховщики и хранят свои деньги.

Будет ли так на самом деле — покажет время. Ясно одно: страхование в странах бывшего Советского Союза переживает сейчас трудные времена. Но шансы на выживание есть и их нельзя упустить.

Михаил ПИЛИПЕЙКО,
заместитель председателя Госстрахнадзора при МФ РБ

НОВОСТИ

Американским лекарствам — зеленый свет

Управление продуктов питания и лекарственных препаратов США (ФДА) и Министерство здравоохранения Беларуси подписали меморандум о взаимопонимании в области обеспечения населения Беларуси фармацевтической продукцией.

В соответствии с соглашением ФДА ознакомит Минздрав с процедурой утверждения им лекарственных препаратов и будет сообщать об их качестве и любых изменениях в практическом применении.

В свою очередь, Беларусь установила упрощенную процедуру регистрации лекарственных препаратов, произведенных в США и одобренных ФДА. Министерство здравоохранения республики обязалось проводить ее в течение 50 дней с момента поступления всей документации.

Меморандум о взаимопонимании стал вторым документом подобного рода, подписанным ФДА в странах бывшего Советского Союза.

Оценка недвижимости по-европейски

Впервые белорусские эксперты приняли участие в совещании авторитетной международной организации TEGOVOFA/EUROVAL, которая регулирует оценочную деятельность недвижимости в Европе.

У нас в стране представители этой новой и важной для экономики профессии — оценщики — объединены в Белорусскую гильдию специалистов по недвижимости (БГН). В Софии, где проходил семинар, наши соотечественники провели многочисленные переговоры, обратив внимание мирового сообщества на проблемы становления в республике института независимой оценки недвижимости.

На ассамблее было объявлено о предоставлении Республике Беларусь в лице БГН статуса наблюдателя в этой международной организации. Членами ее могут быть только страны, входящие в Европейское Сообщество. Белорусской делегации были переданы документы, необходимые для формирования профессионалов-оценщиков, в том числе международные стандарты оценки.

Предпринимателей консультируют немецкие коллеги

Большую помощь в укреплении и развитии региональных центров поддержки предпринимательства оказывает Белорусскому союзу предпринимателей и Белорусскому фонду финансовой поддержки предпринимателей Частная Академия экономики и образования (WBA) г. Криммитшау (ФРГ). Совместно с Deutsche Ausgleichbank и фондом Steinbeis эти организации работают над осуществлением белорусско-германского проекта "Создание консультационной инфраструктуры БСП" (руководители — В.Карягин, А.Руппала и К.Хагенхофф). Теоретический курс программы по подготовке 40 консультантов (20 — по созданию новых предприятий и 20 — по консультированию действующих), рассчитанный на 1 год, уже закончен, региональные центры и союзы предпринимателей оснащены компьютерной техникой, предоставленной согласно договору немецкими партнерами, стажировку на предприятиях Германии под руководством местных специалистов прошли несколько групп будущих консультантов. Впереди — еще год совместной работы.

В очередной приезд представители WBA будут работать в союзах предпринимателей Бреста, Гродно и Бобруйска. Наши немецкие партнеры хотят ознакомиться с общей экономической ситуацией в этих городах, изучить задачи и возможности центров поддержки предпринимательства, помочь в составлении рабочих планов, создании единых информационных сетей между региональными центрами и Минском.

Валентина МАРТИНОВИЧ

Коллективный договор в условиях переходной экономики

ЕГО правовую, законодательную основу образует Конституция РБ и Закон "О коллективных договорах и соглашениях".В условиях перехода к рыночным отношениям такой договор становится важной формой выражения, реализации и защиты интересов двух субъектов социального партнерства на предприятиях — работодателей и работополучателей.

Трудовой коллектив и совет (правление) предприятия, если такой орган создан в соответствии с его уставом, не могут самостоятельно выступать в качестве субъекта (стороны) при разработке и заключении колдоговора. Они хотя и включают (представляют) всех занятых на предприятии, не являются юридическими лицами и не могут нести ответственность по решению арбитража или суда при нарушении условий колдоговора. Другое дело — одобрение трудовым коллективом подготовленного проекта коллективного договора.Подписывает его от имени собственника рабочей силы, ведет переговоры с работодателем профсоюз.

Профсоюзная организация или профком аккумулируют интересы всех наемных работников, занятых на предприятии, т.е. как членов профсоюза, так и не членов. При этом следует иметь в виду, что носителями отдельных социально-профессиональных интересов могут быть и другие общественные организации, такие как женская, молодежная, научно-техническое общество и др. Поэтому профком должен, во-первых, получить соответствующим образом оформленные полномочия на представление их интересов в процессе разработки и заключения колдоговора, во-вторых, привлекать к этой работе представителей всех общественных формирований.

В коллективный договор могут быть включены лишь нормы, регламентирующие условия использования труда и воспроизводства рабочей силы. Другие вопросы в принципе ему чужеродны. Важно, что здесь присутствует и сам механизм подготовки и осуществления соглашения. Другими словами, заранее определяется технология "конфликтного сотрудничества" сторон. Решения принимаются преимущественно самими сторонами, хотя некоторые важнейшие правила могут быть установлены законодательным путем.

В механизме заключения и реализации колдоговора следует выделить пять групп вопросов.

Первая группа касается разработки, согласования, обсуждения проекта и принятия договора: кто разрабатывает проект, в каком порядке и в какие сроки проходит его обсуждение, на какой срок, в каком случае и когда происходит его изменение, дополнение и т.д.

Во второй группе речь должна идти о различных демократических формах, с помощью которых стороны проводят обмен мнениями, ведут поиск решений тех или иных проблем. Это могут быть совещания, комиссии, конференции, рабочие группы. Причем в договоре должно быть определено, кто и в каком случае представительствует от той или другой стороны, какими полномочиями и правами пользуется и т.п.

Третья группа вопросов связана с особой ролью профсоюза, профкома, его членов или представителей профсоюза как выразителей интересов наемной рабочей силы в процессе выработки, принятия и реализации колдоговора. Профсоюз участвует в работе на всех стадиях его подготовки, принятия и реализации, имеет право на получение от работодателей всей необходимой информации, связанной с предметом колдоговора,контролем за его выполнением. Его представителям должно быть выделено время, оплачиваемое на определенных условиях, на проведение профсоюзной работы и др.

Четвертая группа касается рассмотрения вопросов, возникающих в связи с применением колдоговора, разрешения споров и конфликтов. Для этого предусматривается создание совместных органов, процедура их работы, компетенция и т.д.

И, наконец, пятая — определяет конкретную ответственность сторон за невыполнение или ненадлежащее исполнение условий колдоговора.

На предприятиях принимаются (утверждаются) и действуют многие управленческие документы, которые имеют отношение к использованию труда и воспроизводству рабочей силы. Как соотносятся, взаимодействуют с ними коллективные договоры?

Так, бизнес-план является основой жизнедеятельности предприятия.В нем закрепляется движение производственных, экономических и финансовых показателей, организационно-технических и других мероприятий, обеспечивающих его выполнение.

Тем самым бизнес-план во многом является экономической основой заключения и выполнения колдоговора. Без его реализации не могут появиться финансовые средства на осуществление условий, закрепленных в коллективном договоре. Поэтому проработка бизнес-плана должна быть одновременно осмыслением возможностей трансформации его показателей в средства, направляемые в производственное развитие, оплату и стимулирование труда,в нормы, связанные с использованием труда и воспроизводством рабочей силы. Сказанное не означает, что бизнес-план и колдоговор должны приниматься одновременно. Речь идет о принципиально разных, самостоятельных документах, которые не столько дополняют, сколько взаимодействуют друг с другом. Отсюда проблема четкого разграничения содержания бизнес-плана и коллективного договора. Такого разграничения сегодня зачастую нет,и это приводит к дублированию показателей бизнес-плана в колдоговоре. Следствием чего является слабый интерес наемных работников не только к бизнес-плану, но и к коллективному договору.

Не следует в колдоговоре, как это было принято ранее, "устанавливать взаимные обязательства администрации и трудового коллектива по выполнению производственных планов". Как известно, Закон "О предприятиях" относит разработку и утверждение производственных планов независимо от форм собственности к компетенции администрации, а не трудового коллектива. Администрация может настаивать на включении в колдоговор технико-экономических показателей, установлении прямой зависимости заработной платы с конечными результатами подразделений и предприятия в целом. В условиях рыночной системы хозяйствования, т.е. коммерческого расчета, а не социалистического хозрасчета, как ранее, наемные работники и их представитель — профсоюз — на это не должны соглашаться. Трудовой коллектив не должен нести прямую ответственность за невыполнение менеджментом предприятия своих обязанностей по выполнению бизнес-плана, обеспечению сбыта и реализации продукции. Былые разговоры о том, что трудовой коллектив—хозяин, что он решает все вопросы, на производстве закончились. Таких положений в действующих законах нет. Следовательно,и позиция наемной рабочей силы должна быть иной. Однако это не означает, что между бизнес-планом и колдоговором не может быть связей и зависимостей. Коллективный договор, который одобряется трудовым коллективом, дополняет бизнес-план нормами по использованию труда и воспроизводству рабочей силы, без чего бизнес-план, кстати говоря, не может выполняться.

В реальной хозяйственной практике использование труда и воспроизводство рабочей силы прямо и непосредственно связаны с социально-профессиональными интересами работников, а коллективный договор становится документом, через который они реализуются.Рабочее время, заработная плата,отпуска, льготы и т.д. — все это условия использования труда и воспроизводства рабочей силы не вообще работников, а конкретных социально-профессиональных групп трудящихся, выраженные в виде локальных норм права. Они и находят свое место в коллективном договоре. Вполне естественно, что при их разработке обе стороны опираются на действующее законодательство, отраслевые и местные тарифные соглашения.Локальные нормы труда и его оплаты не могут им противоречить — они лишь развивают и дополняют их, приспосабливают к конкретным условиям предприятия, его экономическим возможностям.

Сказанное выше позволяет критически отнестись к официальной точке зрения, что колдоговор определяет взаимоотношения администрации и трудящихся в области экономического и социального развития трудовых коллективов.В действительности в рыночных условиях предмет колдоговора значительно уже и ограничивается сферой использования труда и связанных с ними социально-трудовых отношений.

Колдоговор, включающий локальные нормы труда, становится юридической основой заключения индивидуальных трудовых соглашений, контрактов между работниками и администрацией предприятия. Вот почему нормой должно стать обязательное ознакомление с содержанием колдоговора каждого, кто желает поступить на данное предприятие. На мой взгляд, принятый на предприятие работник должен в письменной форме выразить свое согласие на распространение на него условий колдоговора.

В коллективном договоре нет смысла приводить показатели объема выпуска продукции, дохода, прибыли и т.д. Нет оснований рассматривать организационно-технические и другие мероприятия, составляющие резервы производства. Не должно говориться о строительстве жилья, расширении сети общественного питания и прочих вопросах соцкультбыта. Все эти вопросы надо отражать в бизнес-плане, целевых программах и других управленческих документах, они являются предметом деятельности администрации и ее функциональных служб.Для наемной рабочей силы и профсоюза важны не сами планы,программы и мероприятия, а их последствия, например,новые условия использования труда и воспроизводства рабочей силы, прежде всего роста зарплаты, которые могут быть формализованы в виде новых норм и тарифов, позволяющих профсоюзу, если это станет необходимым, требовать у администрации необходимых компенсаций, надбавок и доплат.

Сегодня нужно по-новому рассматривать соотношение колдоговора с правилами внутреннего трудового распорядка, так как эти два документа принимаются одним и тем же субъектом — трудовым коллективом. Поскольку ранее правила в основном почти без изменений переносились в колдоговор, то возникает вопрос: а нельзя ли без них и вовсе обойтись, т.е. ограничиться одним колдоговором?

Что касается структуры этого документа, то ее следует переосмыслить исходя из рыночного представления о сути и содержании договора.

Естественно, что основное место в структуре должны занимать разделы, которые устанавливают нормы по использованию труда и воспроизводству рабочей силы. Разделов таких может быть много: особенности найма и увольнения работников на предприятии; обеспечение занятости; сменность работы и распределение работников по сменам; режим труда и отдыха; условия труда; рабочее время; сверхурочная работа; дни отдыха и отпуска; оплата труда; учет стажа работы; медицинское обслуживание; материальная помощь и денежные компенсации. Могут быть и другие разделы: о переводе работников с одной работы на другую; разрешение отсутствия на работе; оплата за работу в ночное время; надбавки за рост стоимости жизни; безопасность труда; возмещение ущерба пострадавшим на производстве и др. Перечисленные разделы (или, скорее, вопросы) могут группироваться в главы или более крупные разделы.

В части колдоговора, где рассматривается механизм выработки, принятия и обеспечения выполнения договора, также может быть ряд разделов: о порядке разработки договора; о его принятии; о сроках договора; его продлении и перезаключении; о правах работников и профсоюза на информацию; об участии трудящихся в управлении производством; о порядке рассмотрения вопросов, возникающих в связи с применением колдоговора; о разрешении трудовых конфликтов и споров; о гарантиях и условиях работы выборного профсоюзного актива; о совместных конференциях, совещаниях и комиссиях.

Общее требование к подготовке разделов — формирование норм, которые устанавливаются на данном предприятии или берутся из тарифного соглашения, заключенного на более высоком уровне управления (отраслевом,генеральном). Эти нормы должны развивать, уточнять действующее законодательство или предусматривать условия использования труда и социального развития, которые в законодательстве отсутствуют. Переписывать нормы из действующих законов следует лишь в том случае, если без этого невозможно понять или применить нормы, устанавливаемые на предприятии.

Коллективный договор может иметь приложения. Их характер и содержание зависят от формы хозяйствования, широты хозяйственных прав предприятия, полномочий трудового коллектива.

Коллективный договор должен заключаться на достаточно длительный период.

Прежняя и сохраняющаяся по инерции сегодня практика годичных договоров была связана с утверждением годовых планов экономического и социального развития. Теперь же, когда из колдоговора можно будет исключить все то, что связано с планом и его выполнением, коллективный договор превратится в совокупность норм труда и социального развития. Срок действия договора может быть установлен не менее двух-трех лет. Уточнения (дополнения) такого договора возможны лишь в трех случаях: во-первых, если произойдет внезапное ухудшение экономического положения предприятия, во-вторых, резко улучшатся его показатели работы, в-третьих, обнаружатся ошибки в прежних решениях. Тогда те или иные нормы труда и воспроизводства рабочей силы необходимо будет уточнить (пересмотреть).

Что касается месяца, в котором заключается договор, то этот вопрос не столь уж принципиален.Споры вокруг его проекта могут затянуться, задержка может произойти в связи с трудностями разработки или уточнения перспективного бизнес-плана, по другим причинам. Поэтому, будет ли это январь, март или июнь, не имеет столь уж большого значения. В это время может действовать старый договор.

Юрий ВЕСЕЛОВ,
вице-президент
Белорусского союза
предпринимателей и
арендаторов

ВОПРОС—ОТВЕТ

Оплата труда в зонах радиоактивного загрязнения

— Как производится оплата работников, занятых в зонах радиоактивного загрязнения?

— Для них установлены доплаты, дифференцированные в зависимости от зоны радиоактивного загрязнения и характера выполняемых работ. Они предусмотрены в минимальном и максимальном размерах (ст.33 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС").

В связи с ростом цен и минимальной заработной платы размеры доплат периодически повышаются.

Правительством республики утвержден перечень видов работ, при непосредственном выполнении которых установленные фиксированные доплаты выплачиваются в максимальном размере. За не включенные в него — фиксированные доплаты производятся в минимальном размере, предусмотренном для соответствующей зоны радиоактивного загрязнения. Руководители и специалисты, обеспечивающие (организационно, технически и другими путями) выполнение указанных в перечне работ, могут получать фиксированную доплату в максимальном размере за те рабочие месяцы, в течение которых они находились непосредственно на объектах выполнения этих работ более 50% отработанного времени, что должно быть подтверждено данными учета и функциональными обязанностями, внутренним трудовым распорядком.

Доплаты за работу в зонах радиоактивного загрязнения подлежат индексации в общей сумме заработка работника.

Предусмотренный ст. 33 закона порядок оплаты труда распространяется и на тех, кто направляется (командируется) на временные работы и в служебные командировки в зоны радиоактивного загрязнения. Они получают доплаты за фактически отработанное в этих районах время.

Работникам, связанным с производством сельскохозяйственной продукции, при запрещении ее производства в зонах первоочередного отселения (уровень радиоактивного загрязнения более 40 ки кв.км) и последующего отселения (от 15 до 40 ки кв.км) в виде компенсации за вынужденный простой выплачивается 70% средней заработной платы по месту работы до момента отселения.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ

Реструктуризацию надо начинать с обучения

Ряд ученых экономистов и трудовиков считают, что реформирование профессионального образования и организация переподготовки незанятого трудоспособного населения в условиях нарастающей безработицы способны в определенной степени сбалансировать рынок труда и тем самым обеспечить относительную стабилизацию занятости. Существуют на этот счет и иные точки зрения. Правда, однозначно признать приоритетность любой из них сложно. Но вот познакомиться с мнением различных специалистов небезынтересно, тем более представляющих государство, выступающее партнером нашей республики в интеграционном процессе.

Обозреватель "НЭГ" Александр ТРОПИН беседует с директором учебного центра Федеральной службы занятости России профессором Владимиром ПОХВИЩЕВЫМ.

— Владимир Александрович, так нужно ли нам обучать или переобучать безработных?

— Для начала позвольте в общих чертах обрисовать ситуацию на рынке труда в Российской Федерации.

В прошлом году в Федеральную службу занятости обратилось 3 млн. человек, 2,5 млн. — зарегистрированы как безработные, 2,2 млн. получают пособие. Занятое население составляет на сегодняшний день 68 с небольшим млн.человек. Для сравнения, этот показатель, когда мы входили в реформы, составлял 75 млн. При этом к армии безработных следует приплюсовать еще 3 млн. беженцев, которые за небольшим исключением не имеют ни работы, ни жилья, ни вида на жительство, а подчас и гражданства.

Кроме того, на рынок труда России проникли легальным порядком, посредством договорных форм пребывания, около полумиллиона иностранных работников далеко не высших профессиональных качеств. Плюс к этому еще около 200 тыс.всевозможных советников и подсоветников, которые в счет наших будущих долгов пытаются поучать нас, как нам следует жить в наших российских условиях. Все они действуют под эгидой проектов по профессиональному обучению или инновационных, перспектива получения иностранного кредита на которые либо еще весьма далека, либо совершенно туманна.

Вот, так сказать, та среда, в которой приходится действовать Федеральной службе занятости России.

Теперь по существу вопроса. Учить или не учить безработных? Опыт последних полутора лет в особенности убедил меня и как ученого, и как организатора в решении проблем занятости, что в условиях нашей страны необходимо создание специализированной сети учебных заведений в системе службы занятости. Надо сказать, что во многих субъектах Федерации уже созданы учебные центры и там, где они работают около трех лет, есть и определенные результаты. В других — идет их становление.

Думаю, если наш опыт заинтересует коллег из Беларуси, мы им охотно поделимся.

О Российском учебном центре Федеральной службы занятости. Создан он по решению правительства и имеет многофункциональное назначение. Готовит специалистов службы занятости и работает также в режиме института по повышению их квалификации. Одновременно это и научно-исследовательский институт, информационно-методический центр, а также орган управления.

— А каковы ваши взаимоотношения с системой образования?

— Исследуя ситуацию, в которой мы находимся, приходишь к выводу, что в наших учебных заведениях всех рангов и ступеней сегодня профессорско-преподавательский состав живет своей жизнью, студенты — своей, а госструктуры — своей. А в результате несоответствие подготовки, получаемой в высшей и средней профессиональной школе, системе СПТУ, потребностям рынка труда. 50% выпускников 556 российских вузов после их окончания становятся клиентами службы занятости, 65% — после обучения в техникумах и 45% — после СПТУ.

Беда заключается еще и в том, что ежегодно Россия теряет до 70 тыс. высококвалифицированных специалистов и научных сотрудников, отдающих свой интеллектуальный и профессиональный потенциал, свои ноу-хау и все, что заложено в их головах и золотых руках, зарубежным странам-потребителям нашей рабочей силы.

Словом, в образовательном поле России произошел очень серьезный кризис, а система подготовки службы занятости в нашей стране стала третьей по значимости. В прошлом году мы пропустили через свои учебные центры более 400 тыс. человек, из которых 80% при нашем содействии были трудоустроены.

Конечно, и в Министерстве образования достаточно трезво оценили создавшееся положение. Поэтому нам делегирован ряд полномочий, позволяющих косвенно вмешиваться в деятельность учебных заведений, вносить в нее необходимые коррективы, менять направленность учебного процесса, способствовать повышению квалификации преподавательского состава, совершенствовать требования к подготовке той или иной профессии, специальности. Мы получили право на лицензирование учебных заведений нашей системы. Осуществляем экспертизу программных продуктов вне зависимости от того, в какой форме они рождаются. Сегодня без подписей представителей и руководителей Федеральной службы занятости очередные наборы в высшие и средние специальные учебные заведения не осуществляются.

— Владимир Александрович, но чтобы корректировать деятельность системы образования, вероятно, необходимо проводить какую-то исследовательскую работу, прогнозировать спрос на ту или иную категорию работников?

— Это так. Хотя надо признать, что прогнозирование рынка труда — задача в наших условиях весьма сложная. Поступаем так. Например, в Газпромбанке провели исследования по проблеме соответствия профессионального уровня специалистов функциям и задачам этого учреждения. Что же выявилось? В большинстве своем люди набраны по принципу: "Я вас знаю и как на человека могу положиться". А что касается компетенции, то ее, как говорят, кот наплакал. Около 40% сотрудников этого известного банка в прошлом не имели совершенно никакого отношения к финансовому делу. Другие же работали в банковской системе бывшего Союза, когда и банки-то банками назвать было нельзя. То же самое вскрылось и в таможенных структурах, где нашли прибежище проштрафившиеся милиционеры и уволенные из армии военнослужащие.

Это ли не основание для того, чтобы увеличить выпуск таких специалистов.

Честно говоря, меня порой обескураживает непонимание в высших эшелонах власти проблем дня грядущего. В одном из своих выступлений как-то наш президент заметил, что 2,5 тыс.банков для России очень много и что пора с кое-какими из них попрощаться. Откуда такое убеждение? Давайте возьмем европейский город средней руки Франкфурт-на-Майне, где на 650 тыс. жителей приходится около 560 банков, 180 из которых международные. А в некоторых странах с рыночной экономикой занятость в банковской сфере составляет 8—10%.

Так зачем же волевым решением сдерживать объективный процесс?..

— В рассуждениях о профессиональных качествах рабочей силы из стран СНГ порой звучат совершенно различные оценки...

— Мы изучили соответствие качества профессиональной подготовки нашей рабочей силы международным стандартам в нескольких областях России. Выяснилось, что 15% наших работников в какой-то мере могут выдержать конкурентную борьбу на рынке труда западных стран, 40% — это посредственные специалисты, а остальные не соответствуют никаким требованиям вовсе.

— Владимир Александрович, а что вы думаете по поводу самозанятости и предпринимательства?

— Мы ориентируем на это большую часть наших выпускников. Недавно в Москве состоялся I съезд представителей малого бизнеса и предпринимателей, где руководителем Федеральной службы занятости было обещано до 20% средств из Фонда занятости направлять на содействие и поддержку предпринимательства и самозанятости, а также осуществление активных мероприятий по занятости. Уже сейчас на переподготовку и подготовку безработных из фонда расходуется 18% средств. Но и тут не обходится без ложки дегтя.

С 1 января текущего года отчисления из фонда зарплаты в Фонд занятости снижены с 2 до 1,5%. С другой стороны, волевым решением за счет фонда перечислено в Пенсионный фонд 550 млрд.рублей и 55 млрд.руб. на закупку техники для СПТУ. И это при том, что Фонд занятости составляет лишь 1,5 и 2% от Госбюджета. В конечном итоге такой подход тормозит содействие службы занятости развитию и поддержке предпринимательства и самозанятости. А ведь в России уже действуют 900 тыс. малых предприятий, в которых заняты 8 млн. человек. И конечно же, выделенные правительством для содействия малому бизнесу 400 млрд.руб. — это капля в море. Хотя малые предприятия, созданные под эгидой службы занятости, и пользуются определенными льготами. Они, например, получают материальную помощь в размере 12 минимальных зарплат и в течение 2 лет практически освобождаются от налогов.

— Как вы относитесь к легализации скрытой безработицы?

— Мы подсчитали, что экономически выгоднее выплачивать пособие по безработице, чем поддерживать неполную занятость.

— Какие проблемы, возникшие в ходе становления службы, приходится решать сегодня?

— В России появились случаи профессиональной безработицы. Это когда в силу несовершенства законодательства некоторые лица, отработав в году 3 месяца на сезонных работах с уровнем зарплаты 2—2,5 млн.рублей, потом имеют возможность получать весьма высокое пособие по безработице в размере 75% среднего заработка.

Словом, работа в этом отношении еще предстоит большая. Но, полагаю, главное — мы выбрали верное направление. А значит, в конце концов со всеми проблемами справимся.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Наш кризис не циклический и не структурный...

По данным официальной статистики, число лиц, нуждающихся сегодня в трудоустройстве, составляет в республике 3%. При этом, естественно, не берется в расчет скрытая безработица, масштабы которой в статистической практике принято оценивать косвенно. Между тем существует специальный коэффициент, который отражает взаимозависимость темпов высвобождения рабочей силы и снижения валового продукта. В 1989—1990 годах, когда, можно сказать, безработицы у нас еще не было, по паритетному курсу доллара он составлял на душу населения около $ 6000, а к концу 1995-го — где-то $ 2000 — $ 2100 в годовом исчислении. Т.е. за последние 5 лет валовой продукт снизился примерно в 3 раза, а уровень безработицы поднялся всего-навсего на 3%. И высвобождение рабочей силы за этот период было, в общем-то, незначительным (с 5147 тыс. занятых в 90-м до 4700 тыс. в 95-м) — всего лишь 8,7%. Однако если принять во внимание уже упомянутую взаимозависимость, то нетрудно подсчитать, что скрытая безработица у нас составляет сегодня 27%, или более 1 млн. 200 тыс. человек. Это, конечно, в грубом исчислении.

Другим характерным явлением текущего момента является нарастание застойной безработицы. Число лиц, более года ищущих работу, увеличилось с 6% в начале 1995г. до 15% к его концу. Именно этот вид безработицы будет связан с самым главным моментом нашей реформы — модернизацией производства, поскольку в том виде, в котором находится нынче, оно существовать уже не может. Наблюдается резкое падение его рентабельности, которая за год упала примерно с 15% до 8—9%. И это будет продолжаться в дальнейшем, поскольку издержки на большинстве предприятий достигли уровня мировых цен на их продукцию. Такая тенденция приведет к увеличению роста безработицы и остановке производств. И никакое волевое решение не в состоянии не только повернуть вспять, но и затормозить этот процесс. Но способны ли существующие структуры и используемые ими методы противостоять массовому высвобождению рабочей силы?..

Рассмотрим эту проблему на микроуровне. Прежде всего речь идет о создании новых рабочих мест. Но ни у государства, ни у предприятий для этого просто нет ресурсов. Конечно, определенное количество рабочих мест за счет государства, возможно, и будет создано, но не надо обольщаться: при массовой безработице это будет каплей в море и рассчитывать на сколько-нибудь эффективные меры в данном вопросе наивно.

Сегодня, говоря о противодействии безработице, мы уповаем на реструктуризацию нашей экономики. Однако, как показывает практика, расширение непроизводственного сектора происходило, по крайней мере, в прошлом году, прежде всего за счет банков и управленческого аппарата, а не развития сферы обслуживания, спрос в которой из-за обнищания людей постоянно снижается. Следовательно, и на это надеяться нет расчета.

Существует мнение, что дотирование и льготирование нанимателей подвигнет их на создание новых рабочих мест. Мысль, как говорят, неплохая. Но для этого нужны средства. А где их взять? Поступления в бюджет в январе по сравнению с декабрем 1995г. сократились на 29%, в феврале — и того больше. Стало быть и это всего лишь отчаянная попытка в желаемом усмотреть действительное.

Еще один миф о "панацее" от грядущего массового высвобождения рабочей силы — переобучение кадров. Если бы наш кризис был структурным, т.е. продукция одних отраслей перестала быть нужной, а других, наоборот, потребовалась бы в большем количестве, безусловно, перемещение кадров стало бы шагом решающего значения. Но, увы, главная причина нашего упадка — неэффективность экономической системы. И поэтому в какую отрасль не перебрасывай рабочую силу, спроса ни на ту, ни на другую продукцию или услуги не будет, а, следовательно, не будет и результатов от переобучения людей.

Теперь о методах борьбы с безработицей на макроуровне. Нужно понять, что в отдельности их не существует вообще. Но говоря о них всерьез, надо иметь в виду регулирование экономики вообще. Сегодня в различных кругах наблюдается усиливающееся разочарование монетаристскими методами. Происходит это потому, что жесткая или умеренно жесткая бюджетная политика ведет к увеличению безработицы. Раздаются требования дать народу больше денег, чтобы повысить его покупательскую способность.

Наш кризис не циклический и не структурный. Его суть — невозможность функционирования экономической системы, которая больше затрачивает, чем дает пользы обществу. Достаточно сказать, что на входе нашей производственной системы используется в полтора раза больше, чем в развитых странах Запада производственных факторов, а на выходе валовой продукт на душу населения — в 10—12 раз ниже, чем за рубежом. Это значит, что продуктивность нашей экономики в 15 раз ниже, чем в западных странах, т.е. сколько бы еще производственных факторов не вводили мы в нее, отдача от этого не увеличится.

На мой взгляд, ключевой момент в повышении деловой активности и, таким образом, занятости — определенные шаги на микроуровне, которые позволят создать необходимые стимулы для эффективного использования ресурсов, приватизации и рыночной экономики в целом. Примером тому быстрое продвижение по всему фронту реформ в Чехии. Нужно понять, что и в условиях рынка такие наши гиганты, как МАЗ, БелАЗ, МТЗ, никогда не заработают эффективно. Необходима их реструктуризация, разукрупнение, разделение на взаимосвязанные, но небольшие самостоятельные предприятия.

Итак, чтобы приблизиться, наконец, к экономическому росту, нам нужно осуществить на основе умеренно жесткой монетарной политики модернизацию производства, трансформацию экономической системы и ряд преобразований на микроуровне. Конечно, это приведет к противоречивым процессам в решении проблемы занятости и особенно в первое время — к росту безработицы. Вот поэтому-то и необходимо продумать все меры по социальной защите населения.

Леонид ЗЛОТНИКОВ,
эксперт Комиссии Верховного Совета по экономической политике и реформам, кандидат экономических наук

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ БЕЛАРУСИ

Основные концепции и решения для систем межбанковских расчетов на базе систем RTGS в ряде западных стран

(Окончание. Начало на 4 стр.)

3. В силу одного из своих главных назначений (для контроля рисков) системы RTGS применяются для целей межбанковских переводов средств и расчетов с использованием денежных средств банков, находящихся на жиро-счетах (корреспондентских), счетах, открытых для них в ЦБ страны. Для этой же цели в других странах используются средства, находящиеся на резервных счетах в Центральном банке (как в США). В Швейцарии же межбанковские расчеты на практике проводятся с использованием средств, находящихся на специальных счетах банков, открытых в лицензированном Национальным банком Швейцарии самостоятельном учреждении — межбанковской компании TELEKURS AG, в которую НБШ переводит утром средства банков (с их жиро-счетов в НБШ) для целей межбанковских расчетов, а в конце дня получает назад.

4. Центральные банки западных стран используют системы RTGS для управления и регулирования межбанковских расчетов путем:

а) разрешения на проведение межбанковского расчета только при условии наличия достаточных средств для осуществления конкретного платежа на счете коммерческого банка-плательщика ЦБ (или спецсчете в расчетной организации) без допущения ни в коем случае какого-либо овердрафта (дебетового сальдо) этого счета (типичный пример — швейцарская система SIC). По западной классификации такого рода платежи относят к категории "credit transfers", то есть платежных поручений, исполняемых за счет имеющего кредитового сальдо корсчета;

б) проведения межбанковского расчета с использованием контролируемых лимитов овердрафтов для каждого банка. В западной терминологии вместо "лимит овердрафта" чаще используется более точный термин "intraday credit or loan" ("дневной кредит" или "дневная ссуда"), который означает, что в соответствии с двусторонней договоренностью ЦБ может автоматически предоставить банку, при нехватке у него собственных средств для платежей ссуду в рамках определенной суммы на срок менее одного рабочего дня, скажем, на несколько минут или часов, и при условии ее возврата до конца рабочего дня (типичный пример — система FEDWIRE для ФРС в США). В США действует такая практика, что необеспеченный дневной кредит для покрытия овердрафта выдается только самым кредитоспособным банкам. Другим банкам такой кредит может быть предоставлен только при условии внесения в Центральный банк залога. Как правило, это высоколиквидные ценные бумаги, в основном государственные. Такая мера способствует минимизации кредитного риска для ФРС. За пользование таким кредитом взимается повышенная процентная ставка, что экономически побуждает банки-заемщики более эффективно распоряжаться собственными средствами;

в) введения или приостановки определенных режимов работы банков, например, режима работы только на получение приходящих платежей;

г) аннулирования Центральным банком платежей (т.е. их возврат в банк-отправитель для осуществления принудительного расчета в конце дня), находящихся в очереди банка-отправителя;

д) выдачи банкам в случае необходимости для целей завершения межбанковского расчета ломбардных кредитов, обеспеченных залогом ценных бумаг кредитов или, в крайнем случае, чрезвычайных ссуд с последующим жестким администрированием работы банка;

е) введения запретов на определенные операции, например, на оплату в пользу некоторых лиц, компаний или стран, находящихся на режиме международного эмбарго;

ж) контроля за "отмыванием" денег через банковские структуры.

5. Банки-пользователи системы вводят в систему межбанковских расчетов платежные сообщения в течение определенного периода операционного дня. После выполнения комплекса системных проверок платежного сообщения и процедур безопасности и получения необходимых подтверждений расчет по каждому платежу производится только при наличии достаточных средств на счете банка-отправителя в Центральном банке (или в расчетном учреждении) и там, где такое требование установлено, автоматически контролируется и поддерживается запрет на несанкционированный овердрафт корсчета.

В объем достаточных средств в одних случаях входят только имеющиеся остатки на корсчете в ЦБ страны (или на спецсчете в расчетной организации). В других случаях — это разрешенный для платежных операций объем средств с резервного счета в Центральном банке. В США резервные счета иногда даже называют расчетными, имея в виду возможности их использования. В других случаях к этим средствам добавляется сумма лимита овердрафта (в тех странах, где он разрешается), который устанавливается только самим Центральным банком страны для каждого отдельного банка. Например, в системе FEDWIRE в ФРС США разрешается ограниченный и контролируемый овердрафт в течение рабочего дня при том условии, что в конце дня банк-участник системы обязан вернуть свой счет в позицию с кредитовым сальдо, например, купив для этой цели требуемый объем кредитных ресурсов на межбанковском кредитном рынке.

Благодаря этому ключевому требованию системы к банку-пользователю — а именно: осуществлять платежи только в пределах имеющихся достаточных (или доступных банку из других централизованных источников) средств, находящихся на счете в Центральном банке страны, а также благодаря контрольному механизму системы RTGS, не пропускающему платежи, не вписывающиеся в эти условия, — обеспечивается гарантированный контроль рисков платежной системы, к которым относят кредитный риск, риск ликвидности, системный риск, операционный риск.

6. Указанные риски платежной системы также сводятся к минимуму в результате использования еще одной важнейшей характеристики системы RTGS — правовой и технологической фиксации моментов безотзывности и окончательности (irrevocability and finality) межбанковских расчетов в режиме реального времени. Следует отметить, что безотзывность и окончательность межбанковских расчетов в системе RTGS в правовом отношении гарантируются полномочиями Центрального банка как регулятора платежной системы и собственно системы RTGS и как кредитора последней инстанции или по его разрешению (на основании лицензии) — специализированным расчетным учреждением, которое в течение рабочего дня имеет право гарантировать безотзывность и окончательность отдельного расчета самостоятельно, а для окончательного межбанковского расчета в рамках всей системы (например, с учетом расчета в клиринговых системах по массовым платежам, по пластиковым карточкам и т.п.) оно должно получить "добро" от Центрального банка или располагать соответствующими полномочиями.

Следует отметить также, что в тех странах, где признается окончательность электронного межбанковского расчета, подкрепленная только наличием платежного сообщения в электронной форме, а бумажный платежный документ больше не признается единственным правомочным основанием для платежа, действует либо национальное законодательство по электронным переводам средств (как в США), либо правомочность этих операций закреплена в двусторонних соглашениях участников системы (в Швейцарии), согласованных с ЦБ.

Технологически фиксация времени безотзывности и окончательности в системах RTGS в разных странах решается несколько по-своему, но принципиальных расхождений между ними не имеется. Например, в системе FEDWIRE... расчет считается окончательным, когда Федеральный Резервный Банк, держащий счет для учреждения-инициатора платежа, посылает ему сообщение о своем согласии обработать платежное сообщение" (The payment systems design, management and supervision. Bruce Summers, International Monetary Fund, 1994г., с.81). В швейцарской системе SIC окончательность расчета наступает в момент отражения проводок по счетам банков в расчетной организации TELEKURS, то есть совершаемого практически одновременно дебетования счета банка-отправителя и кредитования счета банка-получателя. В японской системе BOJ-NET окончательность расчета наступает в режиме реального времени непосредственно в момент зачисления средств на счет банка-получателя.

Следствием фиксации безотзывности и окончательности расчетов в режиме реального времени является появление такого важного качественного параметра системы для коммерческих банков и для экономики страны в целом, как возможность немедленного зачисления средств, полученных банком, своему клиенту и возможность для клиента немедленно их использовать для последующих платежей, что приводит к многократному ускорению оборачиваемости безналичных денежных средств в масштабе всей страны. Эта услуга является особо необходимой и выгодной для клиентов банков, и поэтому многие Центральные банки (например, в Швейцарии это записано в соглашении с банками) рекомендуют немедленно передавать полученные средства в распоряжение клиента.

7. Идем далее по цепочке технологических процедур. При достаточности средств на корсчете банка-отправителя его платежное сообщение подлежит немедленной обработке только после успешного прохождения всех требуемых входных проверок безопасности, целостности и правильности формата сообщения и правомочности банковского учреждения-отправителя. Как правило, дальнейшая обработка платежных сообщений производится по известному принципу FIFO "first-in, first-out" (первый получен, первый обработан).

8. При нехватке средств на корсчете для осуществления платежа в отношении платежных сообщений могут быть выполнены следующие процедуры:

а) они не принимаются в систему RTGS для дальнейшей обработки и возвращаются банку-отправителю;

б) помещаются в очередь (holding queues) платежных сообщений данного банка, где они ожидают момента поступления на его счет достаточной суммы, после чего их исполнение осуществляется автоматически.

В ряде западных стран признано целесообразным формировать такие очереди платежных сообщений и поддерживать их в автоматизированной системе самого коммерческого банка, не перекладывая проблемы нехватки ликвидности и невозможности расчета банка на центральный узел RTGS и не перегружая избыточной информацией центральные вычислительные мощности. Вместе с тем используется и противоположный, более предпочтительный вариант решения, когда банкам разрешено вводить в систему все их платежные сообщения и очередь платежных сообщений для каждого банка формируется и поддерживается на централизованном процессорном узле RTGS, что позволяет системным администраторам получить наиболее полную картину о всех имеющихся платежных сообщениях в очередях всех банков и принять правильное решение по их расчету с учетом интересов всех пользователей системы. В частности, последний вариант формирования очередей в самой системе RTGS особенно полезен для решения проблемы "затора платежей" (gridlock), который может возникнуть в системе. У каждого варианта есть свои достоинства и недостатки, и выбор делается с учетом конкретных местных условий в стране.

9. Банки-отправители имеют доступ к своей очереди платежей, ожидающих поступления достаточных средств. В швейцарской системе SIC банки имеют доступ также к информации о суммах платежей, предназначенных для них и находящихся в очередях других банков. Естественно, что последняя информация имеет лишь предварительный характер и служит для целей анализа и прогнозов расчетной позиции (и для правильного управления ликвидностью банка), но, учитывая надежность и платежеспособность банков Швейцарии, можно говорить о почти 100-процентной гарантии расчетов и по этим платежам до конца рабочего дня.

Доступ банков к очередям платежных сообщений дает им возможность получать любую необходимую информацию о состоянии обработки этих платежей, а также возможность управления движением платежных сообщений в очередях в режиме реального времени путем:

а) отмены любого своего платежного сообщения. Благодаря этому платежи поднимаются в верхнюю часть очереди. Эта возможность используется только в тех странах, где безотзывность платежного сообщения на этот момент еще не наступила (ранее использовалась в Швейцарии, сейчас эта опция заменена на изменение приоритета сообщения);

б) изменения заранее заданных банком-отправителем приоритетов платежных сообщений. Как правило, приоритеты присваиваются платежам по определенным группам, внутри группы действует принцип FIFO;

в) "расщепления" особо крупных сумм на несколько мелких для ускорения потока платежей. Эта возможность на практике применяется редко из-за сложностей с последующим бухгалтерским учетом таких платежей.

Во многих странах платежное сообщение, прошедшее все контрольные проверки и параметры безопасности, но введенное в очередь из-за нехватки средств, отзыву не подлежит, то есть является безотзывным и, по существу, единственным способом управления платежами в очереди является изменение приоритетов последовательности их исполнения.

10. Как правило, в системах RTGS в западных странах реализуется комплексное и максимально полное отчетное, информационное и справочное обслуживание всех пользователей в режиме реального времени, зачастую в диалоговом (интерактивном) режиме, включая обязательное (или альтернативно, по специальному запросу) предоставление сведений о начальной, текущей и конечной позиции счета (типа выписки о состоянии счета), о всех совершенных за определенное время транзакциях и отраженных по учету на корсчете в ЦБ (например, для целей сверок с данными внутрибанковского учета), о состоянии задержанных платежей в очередях (в любом требуемом разрезе), о клиринговой позиции в других платежных подсистемах, о банках, работающих сегодня в сети, о состоянии платежей, находящихся на других этапах обработки (например, ожидающих подтверждения) и прочее. Цели такого информационно-справочного обслуживания очевидны: это обеспечение возможности контроля и управления ликвидностью банка, повышение эффективности управления потоками платежей, анализ и прогнозирование состояния счета к концу рабочего дня для недопущения неприятных неожиданностей с окончательным расчетом, для повышения прибыльности операций на рынке межбанковских краткосрочных кредитных средств и т.д. Кроме того, системы RTGS, обрабатывая и постоянно располагая большими массивами платежных, служебных, системных и операционных данных, выдают для пользователей как нормативные, имеющие правовую силу, отчеты, так и любые другие виды текущей, итоговой и статистической отчетности, требуемые для различных целей и для различных потребителей.

Центральный банк имеет доступ ко всей информации в системе.

11. Поскольку в системах RTGS, как указано выше, обрабатываются крупные платежи, представляющие особую ценность для банков и всей страны, то в таких системах всегда предусматриваются особо жесткие правила и процедуры безопасности работы самой системы, всех ее пользователей и операционно-административного персонала подразделения системы RTGS, аппаратных и программных средств, защита конфиденциальности информационного обмена, защищенности доступа к системе, ее надежности, работоспособности и восстанавливаемости. На эти цели уходят дополнительные мощности вычислительных средств, и это является одним из ряда факторов, обусловливающих повышенную стоимость обработки единицы информационного обмена как в центральном узле RTGS, так и на рабочем месте пользователя системы, где в соответствии с требованиями и принятыми стандартами безопасности также применяются аналогичные условия работы.

12. В системах RTGS западных стран широко применяются унифицированные форматы платежных сообщений и финансового информационного обмена, близкие к международным стандартам форматов платежных сообщений, включая ISO и S.W.I.F.T., что облегчает совместимость внутренних систем с международными финансовыми телекоммуникационными и расчетными системами, дает возможность обеспечить непрерывную "сквозную" автоматизированную обработку платежных сообщений, начиная с рабочего места клиента банка-отправителя до клиента-бенефициара, уменьшить объемы промежуточной ручной обработки данных и соответственно уменьшить расходы.

13. Техническим оператором систем RTGS может быть как специализированное подразделение самого Центрального банка страны, например, система FEDWIRE при ФРС в США, так и самостоятельная организация, например, упомянутая межбанковская компания TELEKURS AG с системой SIC в Швейцарии. В последнем случае преимуществом является то, что банковское сообщество как совместный владелец этой компании более полно и гибко участвует в финансировании проекта, в определении его функционального комплекса, технологических, правовых, ценовых и других параметров, участвует через своих представителей в рабочих межбанковских технических комитетах в определении общей технической политики и контролирует все изменения в системах. Разумеется, последнее слово всегда остается за Национальным банком Швейцарии, который контролирует компанию TELEKURS на основании специального двустороннего соглашения.

Владимир ЖУКОВ,
первый заместитель генерального директора ЗАО БМРЦ

Владимир ГРИГОРЬЕВ,
заведующий сектором ЗАО БМРЦ



МВФ поддержал Россию

Международный валютный фонд (МВФ) утвердил предоставление Российской Федерации кредита на общую сумму около 10.087 млн.долл.. Кредит будет предоставлен в течение ближайших трех лет для поддержки среднесрочной правительственной программы макроэкономической стабилизации и структурной реформы. Кредит равен 160% российской квоты в МВФ.

Фонд таким образом поддержал усилия правительства РФ, решившего развить свои успехи, приняв смелую комплексную среднесрочную программу, нацеленную на ускорение преобразований российской экономики в направлении создания полноценной рыночной системы и закрепления макроэкономической стабилизации.

ВЫСТАВКИ

Большие смотрины в Женеве

Среди выставочных мероприятий, всегда пользующихся повышенным вниманием публики, безусловно, номером один являются автосалоны. Это и понятно: автомобиль — не только средство передвижения. Он — образ жизни, демонстрация своего "я", это, в конце концов, то, что многие любят больше себя.

Март — месяц, когда автомобильные концерны мира (и сотни фирм, работающих на них), съезжаются в Женеву, чтобы продемонстрировать все, что они наработали с предыдущего марта. В нынешнем году наш корреспондент Алексей ВЕЛИКОСЕЛЕЦ посетил Женевский автосалон и делится своими впечатлениями.

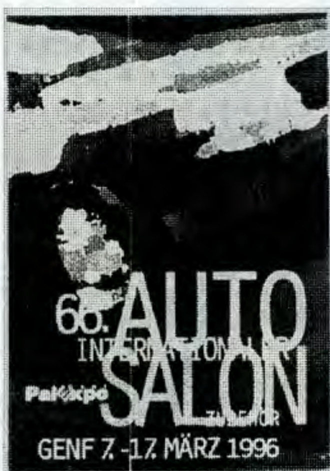
Проведение такого рода мероприятий планируется и координируется заинтересованными фирмами. Существует определенный график всех крупнейших автосалонов мира. За Женевой в нем закреплен первый весенний месяц.

Женевский автосалон — один из самых старых и наиболее известных. В нынешнем году он проводился уже в 66-й раз. Предыдущий, прошлогодний, посетило свыше 650 тысяч человек, что явилось рекордом популярности всех автосалонов. Людей притягивают на выставку не только новинки, которые будут сходить с конвейеров, но и последние опытные разработки автомобильных концернов.

Самым популярным Женевский автосалон стал благодаря своей нейтральности.

Швейцария — небольшая страна, не имеющая собственной автомобильной промышленности, но граничащая с тремя автогигантами: Германией, Италией и Францией. Все эти три страны имеют право на равное количество стендов на нейтральной швейцарской территории, чего не наблюдается, когда выставки проходят, например, в Турине. Там итальянские фирмы пытаются сконцентрировать все внимание на себе. Они получают лучшие места, выставляют больше новинок. В Женеве же ни для кого нет никаких привилегий, ничьи интересы не ущемляются. Это и есть тот главный козырь, который предопределяет и объясняет посещаемость Женевского автосалона.

Второй из плюсов заключается в его местоположении. Женева находится в центре Западной Европы. Туда просто попасть из любой европейской страны.



На Женевском автосалоне представляются все автомобильные марки мира, дизайнерские ателье, занимающиеся моделированием кузовов, фирмы, изготовляющие различные аксессуары для автомобилей (рули, диски, спойлеры, молдинги и т.д.). Естественно, там обязательно заявляют о себе производители топлива, масел, покрышек.

Поскольку современный автомобиль далеко не тот, что был лет двадцать назад, то вполне понятно присутствие на автосалоне крупнейших мировых производителей средств связи (мобильный телефон давно стал на Западе неотъемлемой частью автомобиля), аудиотехники и иной "начинки".

Одним словом, Женевский автосалон — это смотрины не только для всех автоконцернов мира, но и для огромного количества фирм другого профиля, иных отраслей, сотрудничающих с автопроизводителями во имя комфорта водителя и автопассажиров, их безопасности, ради экономичности и экологичности чуда двадцатого века — автомобиля.



Туризм по-французски

Управление международного туризма МВЭС РБ ведет работу по развитию сотрудничества с Францией в области туризма с декабря 1993 года. Результатом ее стал подписанный с посольством Франции Протокол договоренностей по созданию сети туристских офисов, подготовке кадров в области туризма и другие вопросы.

В дополнение к уже существующему офису в Гродно планируется открыть их в Витебске, Новополоцке, Бресте, Минске, Березинском заповеднике и, возможно, в Могилеве и курортном поселке Нарочь.

Французская сторона предложила подкреплять создание туристских офисов развитием программ городов-побратимов (как это было с Гродно и Лиможем). Подготовка кадров как необходимое составляющее звено была включена в программу сотрудничества с самого начала ее осуществления. Французские специалисты помогают изучать французский язык учащимся Гродненского лицея, своим белорусским коллегам в сфере туризма, а также в рамках совместной франко-белорусской программы "Туризм и культурное наследие" продолжат чтение лекций на факультете искусств Европейского гуманитарного университета.

Чиновного люду убудет

В текущем году штаты органов власти и управления в России "похудеют" на 60 тыс.единиц. 15-процентное сокращение, предусмотренное законом о федеральном бюджете на 1996 г., коснется всех госструктур — администрации президента, аппаратов Совета Федерации, Государственной Думы, правительства, министерств, ведомств, различных служб, их территориальных органов.

Главная цель грядущего сокращения, по словам первого заместителя руководителя аппарата правительства Российской Федерации Бориса Пашкова, — оптимизация системы государственного управления. При этом "ужиматься" различные министерства и ведомства будут по-разному: одни — почти на 20%, другие — только на 10%.

Если учесть, что всего в органах власти и управления России (без аппарата администрации президента, силовых ведомств, пограничников, таможенников) занято порядка миллиона человек, то вряд ли после "похудения" армия российских чиновников будет выглядеть менее внушительно. Впрочем, как считает Борис Пашков, после оптимизации численности управленческого аппарата систему органов власти ожидают еще структурные преобразования, которые помогут решить проблему ведомственного параллелизма и дублирования.

Александр ТРОПИН

Внимание, НОВИНКА!

У Вас есть компьютер?!

Значит Вы можете читать "Нацыянальную эканамічную газету" прямо на экране Вашего компьютера!

Объявляется подписка на электронную версию "НЭГ".

Ориентировочная стоимость одного номера — 8000 руб.

Позвоните по тел.: (0172) 32-62-33, 26-88-05, и наши специалисты подключат Ваш компьютер к электронной сети, установят необходимое программное обеспечение и обучат работе с пакетом.

Рыба с микробами в Беларусь не попала

По сведениям, поступившим из Литвы, норвежские торговые фирмы завезли в эту страну огромное количество зараженной микробами селедки. Как утверждают специалисты, эта продукция без соответствующей обработки может вызвать серьезные желудочно-кишечные заболевания.

А как обстоят дела с продуктами морей в нашей республике, которая снабжается ими тоже из скандинавских стран? На этот вопрос отвечает главный государственный ветеринарный инспектор республики Станислав Шпилевский:

— Все дары морей и рек проходят тщательную проверку в лабораториях санэпидстанций, после чего торгующим этим товаром фирмам выдается сертификат качества бюро экспертиз Белорусской торгово-промышленной палаты. При этом Станислав Николаевич заверил, что зараженной микробами селедки в республику пока не поступало. Так что употреблять этот полезный и лакомый продукт можно без опасений.

Тереза ХАЮТИНА

Новые поступления литературы в фонды Республиканской научно-технической библиотеки

* Волков Н.Г. **Бухгалтерский учет операций с наличной и безналичной валютой.** — Москва: Междунар.центр фин.-экон. развития, 1995. — 180с. (154577 657 В 67 -2экз.-)

Рассмотрен порядок функционирования в России валютных ценностей, права и обязанности организаций по использованию иностранной валюты.

* Лунев Н., Макаревич Л. **Бизнес-план для получения инвестиций: Метод. рекомендации Моск. фил. Средневолж. коммерч. акционер. банка начинающим и проф. бизнесменам.** — Москва: ТОО "Внешсигма", 1995. —112с. (154620 658 Л 84 -2экз.-)

Книга содержит методические рекомендации бизнесменам по составлению бизнес-плана и проведению переговоров с целью привлечения потенциальных инвесторов.

* Мелкумов Я.С. **Вексель и его использование в хозяйственном обороте.** — Москва: АО "ДИС", 1995. — 80с. (154631 336 М 47 -1экз.-)

Излагается экономическая сущность векселя и история его развития. Приводится подборка нормативных актов, регламентирующих порядок оформления векселя и его использования в хозяйственной деятельности.

* Носкова И.Я., Максимова Л.М. **Международные экономические отношения: Учеб.пособие.**— Москва: Банки и биржи: ЮНИТИ, 1995.— 152с. (154640 339 Н 84 -2экз.-)

Рассматриваются вопросы балансов международных расчетов, валютных отношений, валютных клирингов и рисков.

* **Основы бухгалтерского учета: Пер.с англ.** — Москва, 1995. — 416с. (154870 657 О-75 -2экз.-)

Изложены основы бухгалтерского учета, отчетности, текущего и перспективного финансовоэкономических анализов.

* Пратт А., Лестер. **Обманные операции в банковском деле: Пер.с англ.** — Москва: Перспектива, 1995. — 224с. (154659 336 П 70 -2экз.-)

Подробно описаны способы обманного присвоения денег и методы обнаружения и предупреждения мошенничества в банковском деле США 60-х годов.

* Щемелева И.Н. **Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь: Обзор законодательства, коммент., нормат.акты.** — Минск: "Амалфея", 1995. — 128с. (154729 339 Щ 48 -3экз.-)

Сборник включает указы Президента РБ, постановления Верховного Совета РБ и положения Национального банка РБ, регламентирующие валютное обращение на территории РБ.

В скобках указаны шифры местонахождения книг в каталогах Республиканской научно-технической библиотеки.

Контактный тел. (0172) 266-188.

КНИГИ НЕ ПРОДАЮТСЯ!

К вашим услугам — читальный зал, копирование документов.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: *econ @ nenp. minsk. by*
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 16. 04. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 44604 экз. Заказ № 1864

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12